

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ТОРГОВЫЕ СОГЛАШЕНИЯ КАК ОСНОВА МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВ

Турбан Г.В., к.э.н., доцент, заведующая кафедрой международного бизнеса Белорусского государственного экономического университета (Белоруссия)

Турбан Г.В. Регіональні торговельні угоди, як основа міжнародної торгової політики держав

У статті розглянуті значення і масштаби розвитку регіонально-торговельних угод (РТС). Встановлено, що фактично в сучасній міжнародній економіці починається конкурентна боротьба не за ринки окремих країн, а за ринки окремих РТС. Показана динаміка розвитку РТС. Виділено такі тенденції у формуванні РТС, як створення переважно двосторонніх угод про вільну торгівлю, формування міжконтинентальних інтеграційних об'єднань країн, створення інтеграційних об'єднань не тільки по товарах, а й послуг для вирішення інвестиційних та соціальних питань. Показано відповідність формування РТС нормам Світової організації торгівлі (СОТ). Розглянуто статті ГАТТ, що регулюють регіональні торговельні угоди. Визначено причини значного зростання РТС в сучасній міжнародній економіці. Досліджено еволюцію створення РТС в ХХ - ХХІ століттях. Виділено види регіональних торговельних угод. Розглянуто особливості функціонування окремих інтеграційних об'єднань країн.

Ключові слова: регіональні торговельні угоди, інтеграційні об'єднання, Всесвітня торгова організація, торгова політика, міжнародна економіка, конкурентоспроможність.

Турбан Г.В. Региональные торговые соглашения как основа международной торговой политики государств

В статье рассмотрены значение и масштабы развития региональных торговых соглашений (РТС). Установлено, что фактически в современной международной экономике начинается конкурентная борьба не за рынки отдельных стран, а за рынки отдельных РТС. Показана динамика развития РТС. Выделены такие тенденции в формировании РТС как создание преимущественно двусторонних соглашений о свободной торговле, формирование межконтинентальных интеграционных объединений стран, создание интеграционных объединений не только по товарам, но и услугам, для решения инвестиционных, социальных вопросов. Показано соответствие формирования РТС нормам Всемирной торговой организации (ВТО). Рассмотрены статьи ГАТТ, регулирующие региональные торговые соглашения. Определены причины значительного роста РТС в современной международной экономике. Исследована эволюция создания РТС в ХХ-ХХІ веках. Выделены виды региональных торговых соглашений. Рассмотрены особенности функционирования отдельных интеграционных объединений стран.

Ключевые слова: региональные торговые соглашения, интеграционные объединения, Всемирная торговая организация, торговая политика, международная экономика, конкурентоспособность.

Turban G.V. Regional trade agreements as a basis of states international trade policy

The article describes the meaning and scope of the development of regional trade agreements (RTAs). Found that in fact in the modern international economy begins competition for markets not individual countries, but for markets of RTAs. Shows the dynamics of the RTAs. Such trends are highlighted in shaping RTS as creating predominantly bilateral free trade agreements, the formation of intercontinental integration associations of countries, the creation of integration associations not only goods but also services, solutions for investment and social issues. Shows the correspondence forming RTAs norms of the World Trade Organization (WTO). Considered GATT articles governing regional trade agreements. Identified causes of the significant growth in the RTAs modern international economy. Investigated the evolution of RTAs in the XX-XXI centuries. Classified types of regional trade agreements. The features of the functioning of individual integration groupings of countries.

Keywords: regional trade agreements, integration associations, the World Trade Organization, trade policy, international economics, competitiveness.

Глобальная экономика сегодня – это экономика интеграционных объединений. Страны начинают рассматривать Региональные торговые соглашения (англ. Regional Trade Agreements) как основу своей торговой политики. С одной стороны, они используют различные инструменты для либерализации торговли во взаимной торговле и для обеспечения более эффективного участия предприятий в международных цепочках создания стоимости. Региональные соглашения выступают в качестве неотъемлемой части общей стратегии развития стран и регионов для поэтапной интеграции в мировую экономику. С другой стороны, фактически в современной международной экономике начинается конкурентная борьба не за рынки отдельных стран, а за рынки отдельных РТС. Страны, входящие в РТС рассматриваются как площадка для возможной работы на рынке всего интеграционного объединения.

Практически все государства за редким исключением являются участниками одного или нескольких соглашений о региональной интеграции. По состоянию на 1 августа 2013 г. в Секретариате ВТО было зарегистрировано 379 Региональных торговых соглашений (Таблица 1) [1]. Еще около 200 РТС находятся в стадии регистрации. В то время как за период с 1948 по 1994 гг. в ГАТТ было направлено всего 123 нотификации, а фактически на конец 1994 г. зарегистрировано 49 РТС, из них 45 – по товарам и всего 4 – по услугам.

Таблица 1 – Количество Региональных торговых соглашений на 1 сентября 2013 г.

| Вид регионального торгового соглашения | Количество |
|--|------------|
| Зона свободной торговли (англ. Free Trade Agreement – FTA), согласно ГАТТ ст. XXIV | 208 |
| Таможенный союз (англ. Custom Union – CU), согласно ГАТТ ст. XXIV | 17 |
| РТС согласно разрешительной оговорки (англ. Enabling clause) | 36 |
| РТС по услугам, согласно ГАТТ ст. V | 118 |
| Всего: | 379 |

Более 80% РТС – Зоны свободной торговли (ЗСТ) по торговле товарами и услугами. Таможенных союзов (ТС) создано 17.

Рост активности в формировании региональных экономических группировок произошел с начала 1990-х гг. (Рисунок 1). В течение последнего десятилетия ХХ столетия было зарегистрировано 56 региональных торговых соглашений по товарам и 10 – по услугам. Но резкий всплеск в создании РТС приходится на ХХІ столетие, в течение которого зарегистрировано 251 соглашение (по данным на 1 августа 2013 г.), из них 145 – по товарам. Но наиболее активизировался в этот период времени процесс образования РТС по услугам, которых было создано 106 [1]. В настоящее время ежегодно регистрируется около 50 РТС.

РТС по данным ЮНКТАД и ВТО охватывают более 50% мировой торговли, в том числе 16% - беспошлинная торговля [1]. Наиболее интегрированным в мире рынком является Европейский Союз: около 70% торговых сделок совершается в его пределах. Торговля между странами НАФТА составляет немного больше половины (51%) экспорта Североамериканского Соглашения о Свободной Торговле. Другие торговые блоки, такие как МЕРКОСУР, Андский общий рынок и Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН) показывают менее явную интеграцию: страны МЕРКОСУР совершают около 16% внешнеторговых сделок внутри соглашения, Андский общий рынок – 8%, АСЕАН – 25%.

Создание РТС является одним из разрешенных Всемирной торговой организацией (ВТО) исключений из режима наибольшего благоприятствования (РНБ). Режим наибольшего благоприятствования определен в статье I ГАТТ-1994 и является фундаментальным принципом правовой системы ВТО. В соответствии с данной статьей государства-члены ВТО обязаны предоставлять товарам других государств-членов не менее благоприятный режим, ни одна страна не должна устанавливать какие бы то ни было особые торговые

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

преимущества для других стран ВТО или проводить по отношению к ним дискриминацию.

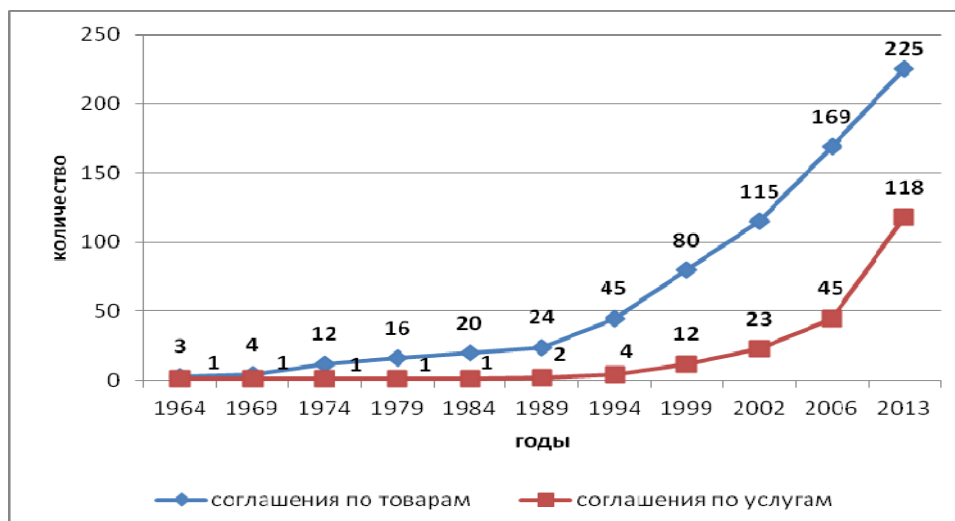


Рисунок 1 – Динамика создания Региональных торговых соглашений по товарам и услугам

Изыятия из режима наибольшего благоприятствования, допускающие создание РТС определены в следующих положения ВТО:

- Статья XXIV ГАТТ;
- Статья V ГАТС;
- Разрешительная оговорка (Enabling clause).

Статья XXIV ГАТТ представляет собой правовую базу для подписания РТС в сфере торговли товарами в виде создания зоны свободной торговли или таможенного союза, когда льготы, предоставляемые в рамках этих образований, не распространяются на неучаствующие страны [2]. Статья V ГАТС определяет правила, регулирующие торговлю услугами в рамках РТС. Разрешительная оговорка была принята в 1979 году в рамках Токийского раунда Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), чтобы обеспечить правовую основу для расширения Всеобщей системы преференций (ВСП) за пределы первоначальных 10 лет. Также она закрепила правила взаимного сокращения тарифов в торговле товарами между развивающимися странами.

В 1995 г. вступило в силу соглашение ТРИПС, статья IV которого предусматривает льготы и привилегии, вытекающие из международных соглашений, которые связаны с охраной интеллектуальной собственности и являются исключением из РНБ.

Основа содержания статьи XXIV ГАТТ была заложена в Гаванской хартии ("Заключительный акт и соответствующие документы"), принятой в 1948 г. в Гаване на Конференции ООН по торговле и занятости. Это – первый документ, регламентирующий процессы создания ЗСТ. Следует обратить внимание, что авторы ГАТТ в целом и статьи XXIV не рассматривали перспективу формирования межрегиональных ЗСТ, что характерно для современной международной экономики. Кроме того, статья XXIV ГАТТ-94 предусматривает создание таможенного союза или зоны свободной торговли с целью либерализации торговли, в частности, товарами между странами их участниками. В то же время, анализ РСТ, заключенных в последние годы, показывает, что большинство из них регулируют как вопросы торговли товарами, так и услугами, объектами интеллектуальной собственности, а также инвестиций, государственных закупок, перемещения рабочей силы и иные.

В статье XXIV ГАТТ-1994 определяются условия, которые должны соблюдать государства, создающие зону свободной торговли или таможенный союз. Главное условие заключается в том, что эти экономические группировки призваны содействовать развитию мировой торговли в целом, а не только региональной торговле. Аналогичные требования в области торговли услугами предусмотрены в статье V ГАТС. При создании РТС не должно быть ухудшение условий торговли для стран, находящихся за пределами региональных объединений. Если происходит повышение таможенных пошлин по определенным товарам в результате образования РТС, то должна быть предоставлена адекватная торгово-политическая компенсация, например, посредством снижения пошлин на иные товары, представляющие интерес для пострадавшей страны (компенсацией считается также снижение пошлин другими членами регионального объединения) (норма статьи XXIV.6 ГАТТ-1994).

В итоге Уругвайского раунда многосторонних переговоров согласован документ – Договоренность о толковании ст. XXIV ГАТТ, где уточняется метод оценки влияния таможенных пошлин и нетарифных мер регулирования торговли до и после образования таможенного союза. Эта оценка основывается на статистике импорта за предшествующий период, предоставленной таможенным союзом по тарифным позициям, в стоимостном и количественном выражении, с разбивкой по странам происхождения, являющимся членами ВТО. Оговаривается, что переговоры о компенсации должны предшествовать изменению пошлин, и при недостижении согласованного решения пострадавшая страна имеет право на отзыв ранее предоставленных уступок в ответ на повышение пошлин участником таможенного союза.

Формирование Региональных торговых соглашений, предусматривающее ликвидацию пошлин и других меры регулирования в торговле между странами-участниками такого соглашения должно быть за разумный период времени (норма статьи XXIV.5(c) ГАТТ-1994). Переходные положения могут действовать сроком до 10 лет, в исключительных случаях (например, для сельского хозяйства) – дольше. Аналогичное правило действует и для торговли услугами. По данным ВТО, договоренности об отсутствии переходного периода в отношении имплементации тарифа зафиксированы в 27 % РТС. В 38 % РТС он не превышает 10 лет, у 31 % РТС – составляет от 11 до 20 лет, у 1 % РТС – имеется переходный период более 20 лет.

Региональные соглашения должны охватывать существенную часть торговли товарами, происходящих из стран-участниц, а не торговлю отдельными товарами (норма статьи XXIV.8(a) ГАТТ-1994). Аналогично услуги требуют существенного секторального охвата (статья V.1(a) ГАТС). По данным ВТО, в основном в изыятия из зон свободной торговли попадают сельскохозяйственные товары (сахар, напитки, пищевые продукты, злаки, молочные продукты, мясо), реже – промышленные товары. Среди таких изыятий наиболее часто встречаются продукты группы 35 ТН ВЭД - белковые вещества, модифицированные крахмалы, клеи, ферменты, группы 29 – органические химические соединения, группы 38 – прочие химические продукты, групп 33, 87, 25 – эфирные масла, средства наземного транспорта и соль соответственно.

Члены ВТО обязаны информировать Секретариат ВТО о создании интеграционного объединения. С 1996 года при Генеральном совете ВТО действует Комитет по региональным торговым соглашениям, задача которого – рассматривать все региональные торговые соглашения, участниками которых являются члены ВТО.

В современной международной торговле широкое распространение получили преференциальные соглашения. Суть их заключается в том, что государство может сделать изыятие из РНБ в форме более низких (льготных) ставок пошлин, которыми облагаются товары,

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

импортируемые из отдельных стран получателей преференций.

Преференции предусмотрены, прежде всего, Всеобщей системой преференций, которая была создана в 1971 г. Главная цель ВСП – оказание развитыми странами помощи развивающимся странам в наращивании экспорта и повышении конкурентоспособности товаров из развивающихся стран на своих рынках. С этой целью развитые страны в одностороннем порядке предоставляют развивающимся странам-пользователям ВСП пониженные ставки таможенных пошлин, установленные на товары, происходящие из таких стран. На момент создания ВСП не соответствовала положениям о режиме наибольшего благоприятствования в торговле действовавшего на тот момент Генерального соглашения по тарифам и торговле 1947 г., и страны-участники ГАТТ оформили введение торговых преференций для развивающихся стран в виде освобождений от обязательств (waivers) на основании Статьи XXV (п.5) ГАТТ-1947. Применение ВСП на постоянной основе было закреплено ГАТТ Решением от 28 ноября 1979 г. под названием "Дифференцированный и наиболее благоприятный режим, взаимность и более полное участие развивающихся стран". Данный документ означал признание странами ГАТТ предоставления преференциального таможенно-тарифного режима развитыми странами в отношении развивающихся в рамках ВСП, а также "дифференцированного более льготного режима" в сфере нетарифного регулирования.

Одновременно в качестве правомерных рассматривались преференциальные соглашения между развивающимися странами. Впоследствии на основе данного решения развивающиеся страны создали так называемую Глобальную систему взаимных преференций, действующих только во взаимной торговле развивающихся государств. Согласно этой системе развивающиеся страны имеют право облагать льготными пошлинами, уменьшать нетарифные барьеры в отношении отдельных товаров, ввозимых из других развивающихся государств, не создавая при этом зону свободной торговли и не подпадая под ограничения статьи XXIV ГАТТ-1994 об установлении преференциального режима в отношении всей или практически всей торговли.

В случае предоставления развитой страной односторонних преференций для развивающихся стран, указанный режим устанавливается в национальном законодательстве развитой страны. По информации ЮНКТАД, в настоящее время более 10 стран (их объединений) используют национальные схемы предоставления торговых преференций развивающимся странам, в т.ч. ЕС, США, Канада, Япония, Австралия, Новая Зеландия, Швейцария, Норвегия, Турция, Таможенный союз России, Казахстана, Беларуси. Оформление преференциального режима между развивающимися странами осуществляется, как правило, в виде тарифных уступок по итогам переговоров в рамках Глобальной системы взаимных преференций либо в виде специального двустороннего преференциального соглашения.

Фактически в развитии РТС можно выделить три периода.

Первый период – от момента подписания соглашения ГАТТ в 1947 г. до конца 80-х гг. 20-го столетия. В этот период времени масштабы создания РТС незначительны. На конец 1989 г. было зарегистрировано 24 РТС по товарам и 2 – по услугам [1]. Они создавались как на многосторонней основе, так и двухсторонней, в основном между граничащими странами. Только отдельные из них были экономически весьма значимыми и касались большого ассортимента товаров во взаимной торговле, многие из подписанных интеграционных соглашений предполагали преференции по отдельным товарам или являлись рамочными, закладывали основу для развития интеграции стран в будущем. Очевидно, что в этот период, развитие интеграционных отношений между странами не оказывало сколь либо существенного влияния в целом на мировую торговлю.

Наиболее активно процесс интеграции проходил в Западной Европе. В марте 1957 г. шесть стран региона – Франция, ФРГ, Италия, Бельгия, Нидерланды, Люксембург подписали два Римских договора – о создании Европейского экономического Сообщества (ЕЭС) и Европейского сообщества по атомной энергии (Евратома). Последний имел отраслевую направленность, касаясь совместного развития производственной кооперации и НИОКР в области атомной энергетики. Особо важное значение имел Договор о создании ЕЭС, который отличался комплексным многосторонним подходом к хозяйственному взаимодействию стран-членов. Римский договор о создании Европейского экономического сообщества – это первое соглашение ЕС, зарегистрированное в ГАТТ/ВТО. Основная его идея – расширение экономической интеграции путем создания общего рынка, в рамках которого происходит "свободное движение товаров, лиц, услуг и капиталов". Реализация положений Римского договора шла весьма успешно, уже к 1 июля 1968г. (на 1,5 года раньше намеченного срока) странами ЕЭС был создан таможенный союз: ликвидированы торговые ограничения во взаимной торговле стран-участниц, установлен единый таможенный тариф по отношению к третьим странам. В ЕЭС осуществлялась гармонизация стандартов и технических норм, координация хозяйственного законодательства, в частности акционерного, сближалась промышленная политика, начала проводиться единая политика в области конкуренции, ускорился процесс превращения национальных монополий стран ЕЭС в транснациональные, возросла либерализация движения капиталов и рабочей силы. Крупным завоеванием этого периода стала Единая сельскохозяйственная политика на уровне Сообщества. В 1973 г. произошло первое расширение ЕЭС (присоединились Дания, Ирландия, Великобритания) и в ГАТТ/ВТО было зарегистрировано новое соглашение – ЕС (9) Enlargement.

В этот период развития интеграционных отношений между странами было создано экономическое Соглашение между Австралией и Новой Зеландией (The Australia New Zealand Closer Economic Agreement – ANZCERTA). Оно вступило в силу в 1983 г. и было первым из двусторонних соглашений Австралии. За тридцать лет с момента его подписания, ежегодно темпы роста двусторонней торговли товарами между Австралией и Новой Зеландией увеличивались в среднем на девять процентов. ANZCERTA признано Всемирной торговой организацией в качестве модели соглашения о свободной торговле, охватывающего практически весь ассортимент в торговле товарами, в том числе сельскохозяйственной продукцией, услуги. Австралия является крупнейшим инвестором в Новой Зеландии, Новая Зеландия занимает третье место по объему инвестиций в Австралию. Более половины от общего объема иностранных инвестиций Австралии в Новой Зеландии – прямые, что отражает высокий уровень экономической интеграции.

Примером РТС в данный период является и Латиноамериканская ассоциация интеграции (The Latin American Integration Association – LAIA), созданная в 1980 г. по Договору Монтевидео [3]. В настоящее время она состоит из 13 стран-членов, и любое из латиноамериканских государств может подать заявку на вступление. В рамках LAIA заключены двусторонние соглашения об экономическом развитии, предполагающие взаимное снижение и отмену таможенных тарифов, сотрудничество в области финансов, налогообложения, таможенной и санитарной политики, в научно-технической сфере и др. Предусмотрена система преференций для товаров и программы сотрудничества (финансирования, технической поддержки и др.) для государств с относительно меньшим экономическим развитием. В настоящее время к этой категории стран относятся Боливия, Парагвай и Эквадор. На определенном этапе LAIA внесла существенный вклад в становление процессов экономической интеграции в Латинской Америке, создав международно-правовые предпосылки возникновения и эволюции крупнейших субрегиональных объединений – Андского сообщества (АС) и МЕРКОСУР, а также поспособствовал заключению и унификации двусторонних экономических соглашений. Вместе с тем ряд базисных положений Договора Монтевидео, конечной целью которого является создание общего рынка, фактически не действует. Сегодня LAIA все больше рассматривается в регионе как исключительно консультативный механизм, функции которого сводятся к отслеживанию выполнения двусторонних и многосторонних торгово-экономических соглашений, выработке рекомендаций по урегулированию связанных с ними проблем, учету и обобщению статистических данных.

Второй период развития РТС – с начала 1990-х гг. и до конца XX столетия. Именно в это время наблюдается наибольшая активность в формировании Региональных торговых соглашений. В этот период возникли или окончательно сформировались практически все крупные региональные интеграционные группировки стран:

- Европейский Союз (1993 г.),
- Североамериканская зона свободной торговли НАФТА (1994 г.),
- Андский общий рынок (1990 г.),
- МЕРКОСУР (1991 г.),
- Соглашение о свободной торговле между странами АСЕАН (1992 г.),

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

- Зона свободной торговли СНГ (1994 г.),
- ЕвразЭС (2000 г.) и др.

Причины развития интеграционных отношений – разнообразны. Для стран ЕС основными задачами являлись противостояние конкуренции со стороны США и подъем европейской экономики. Страны Юго-Восточной Азии стремились укрупнить свои рынки и сделать их более привлекательными для иностранного капитала. В 1990-е гг. страны с переходной экономикой стремились облегчить издержки рыночной трансформации, используя сложившиеся связи. В результате сложилась качественно иная расстановка сил, действующих на принятие решений в сфере международных экономических отношений, в том числе и в сфере регулирования международной торговли.

В XXI столетии наступил качественно новый период в функционировании РТС. Можно выделить ряд причин стремительного возрастания числа РСТ в XXI-ом столетии:

- усложнение условий доступа на зарубежные рынки и стремление стран к либерализации торговли в рамках региональных преференциальных соглашений на основе снижения тарифных и нетарифных барьеров;
- неразрешимость многих вопросов Доха-раундом переговоров и развитие РТС как дополнительного инструмента либерализации;
- стремление стран к упрощению процедур торговли в рамках глобальных производственно-сбытовых цепочек;
- активность при формировании новых РТС страны с формирующейся рыночной экономикой, с богатой ресурсной базой;
- стремление стран к более устойчивому развитию и к усилению своих позиций в мировой экономике.

В нынешнем столетии можно выделить ряд тенденций в развитии РТС. С одной стороны, мы наблюдаем активное взаимодействие в форме межрегиональных РТС, а с другой – основополагающей тенденцией становится формирование «континентальных» торговых блоков. Новые РТС становились более комплексными с охватом более широкого круга вопросов, которые не регулируются соглашениями ВТО. Все больше создается соглашений, включающих положения, связанные с социальными и экологическими вопросами. Активизировалось заключение РТС между развивающимися странами. Усилились так называемые тенденции Юг–Юг в мировой торговле и прямом зарубежном инвестировании. Современные РТС часто характеризуются диверсификацией уровня экономического развития партнеров по группировке. Например, очевидно преобладание США в НАФТА (на США приходится свыше 70% совокупного ВВП группировки). В Азиатской ЗСТ Сингапур имеет наиболее высокий показатель ВВП на душу населения (в 10 раз превышающий аналогичный показатель Камбоджи).

Масштабы и формы интеграции стран в современной международной экономике стремительно развиваются. Значительно активизировался процесс создания двусторонних соглашений о свободной торговле, которые составляют 75% от общего числа действующих РТС.

Наступает время мегапроектов в сфере торгово-политической либерализации, примерами которых являются:

- Проект Трансатлантического торгового и инвестиционного партнерства между Евросоюзом и США. В июле 2013 г. начался первый раунд переговоров о создании крупнейшей в мире зоны свободной торговли ЕС и США. Гигантское внешнеторговое интеграционное объединение может возникнуть уже к концу 2014 года. Речь идет о создании зоны, которая охватит половину мировой экономики и треть мировой торговли. Соглашение должно предусматривать в частности снятие таможенных и торговых ограничений, а также урегулирование единых норм и стандартов продукции. Эксперты полагают, что в таком случае показатели американской экономики могут вырасти примерно на 95 миллиардов евро в год, а европейской – на 120 миллиардов, будет создано 13 миллионов новых рабочих мест [4].

- Проект Транс-Тихоокеанского партнерства – многосторонней зоны свободной торговли с участием крупнейшей торговой державы – США, стартовавший в 2009 г. и реализуемый сегодня ускоренными темпами в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Мегапроект, в который на конец 2012 г. вовлечены 12 стран (Австралия, Бруней, Канада, Чили, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Перу, Сингапур, Вьетнам, Таиланд и США) и заинтересованность в присоединении к которому высказывают еще несколько крупных государств АТР, включая Японию, предусматривает заключение уже в 2013-2014 гг. всеобъемлющего соглашения, охватывающего широкий круг вопросов экономического сотрудничества.

- Соглашение об инвестиционном сотрудничестве между Республикой Корея, Китаем и Японией, которое было подписано в мае 2012 г. в ходе саммита Восточноазиатской тройки в Пекине. Это соглашение расценивалось как первый конкретный шаг к созданию полноценной ЗСТ между тремя странами [5].

В настоящее время существенно усложнились механизмы формирования РТС. Региональные торговые соглашения стали более разнообразными по типу договора (Таблица 2) [1].

Таблица 2 – Региональные торговые соглашения по типу договора, количество на 01.09.2013

| Тип договора | Разрешительная оговорка | ГАТС Ст. V | ГАТТ Ст. XXIV | Итого |
|--|-------------------------|------------|---------------|------------|
| Таможенный Союз | 8 | | 10 | 18 |
| Таможенный Союз – Ассоциированные члены | 1 | | 7 | 8 |
| Соглашения об экономической интеграции | | 114 | | 114 |
| Соглашения об экономической интеграции - Ассоциированные члены | | 4 | | 4 |
| Зона свободной торговли | 12 | | 207 | 219 |
| Зона свободной торговли - Ассоциированные члены | | | 1 | 1 |
| Частичное соглашение | 14 | | | 14 |
| Частичное соглашение - Ассоциированные члены | 1 | | | 1 |
| Итого: | 36 | 118 | 225 | 379 |

В качестве примеров РТС по различным типам договоров можно привести следующие:

• **Таможенный союз:**

- *Таможенный союз России, Казахстана, Беларуси*, основу которого составили 40 договоров на международном уровне, принятых в течение 2009 г. (ратифицирован в Республике Беларусь Законом РБ от 11 ноября 2011 г. № 310-3);

- *Таможенный союз ЕС* (28), положения о создании которого были закреплены еще в рамках ЕЭС в ст. 9 Договора о ЕЭС (ныне ст. 23 Договора о ЕС);

- *Южноафриканский таможенный союз* (англ. Southern African Customs Union, SACU), зарегистрированный в ВТО 25 июня 2007 г. Это – один из старейших таможенных союзов в мире, основанный в 1910 г. Соглашение было ратифицировано между ЮАР, Ботсваной, Лесото и Свазилендом и вступило в силу 1 марта 1970 г. После установления независимости в Намибии в 1990 г., она стала 5-м членом Союза.

• **Таможенный союз – Ассоциированные члены:** *Соглашение об ассоциации с Европейским союзом* - это соглашение между Европейским союзом и государством, не являющимся членом ЕС. Первыми странами, подписавшими соглашение об ассоциации с Европейским сообществом были Греция и Турция в 1960 г.

• **Таможенный союз - Соглашение об экономической интеграции:** *Восточноафриканское сообщество (ВАС)* (англ. The East African Community, EAC) – Межправительственная организация, включающая в себя пять восточноафриканских стран (Бурунди, Кения,

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Руанда, Танзания и Уганда), в 2008 г. после переговоров с Сообществом развития Юга Африки (САДК) и Экономическим сообществом стран Восточной и Южной Африки (КОМЕСА) расширило зону свободной торговли и включило государства-члены всех трех сообществ.

• **Зона свободной торговли:** *Сообщество развития Юга Африки, САДК* (англ. Southern African Development Community, SADC) — торгово-экономический союз стран Юга Африки, созданный в 1992 г. В настоящее время объединяет 14 стран (ЮАР, Ботсвана, Лесото, Свазиленд, Намибия, Зимбабве, Ангола, Мозамбик, Малави, Мадагаскар, Танзания, Замбия, Маврикий, Демократическая республика Конго).

• **Зона свободной торговли – Ассоциированные члены:** На правах ассоциированных членов *Меркосур* (объединяет Аргентину, Бразилию, Парагвай и Уругвай) участвуют пять государств: Чили (1996 г.), Боливия (1997 г.), Перу (2003 г.), Колумбия (2004 г.), Эквадор (2004 г.).

• **Зона свободной торговли – Соглашение об экономической интеграции:** *Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ)* (англ. European Free Trade Association, EFTA), созданная в 1960 г. и в настоящее время объединяющая Исландию, Норвегию, Швейцарию и Лихтенштейн, которые в мае 1992 г. заключили с ЕС соглашение о Едином экономическом пространстве (свободное движение людей, товаров, услуг, капитала).

• **Соглашение об экономической интеграции:** *Европейская экономическая зона (ЕЭЗ)* (англ. European Economic Area, EEA) — создана 1 января 1994 г. с целью предоставления странам, не являющимся членами ЕС, возможность присоединиться к Европейскому общему рынку. Экономическая зона включает в себя все страны Европейского союза и три из четырех стран Европейской ассоциации свободной торговли (Исландию, Норвегию и Лихтенштейн). Страны, не являющиеся членами ЕС, но присоединяющиеся к Европейской экономической зоне, соглашаются приводить свое национальное законодательство в области социальной политики, защиты прав потребителей, защиты окружающей среды, регулирования деятельности компаний и ведения статистики в соответствие с законодательными нормами стран ЕС.

• **Частичное соглашение:** *Азиатско-Тихоокеанское торговое соглашение (АПТА)* (англ. The Asia-Pacific Trade Agreement, APTA), ранее известное как Соглашение в Бангкоке (подписано в 1975 г.), переименовано 2 ноября 2005 г. Это старейшее соглашение о преференциальной торговле между развивающимися странами в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Участниками АПТА являются: Бангладеш, Индия, Республика Корея, Лаосская народная демократическая республика, Шри-Ланка, Непал, Филиппины, Китай (ассоциированный член с 2001 г.). Странами соглашения предусмотрены тарифные уступки по не менее чем 50% тарифных позиций каждого члена, и по крайней мере 20-25 % двусторонней торговли. Члены АПТА в настоящее время обсуждают три рамочных соглашения по упрощению процедур торговли, торговле услугами и по инвестициям.

Развитие региональной торговой интеграции имеет значительное количество положительных эффектов. Соглашения о региональной интеграции способствуют более устойчивому развитию национальных экономик стран-членов. Они являются не просто основой для дальнейшей либерализации стран, многие меры по либерализации, отработанные и проверенные в региональных масштабах, переносятся в практику ВТО. Региональные механизмы часто позволяют подтянуть уровень экономического развития менее развитых стран или их регионов за счет более сильных в экономическом отношении партнеров. При заключении соглашений страны преследуют как экономические, так и политические мотивы. Многие интеграционные объединения способствуют решению сложных политических конфликтов (сглаживание противоречий между Францией и Германией после создания ЕЭС; смягчение противоречий между Бразилией и Аргентиной в процессе объединения в рамках МЕРКОСУР; устранение военно-политического напряжения в отношениях Японии и Китая в процессе взаимодействия в рамках АТЭС) [6].

В тоже время, по оценкам экспертов ЮНКТАД, РТС, особенно крупномасштабные, которые должны быть заключены в перспективе, могут оказать негативное влияние на экономики стран, которые не участвуют в них [7]. Быстрое распространение РТС приводит к возникновению неясных, а иногда противоречащих друг другу обязательств между странами, которые часто являются подписантами большого числа соглашений с дублирующим членством. Кроме того, фактическое использование согласованных торговых льгот в рамках РТС не всегда эффективно и зависит не только от потенциала предложения производителей и торговых фирм, но и от сложности определения правил происхождения, которые различаются между РТС и часто используются странами в качестве нетарифных барьеров.

РТС отдельно взятых стран и их объединений весьма разнообразны по содержанию. «В качестве наглядного примера могут выступить соглашения Австралии, заключенные со следующими странами: Чили, Малайзия, Сингапур, Таиланд, США, Новая Зеландия, а также с Ассоциацией стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН). Во всех этих договоренностях рассматриваются вопросы торговли услугами, однако, в то время как в соглашениях с Малайзией, Сингапуром и Таиландом положения о режиме наибольшего благоприятствования (РНБ) не включены, такие положения зафиксированы в соглашениях с Чили, Новой Зеландией и США. В связи с этим Чили, Новая Зеландия и США, в отличие от Малайзии, Сингапура и Таиланда, могут пользоваться наилучшим преференциальным режимом, предоставляемым Австралией третьей стране».

Перспективы развития интеграции различных стран мира зависят от умения системно учитывать весь комплекс внутренних и внешних факторов, определяющих характер и формат настоящего и будущего развития международных интеграционных процессов в XXI веке.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Официальный сайт Всемирной торговой организации - <http://www.wto.org/english> - [Электронный ресурс], дата доступа 10.12.2013
2. Исаченко Т.М., Региональные торговые соглашения и их роль в мировой торговле /Международное экономическое сотрудничество в глобальном мире / под ред. Н. Н. Ливенцева.– М. :МГИМО-Университет, 2007. – 140 с.
3. Латиноамериканская ассоциация интеграции, <http://ru.wikipedia.org/wiki/> [Электронный ресурс], дата доступа 10.11.2013
4. США и ЕС договариваются о создании зоны свободной торговли //Мосты между торговлей и устойчивым развитием, выпуск 4, август 2013 г., <http://ru.euronews.com/2013/07/09/historic-trade-talks-get-underway-in-washington/> - [Электронный ресурс], дата доступа 19.11.2013
5. Спартак, А.Н. Перспективы евразийской экономической интеграции и ее позиционирование в глобальном экономическом пространстве // Отделение глобальных проблем и международных отношений РАН. Серия: научные доклады – Москва, 2012.
6. Костюнина Г.М. Интеграционные объединения мира / Г.М. Костюнина, Н.Н. Ливенцев // Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / под ред. А.С. Булатова и Н.Н. Ливенцева. – М., Магистр, 2008. – 530 с.
7. Шкваря, Л.В. Международная экономическая интеграция в мировом хозяйстве / Л.В. Шкваря. – Москва: Инфра-М, 2011. – 313 с.

ДИНАМІКА І ХАРАКТЕР МІЖНАРОДНОЇ ЗАБОРГОВАНОСТІ В СУЧАСНИХ МЕВ

Тюпа Д.І., викладач кафедри міжнародної економіки та менеджменту зовнішньоекономічної діяльності Харківського національного економічного університету (Україна)

Тюпа Д.І. Динаміка і характер міжнародної заборгованості в сучасних МЕВ.

Міжнародна заборгованість є гострою проблемою світової економіки. Економічне становище країни внаслідок глобалізації фінансових ринків дедалі більше залежить від зовнішніх джерел, необхідних для покриття дефіциту державного бюджету, внутрішнього