

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

злиття на суму 2,3 млрд. дол. між провідними каліфорнійськими банками - PacWest (5,3 млрд. дол.) і Capital Source (9,2 млрд. дол.) [6].

Західноєвропейським банкам все складніше знайти покупців на великі непрофільні банківські активи в Європі, це продемонстрував приклад тривалої угоди із продажу 630 підрозділів у Великобританії банківською групою Lloyds Banking Group. Більшість західноєвропейських ринків і сегментів менш привабливі для несвропейських покупців, а вітчизняні учасники тендерів не мають або коштів, або прагнення проводити великі придбання. Проте навіть у цих умовах, ймовірно, зберігатиметься тенденція до консолідації малих і середніх підприємств на більш фрагментованих ринках Західної Європи, особливо в Іспанії, Італії й Греції [7].

Отже, фінансова криза 2008 року, а також боргова криза Єврозони, що триває дотепер, знизили темпи зростання ринку банківських M&A, однак ці події, з іншого боку, збільшили кількість цих угод з метою протистояти економічній кризі, що триває. Останніми роками в Європі велику роль у банківських злиттях і поглинаннях відіграє державний сектор. В Єврозоні він активно підтримує банки, що опинилися на межі банкрутства, організовуючи їх реструктуризацію або ж викупуваючи їх разом із боргами. Комерційні банки які зберегли своє стійке положення також викупувають проблемні банки з метою розширення своїх активів.

З погляду стратегії актуальні угоди банківського ринку M&A в Європі обумовлені, насамперед, прагненням підвищити ефективність функціонування активів шляхом реорганізації великих холдингів, а також підтримкою великих фінансових груп, які перебувають на грані банкрутства, з метою недопущення нового витка глобальної економічної кризи.

СПИСОК ДЖЕРЕЛ:

1. The Journal Brave new world: New frontiers in banking M&A // Price water house Coopers. – 2013. – 12 p.
2. Putting finance in to macro: How should central banks think about the financial system? / M.C.K. // The Economist. – 2013. – 26 January-01 February. – p. 75-76.
3. Banking across borders / By Alfred Romann in Hong Kong. Friday, August 2, 2013, [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.chinadailyasia.com/business/2013-08/02/content_15081255.html
4. European Banking Sector Facts and Figures 2012 // EBF [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.ebf-fbe.eu/uploads/FF2012.pdf>, p. 28.
5. Ernst & Young Eurozone Forecast: Outlook for financial services Spring edition 2013 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: [http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/FSEurozone_Spring2013/\\$FILE/FSEurozone_Spring2013.pdf](http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/FSEurozone_Spring2013/$FILE/FSEurozone_Spring2013.pdf)
6. Е. Хвостик Союз не в плюс [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.banki.ru/news/bankpress/?id=5635811>
7. Банкиры Европы готовятся к новым поглощениям [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.vestifinance.ru/articles/18858>.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПОЛИТИКИ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА СТРАН ЧЕРНОМОРСКОГО БАССЕЙНА НА ПРИМЕРЕ БОЛГАРИИ И РУМУНИИ

Созинова Е. аспирантка кафедри «Міжнародна економіка» Донецького національного університету (Україна)

Созинова Є. Порівняльний аналіз політики реалізації інвестиційного потенціалу країн чорноморського басейну на прикладі Болгарії і Румунії.

У статті здійснено порівняльний аналіз політики реалізації інвестиційного потенціалу країн Чорноморського басейну на прикладі Болгарії і Румунії. До економічних чинників визначальним інвестиційну привабливість Болгарії, слід віднести: низьку базу оподаткування; членство в ЄС; розвинена інфраструктура; низький рівень виробничих витрат; лояльне інвестиційне законодавство; здорові конкурентні відносини; функціонування великих ТНБ в банківській системі в Болгарії; середня ставка на іпотечне кредитування в Болгарії та ін. Важливими економічними аргументами на користь позитивної оцінки інвестиційного клімату в Румунії є наступні: повноправне членство в ЄС; величезний потенціал розвитку ринку нерухомості; існування міжнародних договорів для розвитку та взаємного захисту інвестицій (APPRI); надзвичайно привабливе місце для інвестицій за оцінкою консалтингових агентств Pricewaterhouse Coopers і Colliers International. Проведений аналіз дозволяє зробити висновок про високий нереалізований інвестиційний потенціал Болгарії та Румунії.

Ключові слова: інвестиційний клімат, Європейський Союз, інвестиційний клімат, економічний потенціал.

Созинова Е. Сравнительный анализ политики реализации инвестиционного потенциала стран черноморского бассейна на примере Болгарии и Румынии.

В статье осуществлен сравнительный анализ политики реализации инвестиционного потенциала стран Черноморского бассейна на примере Болгарии и Румынии. К экономическим факторам определяющим инвестиционную привлекательность Болгарии, следует отнести: низкую базу налогообложения; членство в ЕС; развитая инфраструктура; низкий уровень производственных расходов; лояльное инвестиционное законодательство; здоровые конкурентные отношения; функционирование крупных ТНБ в банковской системе в Болгарии; средняя ставка на ипотечное кредитование в Болгарии и др. Важными экономическими аргументами в пользу позитивной оценки инвестиционного климата в Румынии являются следующие: полноправное членство в ЕС; огромный потенциал развития рынка недвижимости; существование международных договоров для развития и взаимной защиты инвестиций (APPRI); необычайно привлекательное место для инвестиций по оценке консалтинговых агентств Pricewaterhouse Coopers и Colliers International. Проведенный анализ позволяет сделать вывод о высоком нереализованном инвестиционном потенциале Болгарии и Румынии.

Ключевые слова: инвестиционный климат, Европейский Союз, инвестиционный климат, экономический потенциал.

Sozinova E. Comparative policy analysis of the investment potential of the countries of the Black Sea basin in case of Bulgaria and Romania.

The article presents a comparative analysis of the policies of the investment potential of the Black Sea countries to the case of Bulgaria and Romania. The economic factors determining the investment attractiveness of Bulgaria, should include: a low tax base, membership in the EU developed infrastructure, low level of production costs; loyal investment legislation; healthy competitive relationship; TNB major operation in the banking system in Bulgaria, the average rate on mortgage lending Bulgaria and other important economic arguments in favor of a positive assessment of the investment climate in Romania are as follows: full membership in the EU, a huge potential for development of real estate market, the existence of international agreements for the development and mutual protection of investments (APPRI); extremely attractive place for investment evaluation consulting agencies Pricewaterhouse Coopers and Colliers International. The analysis suggests a high untapped investment potential of Bulgaria and Romania.

Keywords: investment climate, the European Union, investment climate, economic potential.

Трансформаційний період в теченні останніх двадцяти років для економік постсоціалістических країн Чорноморського басейну, їх углибова інтеграція європейського економічного простору в теченні останніх семи років, ставлять на порядку денного питання про можливість осмислення наслідків проводимих реформ з точки зору національного інвестиційного клімату і змінення ролі цих країн в світових потоках капіталу.

Ріст значимості країн Юго-Східної Європи в останнє десятиліття обумовлений переважно достатньо ефективним

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

законодательным и регуляторным средой, проведением успешных реформ, в частности в направлении снижения налогов, улучшением инфраструктуры, динамичным функционированию финансово-банковской системы, существенной поддержкой национальных агентств содействия иностранным инвестициям и торговле, членством отдельных стран в ЕС и т.д.. С начала 1990-х гг этот регион стал одним из основных мест вложения глобальных ПИИ.

Исследованию проблематики и развития процесса международного инвестиционного и регионального взаимодействия в мировом хозяйстве посвящены работы Дж. Гелбрейта, С. Хаймер, Ч. Киндлебергера, К. Акамацу, М. Портера, Дж. Даннинга и др.. Существенный вклад в изучение этих вопросов сделали такие отечественные ученые-экономисты: Ю. Пахомов, Ю. Макогон, Д. Лукьяненко, Т. Орехова, В. Новицкий, И. Школа, А. Шнырков и другие.

Целью данной работы является сравнительный анализ политики реализации инвестиционного потенциала стран Черноморского бассейна на примере Болгарии и Румынии.

Болгария достаточно стойко перенесла мировой кризис и на сегодняшний день восстанавливает свой рынок. То, что страна является одним из самых популярнейших курортов в Европе, повышает темпы развития туристической индустрии, что стимулирует в свою очередь активное развитие рынка недвижимости и рынка услуг. Хотя стоит отметить, что даже сейчас рынок недвижимости в Болгарии считается одной из самых выгодных инвестиционных сфер.

К экономическим факторам определяющим инвестиционную привлекательность Болгарии, следует отнести:

- Низкая база налогообложения. Болгария единственная из стран Европы, в которой самые низкие налоговые ставки. С 2002 года при операции реинвестирования прибыли, ставка налога равна 0%. Ретроактивное налогообложение отсутствует. Подписаны соглашения более чем с 42 странами об отмене двойного налогообложения, что позволяет осуществлять беспрепятственный трансферт средств.

- Болгария является участником Европейского Союза, что позволяет инвесторам значительно сэкономить на беспошлинной торговле и свободном перемещении между государствами ЕС.

- Болгария - это страна с развитой инфраструктурой.

- При рассмотрении производственных расходов, можно заметить, что в Болгарии они составляют 2,9 евро в час, тогда как в схожей по классу Румынии - 4 евро в час.

- Лояльное инвестиционное законодательство в большинстве случаев защищает иностранных инвесторов и дает им значительные преимущества.

- Бизнес - климат в стране характеризуется здоровыми конкурентными отношениями.

- Возможность присоединиться к многочисленным европейским инвестиционным программам, нацеленным на развитие экономики Болгарии.

- В банковской системе в Болгарии функционируют такие транснациональные банки, как National Bank of Greece, Uni Credito Italiano, Raiffeisen Bank, ING Bank, Banque National de Paris, Societe Generale и Citibank [1].

- Средняя ставка на ипотечное кредитование в Болгарии - 6,5% годовых.

- Инвестирование в недвижимость позволяет осуществлять, как малое вложение венчурного капитала (покупка жилья в собственность и дальнейшая сдача его в аренду), так и инвестирование в строительство больших жилых и коммерческих комплексов. Застройщик - инвестор получает значительные льготы от государства, а так же имеет полную возможность контроля и управления построенными зданиями и сооружениями после сдачи их в эксплуатацию.

Основополагающими актами в области инвестиционного законодательства Болгарии являются:

1. Закон о поощрении инвестиций 1997 г. (с последующими дополнениями);

2. Правила применения Закона о поощрении инвестиций 2007 г. (с последующими дополнениями).

Министерство экономики, энергетики является уполномоченным государственным органом Болгарии, координирующим инвестиционную политику страны. Практическими вопросами привлечения иностранных инвестиций в Болгарию занимается созданное в структуре указанного министерства Агентство по инвестициям Болгарии.

Система государственных мер поддержки инвестиций регулируется Законом «О поощрении инвестиций» Болгарии (ЗОПИ), который приведен в соответствие с Регламентом Еврокомиссии № 800/2008.

В Болгарии господдержка предоставляется при инвестировании в обрабатывающую промышленность и некоторые направления сферы услуг (информационные технологии, научно-исследовательская и конструкторская деятельность, здравоохранение, образование и др.).

Другим условием предоставления господдержки иностранным инвестициям является создание новых рабочих мест с сохранением штатной численности работников на срок не менее 3 лет. При этом создаваемые в результате инвестиционной деятельности производства или объекты сферы услуг должны быть рассчитаны на длительный период функционирования (не менее 3 лет).

Инвестиции, которым предоставляется поддержка государства, в зависимости от их объемов и направлений разделены на три категории – «А», «Б» и «Приоритетные инвестиционные проекты».

Таблица 1

Минимальная сумма инвестиций в объект (млн. левов)

№	Критерии	Класс А	Класс Б
1.	Общая схема для страны	20,0	10,0
2.	Для инвестиции в муниципалитеты, уровень безработицы в которых равен или выше, чем в среднем по стране	7,0	4,0
3.	Для инвестиций в высокотехнологичную деятельность в индустриальном секторе	7,0	4,0
4.	Для инвестиций в высокотехнологичную деятельность в сфере услуг	4,0	2,0

Источник: Болгарское агентство по инвестициям

**ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ:
РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ**

Таблица 2

Приоритетные инвестиционные проекты			
№	Критерии	Минимальный размер инвестиции (млн. левов)	Минимальное количество рабочих мест
1.	Общая схема для страны	100,0	200
2.	Для инвестиций в строительство индустриальной зоны	70,0	100
3.	Для инвестиций в создание высокотехнологичных производств и в муниципалитеты, в которых уровень безработицы равен или выше, чем в среднем по стране	50,0	100
4.	Для инвестиций в создание технологического парка	30,0	50
5.	Для инвестиций в образование, научные исследования, здравоохранение, информационные технологии	20,0	50

Источник: Болгарское агентство по инвестициям

Мерами господдержки инвестиций классов «А» и «Б» являются:

- снижение срока административного обслуживания сертифицированных инвесторов для реализации инвестиционных планов. При представлении сертификатов центральные и территориальные органы обязаны осуществлять административное обслуживание в более короткие сроки, чем определено в законе (классы «А» и «Б»);
- индивидуальное административное обслуживание, необходимое для осуществления инвестиционного проекта (класс «А»);
- облегченный режим (без тендера или конкурса) приобретения права собственности или ограниченных вещных прав на недвижимость, находящуюся в государственной или муниципальной собственности или компаний с государственным или муниципальным участием (классы «А» и «Б»);
- финансовая помощь на строительство элементов технической инфраструктуры, необходимой для одного или нескольких инвестиционных проектов (класс «А» или для 2 проектов класса «Б» в индустриальной зоне);
- финансовая помощь на профессиональное обучение работников, в том числе стажеров из ВУЗов.
- Инвестиции, имеющие сертификат «приоритетных инвестиционных проектов», в дополнение к вышеуказанным преференциям для инвестиций класса «А» и «Б» получают следующие меры поддержки:
 - приобретения права собственности или ограниченных вещных прав на государственную и муниципальную недвижимость, а также собственность государственных или муниципальных компаний без тендера или конкурса по сниженным ценам (но не ниже стоимости налоговой оценки);
 - финансовая помощь на строительство элементов технической инфраструктуры с более широким обхватом, чем для инвестиций классов «А» и «Б»;
 - институциональная поддержка, публично-частное партнерство или создание совместного предприятия;
 - предоставление безвозмездной финансовой помощи: а) до 50% расходов, инвестированных в образование и научные исследования; б) до 10% расходов, инвестированных в перерабатывающее производство [2].

Румыния вступила в Евросоюз вместе с Болгарией 1 января 2007 года на второй волне расширения.

Упрощение визового режима дало возможность легализации трудовой миграции из Румынии в страны Евросоюза. За последние пять лет в экономику Румынии по оценкам экспертов поступило около 40—50 миллиардов евро в качестве трансферов от румын, работающих за рубежом. При этом ВВП Румынии составляет примерно 130 миллиардов евро, экспорт — около 45 миллиардов евро, депозиты населения в банках составляют около 25 миллиардов евро.

2008 год был пиковым для инвестиционных притоков в страну - от зарубежных инвесторов поступило 9 миллиардов евро.

С населением свыше 22-ух миллионов жителей, Румыния является вторым рынком центральной Европы. Вступление в ЕС в начале 2008-ого г. произвел настоящий экономический «бум», которые на прямую отражается в покупательную способность населения, влияя на недвижимый рынок. Регион с самым большим ростом ВВП в последние года – Трансильвания, где находится город Клуж-Напока, культурная столица региона и второй студенческий центр по размеру, со своими свыше 120 000 т. студентов.

Важными экономическими аргументами в пользу позитивной оценки инвестиционного климата в Румынии являются следующие:

- Румыния - полноправный член ЕС
- Румыния имеет огромный потенциал развития рынка недвижимости для удовлетворения растущего спроса на инвестиционную недвижимость, которая сможет приносить покупателям солидный доход благодаря высоким арендным ставкам и быстро дорожающей недвижимости.
- Существование международных договоров для развития и взаимной защиты инвестиций (APPRI). Договора о предотвращении двойного налогообложения.
- Консалтинговые агентства Pricewaterhouse Coopers и Colliers International считают Румынию необычайно привлекательным местом для инвестиций и предсказывают, что румынский рынок будет расти в пять раз быстрее польского. Эксперты предсказывают, что 100 000 £, вложенные сейчас в румынскую недвижимость, могут превратиться за 10 лет в 514 000 £ - преимущественно за счет благоприятного воздействия вступления страны в ЕС [3].

По данным Transparency International индекс коррупции в Румынии составил 3,6 из 10, что автоматически поставило страну на 75 место из 186 возможных [5]. Doing Business в своем отчете за 2012 год поставил Румынию на 72 место из 187 возможных, благодаря неблагоприятному климату для ведения бизнеса и постоянным бюрократическим проволочкам [6].

Грамотная политика нынешних властей направлена на развитие не только Центральной части Румынии, но и на все приграничные территории страны. В качестве примера можно привести город Клуж - Напока, который находится в Северо-Западной части Румынии. Это один из самых развитых и важных научных, производственных и культурных центров страны, который стал интересен уже сейчас очень многим профильным инвесторам. Всем известная компания Nokia, уже поставила на территории города свой завод по производству мобильных телефонов, следом за ней пришла всемирная корпорация Emerson Electric, так же открывшая свой филиал в Клуж - Напока. Компания Golden Tulip Hospitality построила в городе свой первый отель класса Tulip Inn, после чего Международный Финансовый Вестник (Financial Times) заявил, что город Клуж - Напока является городом №1 в мире по инвестиционной привлекательности.

В своем докладе председатель Совета Иностранных Инвесторов Мариана Георге сообщила, что к 2015 году зарубежные

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

инвесторы собираются реализовать в Румынии проект, общая стоимость которого десять миллиардов евро. Целью проекта является создание уникальной модели под названием Десять шагов к восстановлению румынской экономики, в основе модели лежат операции по экспорту и инвестициям, которые помогут стране развиваться в десять раз быстрее. Помимо планируются значительные изменения в системе налогообложения Румынии, что должно облегчить иностранным инвесторам ведение бизнеса, сделав инвестирование более предсказуемым и прозрачным.

Европейский Банк Реконструкции и Развития (ЕБРР) выделил для румынской экономики полтора миллиарда евро кредитов, для того, что бы за период 2013 года власти могли произвести необходимые структурные реформы, в значительной степени укрепляющие экономику Румынии. Первый транш денег правительство Румынии планирует направить в такие области, как сельское хозяйство и производство, особенно в инвестициях нуждаются транспортный и социальный сектора. Второго транша предназначен для обеспечения безопасности энергетической отрасли, планируется провести полную или долевую приватизацию государственных компаний в этом секторе экономики. На 2014 и 2015 года ЕБРР планирует вложить в экономику Румынии еще десять миллиардов евро, под безпроцентные кредиты.

Все сектора экономики Румынии интересны и выгодны для получения стабильного дохода в будущем. Но есть один из секторов экономики, который наверное наиболее привлекателен для иностранного инвестора и не требует таких глобальных затрат - это рынки строительства и недвижимости, при чем, как первичный, так и вторичный. Не смотря на то, что цены на жилье и коммерческую недвижимость в кризис упали в разы, Румыния - это уникальная курортная зона, совмещающая в себе и морской и горный климат.

По мнению международного эксперта в области формирующихся рынков Кониежни, Румыния «становится звездой в регионе». Ее рост ВВП в третьем квартале 2013 года был самым сильным в ЕС - с ростом 4,1 процента по сравнению с 2012 годом и со средним по ЕС в 0,2 процента [4].

Выступая на саммите CNBC в Бухаресте, премьер-министр Румынии Виктор Понта заявил, что его страна должна быть «абсолютно готова присоединиться к зоне евро с точки зрения экономических показателей, инфляции и рабочей силы».

В начале ноября 2013 года правительство согласовало план бюджета 2014 года с МВФ и Европейской Комиссией, предполагающий помощь на сумму 4 миллиарда евро (\$ 5,4 млрд.), а рамках которого правительство будет вводить новые налоги и новый уровень минимальной заработной платы в рамках согласованных реформ.

На рисунке 1 представлена динамика притока ПИИ в экономику Болгарии и Румынии за период 2000-2012 гг. Анализируя полученные графики, следует отметить близкие абсолютные значения притока ПИИ и практически совпадающие тренды данного показателя, за исключением пиков инвестиционной активности, который в Болгарии пришелся на 2007 год, а в Румынии – на 2008 год.

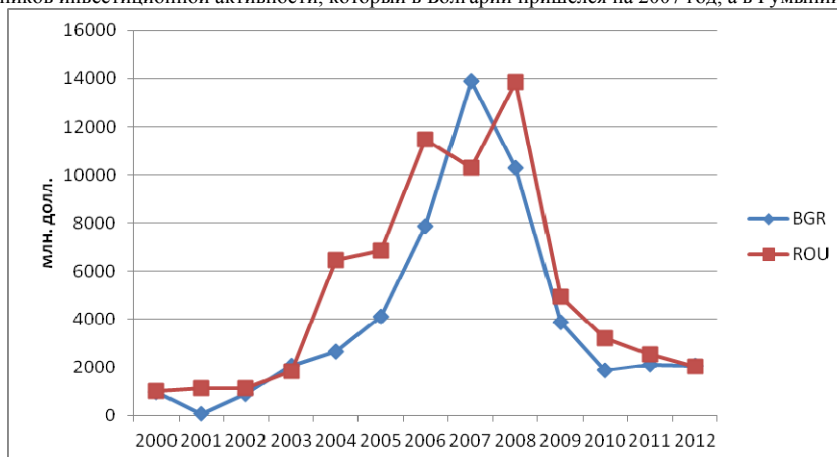


Рис.1. Динамика притока ПИИ в экономику Болгарии и Румынии в 2000-2012 гг., млн. долл. США

Анализ графиков динамики темпов роста ВВП в Болгарии, Румынии и в среднем в странах Еврозоны (рис. 2) позволяет сделать следующие выводы:

- практически на всем протяжении анализируемого периода темпы роста этих стран превышали среднеевропейские,
- как следствием более высокой рискованности вложений в экономики формирующихся рынков, более высокие темпы роста в благоприятные годы могут сопровождаться более глубоким падением в кризисные годы, что мы и наблюдаем на примере темпов падения ВВП Болгарии и Румынии в 2009 году по сравнению со среднеевропейскими темпами падения,
- темпы роста ВВП Румынии имеют более высокую волатильность и по отношению к среднеевропейским темпам, и по отношению в темпам роста ВВП Болгарии,
- в посткризисный период восстановление экономики Румынии идет более высокими темпами, чем в среднем в Еврозоне и в Болгарии.



Рис. 2. Динамика темпов роста ВВП в странах Еврозоны, Болгарии и Румынии, 2000-2012 гг, %

Проверки зависимости между темпами экономического роста Болгарии, Румынии и стран Еврозоны с помощью корреляционного

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

метода (таблица 3) позволяет сделать вывод о высокой связи экономического развития стран, как между собой, так и со странами Еврозоны.

Таблица 3

Корреляционная матрица зависимости между темпами роста ВВП в Болгарии, Румынии и странах Еврозоны

	Строка 1	Строка 2	Строка 3
BGR	1		
EMU	0,791795	1	
ROU	0,89824	0,62348	1

Таким образом, проведенный анализ позволяет сделать вывод о высоком нереализованном инвестиционном потенциале Болгарии и Румынии. За годы европейской интеграции и реформ темпы экономического роста стран получили тесную привязку к динамике экономических процессов в Европе. И если в Болгарии инвестиционной привлекательностью пользуется преимущественно рынок недвижимости, сфера туризма и связанных с ним услуг, то в Румынии спектр инвестиционно привлекательных секторов экономики более широк. Все еще недооцененным остается рынок недвижимости. Экономика страны обладает высоким потенциально энергетической независимости, развивается инфраструктура, способствующая развитию инновационных отраслей промышленности. Проблемными зонами в процессе формирования благоприятного инвестиционного климата остаются высокий уровень коррупции и бюрократических барьеров. Оба инвестиционных рынка относятся к формирующимся рынкам, для которых присущи как возможности получения более высоких прибылей, так и подверженность более высоким инвестиционным рискам.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. <http://wesmir.net/invest/investicionnaja-dejatelnost-bolgariya>
2. Портал внешнеэкономической информации http://www.ved.gov.ru/exportcountries/bg/about_bg/laws_ved_bg/invest_law_bg/
3. <http://romania-investment.com/ru/analysis.html>
4. <http://www.cnbc.com/id/101201583>
5. http://www.transparency.org/whatwedo/pub/global_corruption_barometer_2013
6. <http://www.doingbusiness.org/~media/GIAWB/Doing%20Business/Documents/Annual-Reports/English/DB13-full-report.pdf>

THE FOREIGN INVESTMENT SITUATION IN UKRAINE AND AMERICA

Story R., Peace Corps Volunteer, Master of Business Administration (USA)

Сторі Р. Ситуація в області іноземних інвестицій в Україні та Америці.

Слід зазначити, що сьогоденний ринок іноземних інвестицій неймовірно складний, тому й Україна і Америка переживає важкі часи. Україна, відносно молода країна, в даний час зіткнулася з труднощами щодо пошуку іноземних інвесторів. Це відбувається через несприятливе податкове законодавство та відсутність прозорості в країні. Україна, зокрема Донецьк, має великі можливості щодо залучення іноземних інвестицій в нові технології і зростанню сільськогосподарського ринку. Однак, Донецьк може досягти економічної вигоди в умовах повної прозорості. Америка, в свою чергу, має більш сформований ринок, однак відчуває труднощі в залученні іноземних інвесторів через надзвичайно високі податки. Америка пропонує іноземним інвесторам високі заробітні плати, як найважливішу перевагу, так і готовність до негайного інвестування в нові технології та інновації.

Ключові слова: іноземні інвестиції, міжнародна торгівля, внутрішні інтереси, податкове законодавство, податкові канікули, міжнародні інвестиційні компанії.

Сторі Р. Ситуація в області іноземних інвестицій в Україні та Америці.

Следует сказать, что сегодняшний рынок иностранных инвестиций невероятно сложный, поэтому и Украина и Америка переживает тяжелые времена. Украина, относительно молодая страна, в настоящее время столкнулась с трудностями относительно поиска иностранных инвесторов. Это происходит из-за неблагоприятного налогового законодательства и отсутствия прозрачности в стране. Украина, Донецк в частности, имеет большие возможности по привлечению инвестиций в новые технологии и росту сельскохозяйственного рынка. Однако, Донецк может достичь экономические выгоды в условиях полной прозрачности. Америка, в свою очередь, имеет более сформированный рынок, однако испытывает трудности в привлечении иностранных инвесторов из-за чрезвычайно высоких налогов. Америка предлагает иностранным инвесторам высокие заработные платы, как важнейшее преимущество, так и готовность к незамедлительному инвестированию в новые технологии и инновации.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, международная торговля, внутренние интересы, налоговое законодательство, налоговые каникулы, международные инвестиционные компании.

Story R. The foreign investment situation in Ukraine and America.

It is worth mentioning that today's current foreign investment market is incredibly challenging and both Ukraine and America are facing hard times. Ukraine, a relatively new country, is currently experiencing difficult times finding foreign investors due to challenging taxation laws, and a lack of transparency. It is considered that Ukraine, Donetsk in particular, also has exciting opportunities to grow invest in new technology and grow existing markets such as agriculture. If to talk about Donetsk it can experience economic gains by fully utilizing transpiration opportunities. Besides, America is a more established market, it is also facing downward foreign investment due to high taxation. In this circumstances America is appealing to foreign investors by offering high wages, excellent benefits, as well as showing a willingness to rapidly invest in new technologies and innovations.

Keywords: foreign investment, international trade, domestic interests, tax legislation, tax holidays, international investment companies.

Foreign investment in Ukraine poses unique opportunities and threats. Today's investment situation, although better than previous years, still leaves investors skeptical. I will first discuss the opportunities within the Donetsk region specifically, followed by general fears about investment, and finally methods for promoting investment. Foreign investment in Ukraine is crucial to the survival and growth of the nation, and 2012 accounted for \$52.67 billion of foreign direct investment. In order to approve upon this number, some legal changes need to occur.

First, Forbes names Donetsk as the best Ukrainian city for doing business. This is due to Ukraine being home to several different industries, including; coal, electric power, metals, transport equipment, etc. and according to Ukraine Today, Donetsk region is the richest region in Ukraine. It is home to 12% of all natural resources of the country. Donetsk is also exploring other opportunities for enhancing their natural resources which could