

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

инвестиций: региональный аспект: сб. науч. тр. – Донецк: ДонНУ, 2009. – Ч.2. – С. 960–965.

5. Національний інститут стратегічних досліджень : офіційний веб-сайт. — Режим доступу до електронних документів: <http://www.niss.gov.ua>.

6. Стратегія міжнародної економічної діяльності кластерних утворень в інформаційній економіці: монографія /С.І. Гриценко, А.В. Таранич. — Донецьк: ДонНУ, 2010. — 227 с.

7. Макогон Ю.В., Таранич А.В., Хаджинов І.В. Донецкая область как фабрика инноваций в контексте становления стратегии ее регионального развития и территориального маркетинга // Вісник Хмельницького національного університету. Економічні науки. — Хмельницьк, ХНУ, 2011. — №4. — Т.1. — 328с. С. 186-190.

РЕЗЮМЕ

У якості основних стратегічних пріоритетів розвитку старопромислових регіонів України визначено створення виробництв п'ятого-шостого технологічних укладів на базі відмови поступової від сировинного експорту, розширення виробництва металургійної та машинобудівної продукції, розвитку робототехніки, штучного інтелекту, нанотехнологій. Основні положення стратегії соціально-економічного й інноваційного розвитку старопромислових регіонів України можна сформулювати у вигляді стратегії їх територіального маркетингу. Стратегія територіального маркетингу Донецької області повинна спиратись на принципи державно-приватного партнерства та визначати орієнтири сталого розвитку регіону.

Ключові слова: стратегія сталого розвитку, старопромислові регіони, кластери, технологічні уклади, міжнародна конкурентоспроможність країн.

РЕЗЮМЕ

В качестве основных стратегических приоритетов развития старопромышленных регионов Украины определено создание производств пятого-шестого технологических укладов на базе постепенного отказа от сырьевого экспорта, расширение производства металлургической и машиностроительной продукции, развитие робототехники, искусственного интеллекта, нанотехнологий. Основные положения стратегии социально-экономического и инновационного развития старопромышленных регионов Украины можно сформировать в виде стратегии их территориального маркетинга. Стратегия территориального маркетинга Донецкой области должна опираться на принципы государственно-частного партнерства и определять ориентиры устойчивого развития региона.

Ключевые слова: стратегия устойчивого развития, старопромышленные регионы, кластеры, технологические уклады, международная конкурентоспособность стран.

SUMMARY

As the main strategic priorities of development of historical industrial regions of Ukraine determined to create the production of the fifth-sixth technological structures on the basis of gradual refusal from raw materials exports, and expansion of production of metallurgical and machine-building production, the development of robotics, artificial intelligence, nanotechnology. The main provisions of the strategy of socio-economic and innovative development of the historical industrial regions of Ukraine can be formed in the form of the strategy of their territorial marketing. The strategy of territorial marketing Donetsk region should be based on the principles of public-private partnership and to determine the guidelines of sustainable development of the region.

Keywords: sustainable development strategy, historical industrial regions, clusters, technological regimes, the international competitiveness of countries.

ВСТУПЛЕНИЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ВО ВСЕМИРНУЮ ТОРГОВУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ: ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ КАК СТРАНЫ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА

Турбан Г.В., кандидат экономических наук, доцент Белорусский государственный экономический университет, заведующая кафедрой международного бизнеса, г. Минск, Беларусь¹

Внешняя торговля в настоящее время является одним из важнейших секторов белорусской экономики, так как именно она определяется динамикой многих макроэкономических параметров. Республика Беларусь проводит многовекторную политику и развивает внешнеторговые отношения более чем со 150 странами. Задача правительства в этой связи – создать условия для дальнейшего развития внешнеэкономических связей и их эффективного использования в целях повышения конкурентоспособности экономики. Особое значение для Беларуси имеет внешняя торговля со странами Таможенного союза (ТС) – Россией и Казахстаном.

Таможенный союз Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации начал работу с 1 января 2010 года и определил условия свободы передвижения товаров. В его компетенцию на межгосударственный уровень переданы вопросы таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, таможенного администрирования, технического регулирования, применения санитарных, ветеринарных и фитосанитарных мер, ведения статистики взаимной торговли, установления торговых режимов с третьими странами, применения специальных, защитных и антидемпинговых мер.

Уровень интеграции между Россией, Казахстаном и Беларусью возрастает и с 1 января 2012 года на основе Таможенного союза создано Единое экономическое пространство (ЕЭП), предполагающее достижение четырех свобод: свободы движения товаров, услуг, капитала и труда. В отличие от Таможенного союза, в ЕЭП:

- формируется общий рынок товаров, услуг, капитала, труда;

- предполагается не только торговая, но и производственная интеграция, что позволит более интенсивно осуществлять слияние и поглощение компаний, создание совместных производственных объединений, структурную перестройку производственных систем стран-участниц;

- создается единая инфраструктура - транспортная, телекоммуникационная и т.д.;

- предполагается в перспективе согласование макроэкономической политики (валютной, налоговой), гармонизация законодательства, проведение единой конкурентной политики, применение единых подходов к осуществлению госзакупок, поддержке промышленности и сельского хозяйства;

Основу ЕЭП составляют 17 базовых соглашений, подписанные тремя странами.

В настоящее время ЕЭП представляет собой интеграционное объединение, на территории которого проживает 170 млн.чел. (2,4% населения Земли), оно охватывает 2,6% мирового ВВП (2 трлн.дол.), 4% мирового экспорта, 11% мирового сырьевого экспорта, 14% экспорта энергоносителей, 9% мировых запасов нефти и 25% запасов газа [1].

ЕЭП представляет большой интерес для других игроков глобального рынка. Европейская ассоциация свободной торговли – ЕАСТ (в нее входят Швейцария, Лихтенштейн, Исландия и Норвегия) ведет переговоры о создании зоны свободной торговли с ЕЭП. Так же с Новой Зеландией, Сирией. На очереди Вьетнам, Египет и Колумбия. Это говорит о том, что вокруг ЕЭП формируется дополнительный круг партнеров, которые будут взаимодействовать с ЕЭП на льготных условиях.

Внешняя торговля стран ТС отличается неравномерностью. Для Республики Беларусь Российская Федерация является основным рынком сбыта несырьевых товаров. В 2011 г. доля России в белорусском экспорте составила 34,0%, Казахстана – всего 1,6%. Из

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Российской Федерации в Беларусь было импортировано 54,4% от общего объема импорта (наибольшая доля приходилась на поставки нефти и газа), из Республики Казахстан – только 0,3% (олово, алюминий и др.) [1].

Развитие интеграционных отношений Республики Беларусь с другими странами – закономерный процесс, соответствующий мировым тенденциям. В настоящее время в Секретариате ВТО зарегистрировано 313 Региональных торговых соглашений (РТС), большинство из которых зоны свободной торговли – 171. Еще около 200 РТС находятся в стадии регистрации. Столь большое количество интеграционных соглашений связано с более либеральными условиями торговли для стран, входящих в них, что разрешено нормами ВТО. В Региональных торговых соглашениях осуществляется более 50% мировой торговли. Самым интегрированным является Европейский союз – 68% - это торговля между странами ЕС [2].

В ближайшей перспективе условия работы и торговли на рынке России, в целом, и Таможенного союза, в частности, будут меняться в связи с вступлением 22 августа 2012 г. Российской Федерации во Всемирную торговую организацию.

В связи с этим в Республике Беларусь как стране Таможенного союза и Единого экономического пространства у делового сообщества возникают вопросы:

- В чем преимущества и риски для Беларуси при вступлении России в ВТО?
- Как будут меняться условия хозяйствования на рынке стран ТС?
- Что необходимо предпринимать для адаптации к изменяющимся условиям хозяйствования?

В Республике Беларусь растет понимание министерств, ведомств, субъектов хозяйствования как роли ВТО в международной экономике в целом, так и осознание факта изменения условий конкурентного присутствия продукции предприятий Беларуси на рынке Таможенного союза в связи с вступлением Российской Федерации в ВТО.

В последние годы в Республике Беларусь проводилась значительная работа по согласованию с Российской Федерацией вопросов развития интеграционных отношений в рамках ТС и ЕЭП, в частности:

- Таможенное законодательство Таможенного союза сформировано на основе положений Киотской конвенции;
- Введен в действие Таможенный кодекс Таможенного союза с 01.07.2010 г.;
- Создан механизм зачисления и распределения сумм таможенных платежей при ввозе товаров. Решение вступило в силу с 01.07.2010 г.

- Сформирована Единая таможенная территория с переносом таможенной границы на внешний контур Таможенного союза на белорусском направлении с 01.07.2010 г., на казахском направлении с 01.07.2011 г.

- Создана Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) и др.

Беларусь поддержала присоединение России к ВТО, подписав еще в мае 2011 г. Договор о функционировании Таможенного союза в рамках многосторонней торговой системы ВТО, который ратифицирован в Республике Беларусь - Закон РБ от 11 ноября 2011 г. № 310-3.

Следует так же отметить, значительную работу, проведенную Министерством иностранных дел Республики Беларусь по обобщению информации, содержащей оценку последствий от вступления РФ в ВТО для предприятий и организаций республики. Уже в декабре 2011 г. министерства, концерны и субъекты хозяйствования имели возможность ознакомиться с документами, обязательствами Российской Федерации о присоединении к ВТО и оценить, просчитать для себя последствия.

Самое очевидное последствие от вступления РФ в ВТО то, что в Таможенном союзе принят единый таможенный тариф. Уже с 1 сентября 2012 Беларусь начала выполнять обязательства России по снижению импортных таможенных пошлин. Снижение таможенного тарифа предусмотрено в переходный период от 2 до 7 лет:

- с 9,5% до 7,3% на промышленные товары;
 - с 13,2% до 10,8% на сельскохозяйственную продукцию.
- Снижение импортного тарифа предусмотрено по многим ассортиментным позициям, например:
- лекарства – с 15-5% до 6,5-3%;
 - трактора – с 15% до 10%;
 - зерноуборочный комбайны – с 15% до 5%;
 - автотехника – с 10-25% до 5-10%;
 - мебель – с 0,75 евро за 1 кг до 0,23 евро за 1 кг;
 - лимонная кислота – с 0,2 евро за 1 кг до 0,05 евро за 1 кг;
 - майонез – с 15% до 6%;
 - соки – 15%, но не менее 0,07 евро за 1 кг до 10-13%, но не менее 0,05-0,06 евро за 1 кг;
 - сухое обезжиренное молоко – с 25% до 10%;
 - масло сливочное, сыры, молочная сыворотка – с 40%, но не менее 0,5 евро за 1 кг до 5%;
 - трикотажные изделия – с 2-5 евро за 1 кг до 1,1-2,25 евро за 1 кг и др.

Снижение импортных таможенных пошлин особо беспокоит субъектов хозяйствования Республики Беларусь. Большинство считает, что это ослабит конкурентоспособность национальной продукции. Но здесь очень важны следующие факты:

- снижение единой таможенно-тарифной защиты применительно к РБ касается 200 чувствительных тарифных линий или менее 2% всей товарной номенклатуры;

- группы товаров, на которые будут снижены импортные пошлины после вступления России в ВТО, отличаются от тех, на которые для Беларуси были повышены пошлины после вступления в ТС/ЕЭП;

- у представителей белорусского бизнеса должно быть четкое осознание, что а) в торговле с Россией Беларусь имеет беспошлинный режим; б) уровень тарифной защиты в ТС/ЕЭП на порядок выше, чем, например, в ЕС, США, на Украине;

- в рамках ТС/ЕЭП предусматривается дальнейшая либерализация и снижение роли жесткого таможенного тарифа как инструмента защиты национальных производителей. Это связано с работой по созданию зон свободной торговли с рядом государств (ЕАСТ, Новой Зеландией, Вьетнамом, Индией и др.).

Оценку последствий от вступления РФ в ВТО следует оценивать не только с точки зрения импортного таможенного тарифа в отношении готовой продукции, но и с учетом:

- изменения ставок импортных таможенных пошлин на сырье и комплектующие (учитывая, что их доля около 40% в стоимости конечной продукции, произведенной в Республике Беларусь);

- увеличения количества адвалорных ставок таможенных пошлин в сравнении с ранее принятыми специфическими и комбинированными;

- влияния изменений в нетарифном регулировании, особенно сертификации, субсидирования (это непросто для субъектов хозяйствования Беларуси задача, так как во-первых, на данный момент не обобщена информация, какие из обязательств Российской Федерации перед ВТО в части нетарифных мер следует соблюдать в Республике Беларусь и, во-вторых, каким условиям необходимо будет следовать на рынке Российской Федерации в связи с изменениями в нетарифном регулировании).

Отраслевой анализ влияния присоединения России к ВТО на перспективы функционирования экономики Беларуси в ЕЭП должен носить комплексный характер.

Субъектам хозяйствования следует проявлять большую активность в изучении нетарифных мер регулирования при работе на российском рынке. Беларусь не обязана выполнять российские обязательства по нетарифным мерам регулирования (субсидированию, лицензированию и др.), за исключением прямых субсидий, но при работе на рынке РФ им необходимо следовать.

В Российской Федерации также продолжается оценка рисков от вступления государства в ВТО, особенно: по мерам технического регулирования; по санитарным, ветеринарным и фитосанитарным мерам; по субсидированию.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Ключевая задача в развитии белорусской экономики – повышение ее конкурентоспособности. Конкурентоспособность национальной продукции на рынке Таможенного союза, безусловно, зависит и от мер государственного регулирования национальной экономики.

Известно, например, что налоговая нагрузка в Республике Беларусь выше, чем в России и Казахстане (НДС составляет в Беларуси 20%, в Казахстане – 12%, в России – 18%; налог на прибыль: в Беларуси – 24%, в Казахстане – 20%, в России – 20%; социальные начисления – в Беларуси – 34%, в Казахстане – 11%, в России – 26%. Уровень налоговых изъятий в Беларуси по отношению к прибыли составляет 80,4%, в России – 46,5%, в Казахстане – 29,6%).

Более высокие в Беларуси, чем в России и Казахстане, для субъектов хозяйствования и тарифы на электроэнергию.

Учитывать необходимо не только факт вступления Российской Федерации в ВТО, но и усилия России, направленные на повышение конкурентоспособности национального товара, что непосредственно влияет на возможности продаж белорусских товаров на рынке Таможенного союза. Следует отметить, что российская сторона активно работает в данном направлении.

Как известно, любое государство при вступлении в ВТО принимает на себя обязательства не только по товарам, но и по услугам.

Россия приняла на себя обязательства по 116 из 155 секторов услуг, предусмотренных ВТО. Так, например, в России запрещено открытие филиалов страховых организаций, высших учебных заведений. Можно создавать только самостоятельные юридические лица. Для физических лиц - главным бухгалтером могут работать только граждане Российской Федерации.

В России вырабатывается система ключевых мер по минимизации негативных последствий присоединения России к ВТО, которые предполагается принять в рамках ТС и ЕЭП. К ним относятся:

- активное применение специальных защитных и компенсационных торговых мер согласно международной практике;
- преференциальные условия участия в госзакупках;
- косвенные преференции национальным производителям;
- снижение ставок заимствований на банковском рынке;
- целевое субсидирование;
- снижение тарифов на энергоносители;
- предоставление связанных госкредитов для стимулирования экспортных поставок;
- усиление контроля за безопасностью и качеством ввозимой продукции;
- повышение конкурентоспособности национальной продукции за счет корректировки схем закупок сырья и комплектующих, а также развития производственной кооперации в ЕЭП.

Очень важным положением для субъектов хозяйствования Республики Беларусь является то, что Россия не подписала соглашение ВТО по госзакупкам и, в том числе, белорусские предприятия имеют преференциальные условия участия в госзакупках на территории РФ.

В Беларуси продолжается работа по процессу вступления в ВТО. Для Беларуси это очень важный вопрос. Страны ВТО, в частности, имеют доступ к международной системе разрешения споров. Белорусские товары, при вступлении Беларуси в ВТО, например, нельзя будет обвинить в факте демпинга на основе национальной судебной системы, потребуется создание независимой третейской группы.

Заявка Беларуси на вступление в ВТО подана в 1993 г. Подготовлено 12 двусторонних протоколов между Беларусью и другими странами о вступлении в ВТО.

Повышение конкурентоспособности продукции – основное условие расширения экспортных поставок, участия страны в международном разделении труда.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Внешняя торговля Республике Беларусь в 2010 году: стат. сб./ Национальный статистический комитет Респ. Беларусь. — Минск, 2011
2. World trade statistics 2010 [Электронный ресурс]. – Режим доступа :http://www.wto.org/english/res_e/statis_e/its2011

РЕЗЮМЕ

У Білорусі, як краіні Митного союзу, проводиться оцінка наслідків від вступу Російської Федерації до Світової організації торгівлі. У республіці введений єдиний митний тариф, який буде знижуватися в найближчі сім років. Недостатньо оцінена практика застосування в Росії заходів нетарифного регулювання (особливо, вимог сертифікації, застосування субсидій).

У Росії виробляється система ключових заходів з мінімізації негативних наслідків приєднання країни до СОТ, які передбачається прийняти в рамках Митного союзу.

Ключові слова: Інтеграційні відносини, Всесвітня торгова організація, наслідки для економіки, конкурентоспроможність.

РЕЗЮМЕ

В Беларуси, как стране Таможенного союза, проводится оценка последствий от вступления Российской Федерации во Всемирную торговую организацию. В республике введен единый таможенный тариф, который будет снижаться в ближайшие семь лет. Недостаточно оценена практика применения в России мер нетарифного регулирования (особенно, требований сертификации, применения субсидий).

В России вырабатывается система ключевых мер по минимизации негативных последствий присоединения страны к ВТО, которые предполагается принять в рамках Таможенного союза.

Ключевые слова: Интеграционные отношения, Всемирная торговая организация, последствия для экономики, конкурентоспособность.

SUMMARY

Assessment of the impact of the accession of the Russian Federation to the World Trade Organization held in Belarus, as the Customs Union. The country introduced a common customs tariff, which will decline in the next seven years. Practical application in Russia for non-tariff regulation (especially the certification requirements, the use of grants) is estimated in part.

Russia has produced a system of key measures to minimize the negative effects of the country's accession to the WTO, which are supposed to take to all the countries of the Customs Union.

Keywords: Integration relations, the World Trade Organization, consequences for economy, competitiveness.

РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО МЕХАНИЗМА ПОДДЕРЖКИ ТЕХНОПАРКОВЫХ СТРУКТУР: МИРОВОЙ ОПЫТ И СПЕЦИФИКА В УКРАИНЕ

Уханова И.О., старший преподаватель Одесского национального экономического университета¹

В настоящее время решение проблемы повышения эффективности функционирования экономики Украины имеет тесную взаимосвязь с ускорением темпов развития инновационной сферы, активизация которой способствует подъему и развитию национальной экономики путем технологической модернизации, создания новых производств, появления дополнительных рабочих мест, производства