

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

18. На Украину начались коммерческие поставки ядерного топлива Westinghouse. URL:<http://atominfo.ru/news4/d0684.htm>.

РЕЗЮМЕ

В статті розглядаються тенденції, проблеми та перспективи розвитку Єдиного економічного простору Росії, Білорусі та Казахстану на території СНД.

Ключові слова: інтеграційні процеси, митний союз, єдиний економічний простір, , інноваційний розвиток.

РЕЗЮМЕ

В статье рассматриваются тенденции, проблемы и перспективы развития Единого экономического пространства России, Беларуси и Казахстана на территории СНГ.

Ключевые слова: интеграционные процессы, таможенный союз, единое экономическое пространство, инновационное развитие.

SUMMARY

The article examines trends, problems and prospects of the Common Economic Space of Russia, Belarus and Kazakhstan in the CIS.

Keywords: integration processes, Customs Union, Common Economic Space, innovative development.

РОССИЙСКО-УКРАИНСКИЕ ОТНОШЕНИЯ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Лылов А.И., кандидат экономических наук, доцент, зав. кафедрой международной экономики и ВЭД, Воронежский государственный университет (Российская Федерация)

После распада Советского Союза в начале 90-х годов прошлого столетия всесторонние связи между Российской Федерацией и Украиной содействовали формированию и развитию политических, экономических, торговых, культурных отношений на равноправной и взаимовыгодной основе как на межгосударственном, так и региональном уровнях.

Если говорить о конкретных итогах экономических связей наших стран, то они отмечались и взлетами и падениями, но в последние годы (не рассматривая лишь подверженный всеобщему экономическому кризису 2009 год) они системно развивались и достигли значительных объемов. По итогам работы только за 2011 год внешнеторговый оборот между нашими странами возрос 36,1% и впервые превысил 50 млрд. долл. США (50,63 млрд. долл.). Особенно важно, что при этом идет обмен не только энергоресурсами и полезными ископаемыми, но и ускоренными темпами растут объемы поставок продукции с высокой добавленной стоимостью, то есть высокотехнологичных продуктов, произведенных в двух странах. Заметен также рост товарообмена и между Воронежской областью и регионами Украины. За прошлый год он возрос на 25,8% и составил 611,7 млн. долл.

По состоянию на сегодняшний день Украина – это крупнейший стратегический партнер России среди стран Содружества независимых государств и на всем постсоветском пространстве. Необходимость и важность российско-украинских экономических и гуманитарных взаимоотношений обосновывается целым рядом обстоятельств.

Во-первых, оба государства являются выходцами из одной «колыбели» - исторической целостности, которая складывалась веками. Киевская Русь, Российская империя, СССР – это общеизвестные вехи совместного исторического существования русского и украинского народов. Не удивительно, что общее историческое прошлое, общие культурные и ментально-психологические корни, обширный опыт совместного проживания в едином государстве являются той основой, которая сближает, и еще долгие годы будет притягивать друг к другу наши народы.

Во-вторых, экономические возможности Российской Федерации и Украины позволяют в максимально возможной мере использовать имеющиеся производственные потенциалы двух стран как на их внутренних, так и на международных рынках. Экономическое сотрудничество в значительной мере позволяет возобновить прежние рынки сбыта готовой продукции, и выйти на новые рынки в целом ряде стран и регионов за пределами России и Украины.

В частности, такое сотрудничество может быть эффективно в области транспортного машиностроения, поставок военной техники, продукции легкой промышленности, агропромышленном комплексе. Российско-украинское сотрудничество позволит также более эффективно осваивать источники получения сырьевых ресурсов. Достаточно вспомнить, что и после двадцати одного года независимого существования двух государств инженерно-технический и рабочий персонал с Украины вносит значительный вклад в добычу нефти и газа в северо-восточных районах Российской Федерации. Россия и Украина и сегодня способны реализовать значимые совместные проекты в различных сферах экономики. Классическим примером такого сотрудничества можно считать реализованный при участии специалистов двух стран проект создания и производства у нас в Воронеже пассажирского самолета АН-148 и ряда других.

В течение многих десятилетий экономики наших стран являлись неотъемлемыми частями единого народнохозяйственного комплекса с отлаженным механизмом экономических связей и высочайшей, не имевшей, пожалуй, аналогов в мире, степенью интеграции. Уникальность существовавших во времена СССР многоуровневых кооперационных связей, взаимопереплетение и взаимодополняемость республиканских экономик, общность научно-технического потенциала, производственной базы и методов хозяйствования – все это и сегодня предопределяет наличие мощной стратегической составляющей нашего партнерства, направляет двустороннее сотрудничество в долгосрочное русло. Сегодня в кооперационных поставках участвуют свыше 300 предприятий с обеих сторон. Ежегодно поставки осуществляются более чем по 1200 позициям из Украины в Российскую Федерацию и почти 1800 позициям из Российской Федерации в Украину. В кооперационных поставках участвуют в основном предприятия машиностроения, оборонно-промышленного комплекса, авиастроения, химической промышленности, черной металлургии и легкой промышленности. Причем около 90 процентов взаимных поставок по кооперации приходится на промышленно развитые восточные регионы Украины, которые непосредственно граничат с регионами Российской Федерации.

Как представляется, это, а не купля – продажа газа и нефтепродуктов, должны определять наши экономические отношения в перспективе. Тем более, по словам бывшего руководителя Газпрома Рэма Вяхирева газа у России осталось всего то на 80 лет, еще меньше нефти. Сказано это было лет 20 назад, значит сейчас этот срок и того короче. К тому же надо учесть интересы будущих поколений ведь газ и нефть используют не только в виде топлива, а это еще и ценное сырье для химической промышленности. Следовательно, надо вместе думать, как решать проблемы перехода на другие источники энергии, причем неплохо бы совместными усилиями опередить конкурентов, а пока наши государства не используют имеющиеся конкурентные преимущества прошлых лет, а лишь выясняют отношения кто прав кто виноват в цене на газ и транзит его.

Для всех очевидно, что стабильное обеспечение Россией украинской экономики энергоресурсами является важным фактором бесперебойной работы предприятий промышленности и сельского хозяйства на территории Украины. С другой стороны общеизвестно, что глинозем, феррохром, трубы большого диаметра, машинотехническое оборудование, большой спектр продовольственных товаров поставляемые из Украины, играют важную роль в российской экономике. В этой связи сегодня на повестке дня все яснее проявляется необходимость перехода от общегосударственных совместных программ к целевым проектам и, в частности, к развитию системы межрегионального и приграничного сотрудничества на основе созданных между российско-украинскими приграничными областями территориальных объединений по типу хорошо зарекомендовавших на евроазиатском континенте «еврорегионов». С большим

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

удовольствием необходимо отметить недавнее вхождение Воронежской области в еврорегион «Донбасс», в рамках которого, уже несколько лет активно сотрудничают регионы Ростовской (Россия), Луганской, Донецкой (Украина) областей. Надеемся, что вновь влившаяся в это объединение область проявит себя как полезный и важный субъект его дальнейшего развития.

В отличие от специальных зон, где льготы устанавливаются из центра, в еврорегионе ими будут распоряжаться местные власти. Это может быть уменьшение платы за пользование землей, снижение транспортных, экологических и других сборов, размеры которых устанавливаются на уровне областей и краев. Ожидается, что перспектива совместного использования промышленного потенциала нескольких областей привлечет инвесторов не только из России и Украины, но и из других стран СНГ и дальнего зарубежья.

Еще один существенный «плюс» системы еврорегионов – это то, что договора заключаются непосредственно между соседями, которые хорошо знают друг друга, поэтому и больше доверяют друг другу.

Но не стоит ограничиваться только экономическим аспектом нашего сотрудничества.

Приграничное сотрудничество должно способствовать и укреплению исторически сложившихся гуманитарных связей в частности между региональными ВУЗами. Сотрудничество приграничных ВУЗов должно быть расширено в плане обмена по обучению в аспирантуре, магистратуре, бакалавриате; обмена учеными по чтению лекций, в том числе на русском и украинском языке; участия в проведении совместных научных исследований, подготовке и выпуске учебников и т.д.

Двадцатидесятилетний опыт независимого существования двух стран подсказывает, что российско-украинские отношения должны рассматриваться исключительно как отношения между двумя суверенными государствами, которые образовались в границах бывшего единого политического, экономического и культурного пространства СССР. Эти качественно новые взаимоотношения между Россией и Украиной должны строиться на равноправных основах и взаимном уважении государственных суверенитетов, территориальной целостности и национальных политических, экономических и культурных интересов обеих сторон. Любой иной формат таких отношений, попытка построить их по принципу «старшего и младшего брата» не отвечают реалиям сегодняшнего дня и существенно проигрывают варианту совместного и дружеского соседства двух славянских государств.

Нам совместно необходимо разработать надежный механизм реализации российско-украинских соглашений. Нужно четко определить взаимные обязательства и российской, и украинской сторон, уточнить сроки реализации и внедрения конкретных проектов и их исполнителей. Только так могут быть созданы эффективно работающие транснациональные корпорации, финансово-промышленные группы, совместные производственные и банковские структуры на выгодных для обеих сторон условиях.

Сегодня активизации российско-украинского сотрудничества не существует разумной альтернативы. Хочется верить, что все существующие политические разногласия со временем уйдут в прошлое и на мировой арене гармоничные отношения Российской Федерации и Украины станут примером настоящей дружбы и выгодного соседства двух стран – геополитических партнеров и союзников.

РЕЗЮМЕ

Розвиток всебічного співробітництва Росії та України на державному та регіональному рівнях має сьогодні актуальне значення. Найважливішим напрямком у вирішенні цієї проблеми є вдосконалення та активізація російсько-українського прикордонного співробітництва на основі вже створених у прикордонні еврорегіонів.

Ключові слова: зовнішньоекономічні зв'язки, прикордонне співробітництво, еврорегіон.

РЕЗЮМЕ

Развитие всестороннего сотрудничества России и Украины на государственном и региональном уровнях имеет сегодня актуальное значение. Важнейшим направлением в решении этой проблемы является совершенствование и активизация российско-украинского приграничного сотрудничества на основе уже созданных в приграничье еврорегионов.

Ключевые слова: внешнеэкономические связи, приграничное сотрудничество, еврорегион.

SUMMARY

The development of cooperation between Russia and Ukraine at the national and regional levels is important. The direction to solve this problem is improving and activating the Russian-Ukrainian cross-border cooperation based on the already existing cooperation in the cross-border euroregion.

Keywords: external economic relations, cross-border cooperation, euroregion.

СТАН ПІДПРИЄМНИЦТВА В УКРАЇНІ ТА ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНІ ІНСТРУМЕНТИ СТИМУЛЮВАННЯ ЙОГО РОЗВИТКУ

Ляпін Д.В., к.т.н., заслужений економіст України, Національний інститут стратегічних досліджень, старший науковий співробітник

Важливість національного підприємництва, і в першу чергу малого та середнього бізнесу, у світі підкреслюється рядом ключових документів та їх нормами. Так, зокрема, Європейська Хартія малого бізнесу визначає мале підприємництво як хребет економіки ЄС, у 2008 році в ЄС, як логічне продовження Хартії, було прийнято Акт малого бізнесу з назвою «Спочатку думай про малих» [1], у США закон під назвою «Акт малого бізнесу» діє з 1955 року. 10-й ювілейний випуск світового рейтингу «Doing Business 2013» має назву «Менше регуляцій для малого та середнього бізнесу» [2]. Це підкреслює важливість сектору малого та середнього підприємництва для розвинених країн світу та показує, що нормативні акти та урядові документи визначають ключові принципи та акценти державної політики щодо малого та середнього підприємництва та визначає, що мале підприємництво є особливим та в певному розумінні ключовим об'єктом державної політики.

Дослідження проблем побудови сучасної та ефективної системи розвитку підприємництва присвячено роботи вітчизняних та закордонних вчених, зокрема З.С.Варналія, С.Г.Дриги, В.Є.Воротіна, К.М.Ляпіної, О.В. Кужель, Дж.Саллівана, Я.Романчука, В.М.Карягіна та ін. Проте переважна більшість робіт присвячена вивченню особливостей нормативного регулювання підприємництва та перешкод щодо його розвитку, а аналіз його особливостей з позиції сучасного стану та застосування інструменту державної політики стимулювання зовнішньоекономічної активності - залишається відкритим.

Тому метою даної статті є дослідження зовнішньоекономічних інструментів стимулювання розвитку малого та середнього підприємництва.

Останніми принципово важливими змінами в державному регулюванні підприємницької діяльності можна вважати ухвалення Закону України «Про розвиток та державну підтримку малого і середнього підприємництва в Україні» від 22 березня 2012 року № 4618 - VI, технічні норми якого привели класифікацію суб'єктів бізнесу в Україні у повну відповідність з нормами ЄС [3]. На відміну від попередньої законодавчої спроби привести у відповідність класифікацію суб'єктів бізнесу, яку було здійснено в Україні у 2008 році, новий Закон 2012 року встановив повну відповідність як щодо суб'єктів малого, так і середнього і, відповідно, великого бізнесу. Враховуючи, що встановлення класифікаційних меж для суб'єктів бізнесу в цілому є штучним, то встановлення відносно великих верхніх меж для суб'єктів малого бізнесу (10 млн. євро обсягу реалізації в рік) та для суб'єктів середнього бізнесу (50 млн. євро обсягу реалізації в рік) можна пояснити світовою тенденцією захисту національних економік через врахування поширення вимог угод СОТ в першу чергу на суб'єктів