

## ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

### РЕЗЮМЕ

Розкрито сутність глобальних дисбалансів. Дана характеристика сучасних дисбалансів у світовій економіці. Визначено фактори формування сучасних глобальних дисбалансів. Узагальнено пропоновані заходи з їх корекції.

**Ключові слова:** глобальні дисбаланси, дефіцит (профіцит) поточного рахунку, зовнішній борг, дефіцит бюджету, парадокс заощаджень, мобільність потоків капіталу, валютні резерви, корекція дисбалансів.

### РЕЗЮМЕ

Раскрыта сущность глобальных дисбалансов. Дана характеристика современных дисбалансов в мировой экономике. Определены факторы формирования современных глобальных дисбалансов. Обобщены предлагаемые меры по их коррекции.

**Ключевые слова:** глобальные дисбалансы, дефицит (профицит) текущего счета, внешний долг, дефицит бюджета, парадокс сбережений, мобильность потоков капитала, валютные резервы, коррекция дисбалансов.

### SUMMARY

This paper reveals the essence of the global imbalances. Modern imbalances in the world economy are described. The paper indentifies the factors causing the modern global imbalances. Measures to be taken for compensating them are suggested and summarized.

**Keywords:** global imbalances, the deficit (surplus) of the current account, external debt, budget deficit, savings paradox, mobility of capital flows, foreign exchange reserves, the correction of imbalances.

## ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ИННОВАЦИОННЫХ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (НА ПРИМЕРЕ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА)

**Лисица Е.С.**, к.э.н., доцент кафедры мировой экономики Белорусский государственный экономический университет, г. Минск, Республика Беларусь

В условиях глобализации рыночных отношений, постоянно возрастает роль научно-технического прогресса в обеспечении конкурентоспособности национальных экономик, поэтому ускоренное развитие и поддержка инновационной сферы деятельности приобретает стратегическое значение.

В сложившихся условиях инновационная инфраструктура обеспечивает всестороннюю поддержку научно-технической деятельности и включает: технологические инкубаторы, технопарки, информационные сети, экспертные и консультационные бюро, патентные службы, институты финансовой поддержки, развитый фондовый рынок, систему страхования рисков и другие специализированные организации.

Малые и средние предприятия (МСП) представляют собой значительную часть европейского частного бизнеса, от специализированных высокотехнологичных компаний до фирм в традиционных отраслях. В результате для повышения конкурентоспособности экономики стран ЕС необходима всесторонняя поддержка инновационных МСП в наиболее современных отраслях экономики. Для этого разрабатываются меры по совершенствованию юридического статуса, налогового и фискального режимов, процедуры найма рабочей силы и др., причем особое внимание уделяется увеличению числа МСП.

Основными достоинствами МСП являются: функционирование на локальном рынке, быстрое реагирование на изменение рыночной конъюнктуры, непосредственная взаимосвязь с потребителем, узкая специализация на определенном рынке товаров и услуг, возможность начать бизнес с малым стартовым капиталом, высокая восприимчивость к новшествам, вовлечение широких масс населения в активную предпринимательскую деятельность и др.

В мировой экономике выделяют три уровня поддержки инновационных МСП – международный, уровень международной региональной интеграции и национальный.

На международном уровне в рамках ЕС функционирует Международная сеть для малых и средних предприятий (INSME). Это некоммерческая организация, открытая для участников из разных стран, стимулирует международное сотрудничество, государственно-частные партнерства в области технологического трансфера для малых и средних предприятий.

На уровне международной региональной интеграции используются такие инструменты как:

- Рамочные программы ЕС. В настоящее время действует седьмая рамочная программа ЕС на период с 2007-2013 гг. В рамках ее МСП имеют право участвовать в основном в 2 подпрограммах – «Конкурентная и инновационная рамочная программа» (бюджет 1 млрд евро) и «Рост и инновационные возможности МСП» (500 млн евро).

- NEFI- Сеть европейских финансовых институтов для МСП. Она основана в 1999 г. и состоит из 11 финансовых институтов в 11 странах – членах ЕС, таких как Швеция, Австрия, Франция, Финляндия, Латвия, Испания, Германия, Италия, Венгрия, Люксембург и Словакия.

Эти институты выполняют государственную задачу содействия финансированию малых и средних предприятий, которая отражена в законодательстве соответствующих стран. Все партнеры NEFI взаимно дополняют друг друга и сотрудничают с национальными банковскими системами, преследуя следующие цели:

- постоянные и конструктивные переговоры по финансированию малых и средних предприятий с учреждениями ЕС и с другими европейскими объединениями, связанными с малыми предприятиями;

- обмен деловым опытом и консультация Комиссии ЕС и финансовых учреждений при планировании и осуществлении финансирования проектов ЕС;

- обеспечение доступа малых и средних предприятий к национальным и европейским финансовым проектам.

За последние годы NEFI финансировала более 117 тыс. малых и средних предприятий по всей Европе в размере около 20 млрд. евро в форме ссуд и гарантий.

- FinNetSME – сеть регионального финансирования малых и средних предприятий. Данный проект создан для поддержки интенсивного обмена между региональными государственными финансовыми организациями и обеспечения доступа малых и средних предприятий к финансированию.

Цель программы состоит в развитии региональных возможностей и стратегий, продвигающих доступ инновационных малых и средних предприятий к финансированию.

- Программа общих ресурсов для малых и средних предприятий – JEREMIE (Joint European Resources for Micro and Medium Enterprises). Она позволяет членам ЕС и регионам использовать часть структурных фондов для поддержки малых и средних предприятий.

JEREMIE обладает тремя финансовыми инструментами:

- консультативная и техническая поддержка;

- собственный и венчурный капитал;

- гарантии (для микрокредитов и ссуд малым и средним предприятиям).

По программе возможен возврат части гранта – тогда финансирование продлится и возврат может использоваться снова, в отличие от единовременного гранта. Это означает, что каждый евро, пришедший из бюджета, превращается в 2–10 евро и эффект мультипликации увеличивает сумму доступного финансирования, принося большую пользу малым и средним предприятиям, чем система

## ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

грантов.

- Европейский инвестиционный фонд – финансовая платформа для малых и средних предприятий с широким географическим покрытием и разными рыночными сегментами (инвестирование венчурного капитала на ранних стадиях, гарантии микрокредитов).

Фонд работает при поддержке Европейского инвестиционного банка и является посредником для международных и национальных финансовых учреждений, инвестиционных фондов, учреждений по микрокредитованию и других организаций государственного и частного секторов.

- Европейская сеть бизнес-ангелов – EBAN (European Business Angels Network) поддерживается Европейской комиссией с 1999 г. Это некоммерческая организация, имеющая следующие цели:

– обмен опытом между сетями бизнес-ангелов и содействие «лучшей практике»;

– разработка и осуществление региональных и международных программ развития, предусматривающих деятельность бизнес-ангелов.

Сети бизнес-ангелов предлагают небольшие инвестиции (около 100 тыс. евро) и предоставляют их только в случае, если бизнес соглашается с их критериями. Такие сети, объединяющие частных и государственных инвесторов, обычно имеют не только финансовое значение, но и предоставляют информацию для компаний.

В мировой практике такие структуры объединяются в национальные и международные инновационные сети, например, «Европейская сеть деловых инновационных центров» (The European Business & Innovation Centers Network - EBN), которая осуществляет поддержку и развитие инновационной деятельности в МСП в странах ЕС. Как некоммерческая организация, EBN была основана в 1984 г. по инициативе Европейской Комиссии и объединяет 160 «Деловых инновационных центров» и 70 ассоциированных членов. В рамках EBN активно взаимодействуют инкубаторы, технопарки, инновационные и технологические центры, исследовательские институты, информационные системы (EIC), центра трансфера технологий (IRC).

На национальном уровне существуют разнообразные инструменты государственной поддержки инновационных МСП. Анализ позволил их объединить в несколько групп:

- государственные программы финансовой и технической поддержки инновационных МСП, выполняющих НИОКР по тематике правительственных организаций (Великобритания и др. страны);

- прямое финансирование (субсидии, займы), которые достигают 50% расходов на создание новой продукции и технологий (Франция и другие);

- предоставление ссуд, в том числе без выплаты процентов (Швеция); безвозмездные ссуды на покрытие 50% затрат на внедрение новшеств (Германия);

- законодательное обеспечение защиты интеллектуальной собственности и авторских прав (страны ЕС);

- отсрочка уплаты пошлин или освобождение от них, если изобретение касается экономии энергии (Австрия);

- бесплатные услуги патентных поверенных по заявкам индивидуальных изобретателей, освобождение от уплаты пошлин (Нидерланды, Германия и др.);

- облегчение налогообложения для предприятий действующих в инновационной сфере, в т.ч. исключение из налогообложения затрат на НИОКР, льготное налогообложение университетов и НИИ (Великобритания и др.);

- целевые дотации на научно-исследовательские разработки (страны ЕС);

- создание фондов внедрения инноваций с учетом возможного коммерческого риска (Англия, Германия, Франция, Швейцария, Нидерланды);

- снижение государственных пошлин для индивидуальных изобретателей и представление им налоговых льгот (Австрия, Германия и др.);

- создание широкой сети фондов венчурного капитала используемого для реализации инновационных проектов силами МСП (страны ЕС);

В Бельгии создана «Группа высокого уровня 3-х», состоящей из промышленников, ученых и членов научно-исследовательских организаций. Инновационный процесс в Бельгии стимулируется кластерной политикой, при этом в процесс трансфера технологий вовлекаются как ученые, так и студенты; работают эффективные региональные программы поддержки инновационной деятельности (Фландрия). Предприятиям, участвующим в инновационном процессе, по федеральному закону облагаемый налог дохода может снижаться на 110 %.

В Великобритании в 2000 г. создан специальный правительственный орган для создания наиболее благоприятных условий для развития предпринимательства – SBS (Small Business Service).

SBS отвечает за выполнение всех правительственных программ поддержки МСП. Основной целью SBS является создание такого положения в стране, при котором малое предпринимательство (далее МП) достигло бы расцвета и раскрыло полностью свой потенциал. Задачами SBS в основном являются:

- представление интересов и нужд МСП в правительстве;

- развитие и обслуживание первоклассной системы поддержки МСП, обеспечивающей ему высокую конкурентоспособность и прибыльность;

- реклама предпринимательства в обществе, особенно среди, национальных меньшинств, неблагополучных или социально ущемленных групп населения;

- стремиться к сокращению бюрократических барьеров.

Основными услугами, оказываемыми SBS являются:

1. Exploit new technologies (Применение новых технологий) — комплекс программ по применению новых технологий в МСП (условия предоставления грантов, распорядители грантов, и др.). В рамках этого направления предоставляется финансовая, информационная, консультативная, техническая и правовая поддержка в том числе: представление грантов для отдельных лиц и МСП (для оплаты затрат по поиску и оценке наилучших из ныне действующих технологий; в определении технологических возможностей ведущих к созданию новых продуктов или процессов; по разработке недорогих прототипов продуктов и процессов с использованием технологических и технических новшеств (Micro Projects); на технико-экономическое обоснование применения инновационных технологий (только отдельным лицам либо МП размером менее 50 работающих) (Feasibility Studies) и др.); представление полной информации об условиях получения грантов, о порядке оформления заявок, о реквизитах организаций курирующих вышеперечисленные программы развития новых технологий и о специализированных сайтах и др. [1].

2. Small Firms Loan Guarantee Scheme — система обеспечения кредитами МСП (условия получения кредитов, реквизиты 20 кредитно-финансовых организаций, консультации, справочная информация и др.). В рамках этой программы для МСП предлагаются кредиты на срок от 2 до 10 лет на сумму от £5,000 до £100,000 (до £250,000 если предприятие успешно действовало в течении 2 лет). При этом SBS гарантирует 70% кредита (или 85% если предприятие успешно действовало в течении 2 лет). В свою очередь, кредитор оплачивает премию SBS за предоставление гарантии в размере 1.5% в год от остаточной суммы кредита. Премия может быть снижена до 0.5% , если кредит взят по фиксированной процентной ставке. Эта система распространяется на все компании с годовым оборотом не более £1.5 млн. (и до £5 млн. для производственных предприятий).

3. National business improvement services — национальная служба по совершенствованию системы управления предприятиями (консультационные центры, предприятия, службы поддержки МСП и др.).

4. Beacon Council Scheme — это правительственная программа, осуществляемая под руководством Министерства Транспорта и при участии региональных и местных органов власти. В целом, программа ориентирована на интенсификацию предпринимательской

## ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

деятельности путем создания необходимых условий для начинающих предприятий и успешного их дальнейшего развития (обмен опытом, снижение предпринимательских рисков и др.).

5. Business Link - сеть информационного и консультативного обслуживания МСП. Она осуществляет свою деятельность через 45 региональных представительств и через ряд других родственных структур поддержки МСП.

Традиционно в некоторых странах существует снижение прямых налогов для стимулирования компаний венчурного капитала. В Великобритании бизнес-ангелам и физическим лицам, которые приобретают паи компаний в рамках Системы инвестирования предприятий (EIS) предоставляется освобождение от уплаты налогов.

В числе интересных методов стимулирования инновационной активности следует отметить программу SmallBusinessResearchInitiative. Ее суть состоит в том, что большое количество компаний предлагают свои идеи для решения каких-либо специфических задач в общественном секторе. Идеи, выигравшие в конкурентной борьбе, получают финансирование правительства. Программа отличается простотой организации и очень удобна для малых и средних предприятий, особенно на ранних этапах становления бизнеса, так как предоставляет финансирование на критических этапах разработки продукта. Интеллектуальная собственность, разработанная в ходе выполнения контракта, остается во владении компании, государство получает определенные права на ее использование. Однако данная программа (существующая с 2001 г.) не смогла повторить успех аналогичных программ США, так как контракты между бизнесом и правительством в основном не приводили к усилению исследовательской деятельности. Для поддержания инновационного спроса в стратегии было предложено принятие каждым государственным департаментом Плана по инновационным закупкам, вписав его в свою коммерческую стратегию. В этом плане департаменты должны были прописать, каким образом они собираются включать инновации в свою систему госзакупок, какие механизмы при этом будут использоваться. Участвующие в программе SmallBusinessResearchInitiative правительственные департаменты должны взять на себя обязательство по получению как минимум 2.5% необходимых им исследований и разработок от малых и средних предприятий.

Стимулирование инновационной активности фирм посредством финансовой поддержки в Германии осуществляется посредством распределения субсидий по четырем каналам:

- гранты на исследования в области высоких технологий, выдаваемые в рамках тематических программ исследований и разработок Федерального министерства образования и исследований Германии (BMBF), которые обычно предполагают реализацию совместных проектов с государственными научно-исследовательскими институтами (программы «Инновационные альянсы», «Конкурс ведущих кластеров»);

- гранты на проекты малого и среднего бизнеса, связанные с научными исследованиями и разработками («Центральная инновационная программа для малого и среднего бизнеса (ZIM)», программы «IGF» и «Инновационный МСБ»);

- финансовая поддержка инновационных проектов в высокотехнологичных компаниях малого и среднего бизнеса, осуществляемая посредством кредитов («Программа инновационных EPR») или венчурного капитала (федеральные венчурные программы, Фонд высокотехнологичных старт-апов);

- стимулирование и поддержка связей бизнеса и науки для обеспечения успешной коммерциализации технологий (программы «бонус на исследования», тематические программы BMBF).

Программа «исследовательский бонус» обеспечивает финансирование университетов и государственных научно-исследовательских институтов в целях их соответствия запросам малого и среднего бизнеса для проведения совместных исследований и программ.

В Германии участие госсектора в финансировании науки и инноваций не только значительно ниже, чем в других развитых странах, но и в последние годы эта доля падает. В то же время стимулирование инновационной активности предприятий осуществляется, главным образом, с помощью прямых мер финансовой поддержки, которые требуют подачи заявок, проведения тендеров, и др., что делает систему достаточно громоздкой и не вполне эффективной.

В Италии существует более 680 ассоциаций малых и средних предприятий (Confidi), которые предоставляют гарантии финансовым учреждениям при кредитовании МСП, а также обеспечивают эти предприятия доступной бизнес-информацией. Каждая ассоциация разделяет риски кредитования малых и средних предприятий между большим количеством членов-участников.

В Нидерландах существуют следующие источники финансирования предпринимателей:

- «Капитал для начинающих в области техники» «Seed Capital Technostarters». В рамках данной программы предприниматели, начинающие новый технически ориентированный бизнес, получают возможность использовать финансовый капитал, специально предназначенный для подобных предприятий. Фонд поддержки технического предпринимательства составляет 190 миллионов евро, предназначен исключительно для инвестирования в технически ориентированные новые предприятия;

- «Бизнес-ангелы» (Business Angel Technostarters) предназначена для частных предпринимателей. Она предполагает разноплановое участие сторон, заинтересованных в реализации проекта. В данном случае речь идет не только о финансовой поддержке начинающего технически ориентированного предпринимателя, но и вложениях в виде знаний, контактов, связей, управленческого опыта, специальных тренингов [2];

- «Микрофинансирование» (Microfinanciering) предполагает возможность для начинающих компаний получения кредита в размере до 35000 евро и возможность проведения дополнительных тренингов. При этом государство становится гарантом, обеспечивающим погашение этой суммы. Подобное финансирование получило широкое распространение в таких провинциях, как; Фрисландия, Флеволанд, города Тилбург и Роттердам, районе Твенте провинции Оверейсел;

- «Залоговое кредитование малого и среднего предпринимательства» (BMRB). В данном случае разработана возможность получения и предоставления кредита. Государство выступает гарантом суммы в 1,5 миллионов евро, что упрощает получение кредита. Для компаний, начинающих свой бизнес и предполагающих инновационные проекты, условия кредитования еще более льготные и привлекательные. Так, для этих предприятий гарантия может составлять до 80% от суммы в 250 000 евро;

- «ВБСО» (WBSO). Эта программа предполагает налоговое стимулирование, компенсирует получение затрат, выделенных на зарплату тех, кто занимается новыми разработками и работает в сфере исследовательских программ. Программа работает на всех уровнях развития бизнеса, начиная от малого и до международного;

- Инновационный кредит (Innovatiekrediet) предоставляется в случае желания предпринимателя начать большой перспективный проект со значительным техническим риском. Инновационный кредит уменьшает финансовые риски, связанные с началом нового проекта. В случае неудачи кредит можно не выплачивать. Максимальная длительность проекта составляет четыре года;

- «Программа малого инновационного бизнеса» (СБИР) (Small Business Innovation Programma SBIR) стимулирует развитие и совершенствование конкретного продукта, что усиливает его конкурентные преимущества. Сначала государство дает задание о проведении исследований, которые подтвердят возможность такого совершенствования. Затем отбираются лучшие предложения, связанные с возможностью усовершенствования. После этого производится небольшая серия тестовой продукции. Эта программа была инициирована для решения общественных проблем. Речь идет о стопроцентно оплачиваемых заданиях, а не о субсидиях.

В Финляндии создана компания «Finnvera», которая по закону должна напрямую финансировать главным образом МСП. Закон также устанавливает, что кредиты могут быть выданы без достаточного обеспечения или без обеспечения вовсе. Для специальных займов, которые выдает компания «Finnvera» другим компаниям, правительство субсидирует ставку. Компания «Finnvera» предоставляет своим клиентам кредиты, венчурный капитал и гарантии по экспортным кредитам. «Finnvera» имеет официальный статус экспортного кредитного агентства (ECA Export Credit Agency) [3]. Свои услуги она осуществляет через собственную сеть, которая включает 16 региональных офисов. Также «Finnvera» сотрудничает с другими государственными организациями, которые выполняют услуги для компаний. Компания проводит исследования, связанные с бизнес финансированием, и предоставляет услуги и консультации, связанные с развитием бизнеса. В

## ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

дополнение к долевого финансированию компания «Finnvera» использует другие инструменты для инвестирования, например конвертируемые облигации и капитальные кредиты. Максимальные инвестиции в предприятие составляют 500 тыс. евро, а первоначальные инвестиции обычно составляет 100-250 тыс. евро.

В 2005 г. был основан SeedFundVeraLtd, который делает миноритарные инвестиции в акционерный капитал целевых предприятий, его доля в компании обычно составляет 15-40%.

Во Франции существует программа Национального агентства поощрения научных исследований – ANVAR (Agence Nationale de Valorisation de la Recherche), которая является одной из наиболее известных инициатив по поддержке малого бизнеса. Это государственное агентство промышленно-коммерческого направления создано в 1979 г. и является независимым концерном, однако его миссия определяется правительством, и правительство же предоставляет основные средства в фонды агентства. ANVAR действует под эгидой нескольких министерств, которые отвечают за сферу научных исследований в промышленности, и в частности в секторе МСП.

В частности гранты могут, например, выдаваться для оплаты работы привлеченных научных работников и специалистов. Большая часть предоставляемых средств получена из госбюджета, остальная – из взносов, кредитов и пожертвований частного сектора, а также субсидий Евросоюза.

В Швеции поддержка малых технологических фирм осуществляется через Фонд промышленного развития – IDF (Industrial Development Fund). Он осуществляет кредитование и прямые инвестиции в малые фирмы, продукция которых относится к приоритетным областям технологического развития (информационные и коммуникационные технологии, науки о жизни, промышленные технологии), имеющие численность сотрудников до 250 человек и оборот до 400 млн. шведских крон.

На основе анализа международного опыта развития национальных инновационных систем можно сделать вывод о том, что инновационная система формируется под влиянием множества объективных для данной страны факторов (размеры, наличие разнообразных ресурсов, различные формы предпринимательской деятельности). Эти факторы выступают долгосрочными детерминантами направления и скорости развития инновационной активности. С другой стороны, в каждой из рассмотренных стран роль частного сектора заключается в разработке технологий на основе собственных исследований, а роль государства – в содействии производству и создании благоприятных институциональных условий для инновационной деятельности частных компаний. В большинстве стран принимаются специализированные программы, нацеленные на развитие определенных аспектов системы.

### СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Small Business [Electronic resource]. – 2012. – Mode of access: <http://www.smallbusiness.co.uk/>. – Date of access: 25-11-2012
2. Business Angel Technostarters [Electronic resource]. – 2012. – Mode of access: <http://www.batfund.nl/> – Date of access: 25-11-2012
3. Источники, объемы и механизмы государственного финансирования инновационной деятельности [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: [http://www.ved.gov.ru/articles/1423#\\_ftn7](http://www.ved.gov.ru/articles/1423#_ftn7). – Дата доступа: 25-11-2012.

### РЕЗЮМЕ

Автором розглядаються різноманітні програми та інструменти державного стимулювання інноваційної діяльності малих і середніх підприємств на міжнародному та національному рівнях, і рівні міжнародної регіональної інтеграції (на прикладі ЄС).

**Ключові слова:** малі та середні підприємства, мікрофінансування, інноваційний кредит, страхування, надання гарантій, венчурний капітал, технології, гранти.

### РЕЗЮМЕ

Автором рассматриваются разнообразные программы и инструменты государственного стимулирования инновационной деятельности малых и средних предприятий на международном и национальном уровнях, и уровне международной региональной интеграции (на примере ЕС).

**Ключевые слова:** малые и средние предприятия, микрофинансирование, инновационный кредит, страхование, предоставление гарантий, венчурный капитал, технологии, гранты.

### SUMMARY

The author analyses different programs and instruments of state incentives for innovative development of small and medium enterprises in the international and national levels, and the level of international regional integration (for example EU).

**Keywords:** small and medium enterprises, microfinance, innovative credits, insurance, guarantees, venture capital, technology, grants.

## ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ НА ТЕРРИТОРИИ СНГ ЕДИНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА РОССИИ, БЕЛАРУСИ И КАЗАХСТАНА

Лукиянович Н.В., д. полит. наук, профессор Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, г. Москва

**Постановка проблемы.** В настоящее время в связи с переходом от Таможенного союза России, Беларуси и Казахстана к Единому экономическому пространству этих трех государств в рамках ЕврАзЭС интерес к проблемам интеграционного строительства на постсоветском пространстве постоянно возрастает. Единое экономическое пространство начало функционировать 1 января 2012г., но перспективы его развития вызывают достаточно много дискуссий в странах ближнего и дальнего зарубежья.

**Анализ последних исследований и публикаций.** В исследованиях и публикациях российских ученых, таких как Глазьев С.Ю., Головин М.Ю., Загашвили В.С., Иванов И.Д., Либман А.М., Спартак А.Н., Шишков Ю.В., Шумский Н.И и др., а также в трудах ученых Казахстана - Абдуллаев Ф.А., Мансуров Т.А., Рахматулина Г.Г. др., Белоруссии - Мясникович М.В., Спиридович В.А. и др. исследовались различные аспекты интеграционных процессов на евразийском экономическом пространстве.

Вместе с тем проблемы формирования и развития Единого экономического пространства России, Беларуси и Казахстана ввиду небольшого срока его функционирования исследованы явно недостаточно.

**Целью статьи** является исследование наиболее значительных проблем в развитии Единого экономического пространства России, Беларуси и Казахстана в условиях евразийской интеграции.

### Изложение основного материала.

Таможенный союз Россия, Белоруссии и Казахстана (ТС) функционирует сравнительно недавно с середины 2010 года. С его созданием можно считать законченным «имитационный» период интеграционного строительства в СНГ. По оценке В.В. Путина «именно логика тесного, взаимовыгодного сотрудничества, понимание общности стратегических национальных интересов привели Россию, Белоруссию и Казахстан к формированию Таможенного союза»[1]. При этом Таможенный союз формировался в соответствии с общепризнанными международными нормами: с единой системой регулирования внешнеторговой деятельности, с единым таможенным тарифом и единой таможенной территорией [2].

Дальнейшие шаги российского руководства были направлены для достижения цели создания Единого экономического пространства (ЕЭП) и Евразийского экономического союза, о чем было объявлено В.В. Путиным 04 октября 2011 года. «Теперь от Таможенного союза