

ТРАНСФОРМАЦИЯ РОЛИ ТНК В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Ашор Альсадек Ф. Салем, аспирант кафедры «Международная экономика» Донецкого национального университета (Ливия)

Ашор Альсадек Ф. Салем. Трансформация роли ТНК в современных условиях глобализации.

У статті розглядається роль і місце транснаціональних корпорацій (ТНК) у сучасній світовій економіці, аналізуються експертні оцінки специфіки і напрямів господарської та інвестиційної діяльності ТНК. Дана оцінка наслідків впливу світової кризи на ТНК. Визначено сучасні пріоритети та механізми державної підтримки регулювання діяльності ТНК. Міжнародна практика показує, що в більшості випадків країни, які створюють і підтримують необхідні умови для приходу інвестицій в економіку, оцінюються ТНК як сприятливий майданчик для розміщення довгострокових капіталовкладень. У приймаючих державах необхідно здійснювати моніторинг та постійний аналіз пріоритетних напрямків для ПІІ, обсяги накопичених інвестицій, їх галузеву і географічну структуру і впливати на створення інвестиційно - привабливого клімату. Робляться висновки про перспективи розвитку ТНК в умовах глобалізації сучасного світового господарства.

Ключові слова: транснаціоналізація, глобалізація, транснаціональні корпорації (ТНК), прями іноземні інвестиції.

Ашор Альсадек Ф. Салем. Трансформация роли ТНК в современных условиях глобализации.

В статье рассматривается роль и место транснациональных корпораций (ТНК) в современной мировой экономике, анализируются экспертные оценки специфики и направлений хозяйственной и инвестиционной деятельности ТНК. Дана оценка последствия влияния мирового кризиса на ТНК. Определены современные приоритеты и механизмы государственной поддержки регулирования деятельности ТНК. Международная практика показывает, что в большинстве случаев страны, которые создают и поддерживают необходимые условия для прихода инвестиций в экономику, оцениваются ТНК как благоприятные площадки для размещения долгосрочных капиталовложений. В принимающих государствах необходимо осуществлять мониторинг и постоянный анализ приоритетных направлений для ПИИ, объемы накопленных инвестиций, их отраслевую и географическую структуру и влиять на создание инвестиционно – привлекательного климата. Делаются выводы о перспективах развития ТНК в условиях глобализации современного мирового хозяйства.

Ключевые слова: транснационализация, глобализация, транснациональные корпорации (ТНК), прямые иностранные инвестиции.

Ashor Alsadek F. Salem. Transformation of the role of TNCs in modern conditions of globalization.

The article considers the role and place of transnational corporations (TNCs) in the modern world economy, analyzes the expert assessments of specific characteristics and trends in economic and investment activity of TNCs. The article also estimates the consequences of the global crisis influence on TNCs. The modern priorities and mechanisms of state support for regulatory activities on TNCs are also determined in the article. International experience shows that in most cases, countries that create and maintain the conditions necessary for the income of investment in the economy, are measured by TNC as a favorable area for long-term investments. In host countries it is necessary to monitor and permanently analyze the priority guidelines for FDI, volume of accumulated investments, their sectoral and geographical structure and to have an influence on the creation of the attractive climate from the investment point of view. The conclusions about the prospects of TNCs' development in the context of globalization of the modern world economy are also drawn in the article.

Keywords: transnationalization, globalization, transnational corporations (TNCs), foreign direct investment.

Глобалізація в широко прийнятій формі розуміння представляється процесом, обумовленим, головним чином, углубленням міжнародного розподілу праці, формуванням єдиного світового економічного простору на основі новітніх науково-технічних досягнень, зростаючою роллю постіндустріальних технологічного укладу як в межах національних або регіональних економік, так і на загальносвітовому рівні. Сьогодні для всіх очевидно, що процеси глобалізації являються феноменом об'єктивним і спроби відгородитися від них, супротивляючись негативним наслідкам.

Враховуючи це, вже на початкових етапах глобалізації чітко проявився її неоднозначний і суперечливий характер. Обличчя глобалізації в країнах і регіонах, що випередили в економічному розвитку, і в відстаючих регіонах представляється в достатньо контрастних іпостасях. При цьому не можна не врахувати і прогресивне вплив глобалізації на розвиваючіся країни, в тому числі на Африканському континенті.

Тем не менше, глобалізація передала певне прискорення ліберально-ринковим реформам в Африці, модернізації політичних і управлінських систем, розширило можливості їх інтеграції в світову економіку, межі торговельно-фінансово-кредитних і людських обмінів. Зовнішторговельний оборот африканських країн зріс з 294,1 млрд. дол. в 1995г. до 800 млрд. дол. в 2012 г. Експортна квота країн Африки до Югу від Сахари зросла до 74 % в 2013 г.

Більш широкій і органічній стала інтеграція Африки в міжнародну інформаційно-комунікаційну мережу, світові торговельно-промислові виробничі, кредитно-фінансові мережі. Зріла відкритість африканського економічного простору в результаті суттєвого зниження або скасування торговельно-митних бар'єрів, лібералізації інвестиційного режиму. В Африці активізувалася діяльність ТНК. [5]

Основою світового господарства ТНК – вивіз капіталу і його ефективне розміщення в формі прямих і портфельних інвестицій. Організація ООН по торгівлі і розвитку (ЮНКТАД) до портфельних інвестицій відносить вкладення в купівлю акцій, не даючи права інвесторам впливати на функціонування підприємства і складаючи менше 10% в його акціонерному капіталі. Портфельні інвестиції включають різноманітні інструменти, якими торгують на організованих і неорганізованих фінансових ринках: облігації, акції, інструменти грошового ринку. МВФ навіть включає в категорію портфельних інвестицій похідні або вторинні інструменти, наприклад опціони.

Основним інструментом експансії ТНК служать прямі іноземні інвестиції, дозволяючи створювати в інших країнах філіали як шляхом будівництва нових підприємств, так і взяття під контроль і реконструкції існуючих. В умовах, коли прямі іноземні інвестиції стали рушійною силою світової економіки, всеозрастаюче розширення інвестиційних потоків підкреслює головну роль транснаціональних корпорацій як в промислово розвинутих, так і в розвиваючихся країнах.

Прямі іноземні інвестиції (ПІІ) в більшій ступені пов'язані з діяльністю ТНК і включають:

- вкладення власного капіталу – капіталу філіалів і часток акцій в дочірніх і асоційованих компаніях;
- реінвестування прибутку – частка прямого інвестора в доходах підприємства з іноземними інвестиціями, не розподілена в якості дивідендів, не переведена прямому інвестору, а знову вкладена в виробництво;
- внутрішнькорпоративні переводи капіталу в формі кредитів і заборгованості між прямим інвестором, з однієї сторони, і дочірніми, асоційованими компаніями, з другої.

Експорт капіталу в формі прямих інвестицій зростає вдвоє – втричі швидше, ніж світова торгівля. Промислово розвинуті країни експортують капітал, перш за все один одному, все більше і більше інтегруючи тим самим свої національні економіки. В світовому обсязі прямих зарубіжних інвестицій на частку промислово розвинутих країн припадає більше 70%, а на частку розвиваючихся держав – менше 30%. Це свідчить про те, що інтенсивність економічної глобалізації в різних частинах світу не однакова і тісно пов'язана з рівнями економічного розвитку країн.

В 2011 році глобальний приток прямих іноземних інвестицій (ПІІ) зріс на 16%, вперше перевищив докризовий рівень 2005–2007 років, незважаючи на продовжуючіся наслідки світового фінансово-економічного кризису 2008–2009 років і поточні

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

кризисы суверенного долга. Этот прирост произошел на фоне увеличения прибылей транснациональных корпораций (ТНК) и относительно высоких темпов экономического роста в развивающихся странах в течение года. Однако в 2012 году темпы роста ПИИ замедлились, и объем их потоков составил около 1,6 трлн. долл. [4]

Согласно прогнозам ЮНКТАД глобальные ПИИ достигнут 1,8 трлн. долл. в 2013 году и 1,9 трлн. долл. в 2014 году при условии отсутствия каких-либо макроэкономических потрясений.

В этом смысле можно утверждать, что крупнейшие транснациональные корпорации сыграли немаловажную роль в появлении новых индустриальных стран и модернизации развивающихся стран, в которых размещаются современные производства невысокой или средней технологической сложности. Учитывая выгоды принимающих стран от деятельности ТНК, международные организации прямо предлагают развивающимся привлекать ТНК для осуществления технологической модернизации, а правительства этих стран, в свою очередь, активно борются за привлечение ТНК в свою экономику, конкурируя друг с другом. В этом плане немаловажное значение имеет тот факт, что в результате деятельности ТНК осуществляется импорт институтов из индустриально развитых стран, опыт организации производства, внедрения договорных трудовых отношений, разрешения трудовых конфликтов и др. Естественно, для развивающихся и переходных экономик ключевое значение имеют прямые иностранные инвестиции.

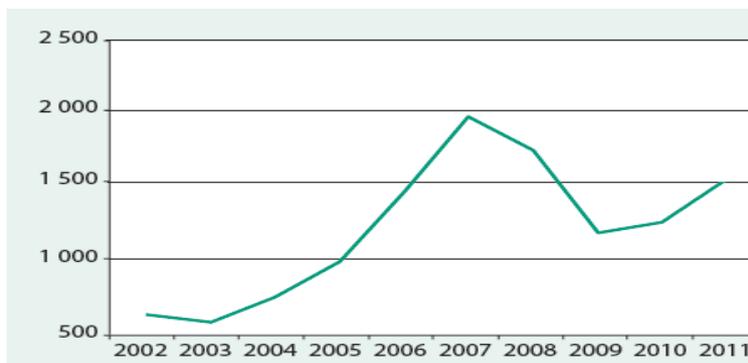


Рис. 1. Потоки глобальных ПИИ в 2002 – 2011 годах в млрд. долл. США [4]

Как видно из рисунка 1, пик потока глобальных ПИИ приходился на 2007 год. Затем отмечается спад до 2009 года в связи с финансово-экономическим кризисом. С 2010 года наблюдается тенденция к увеличению потока глобальных ПИИ.

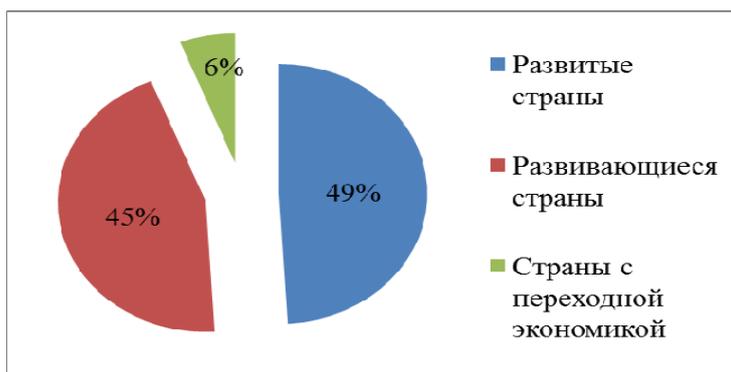


Рис. 2. Приток ПИИ по регионам за 2011 год в %. [4]

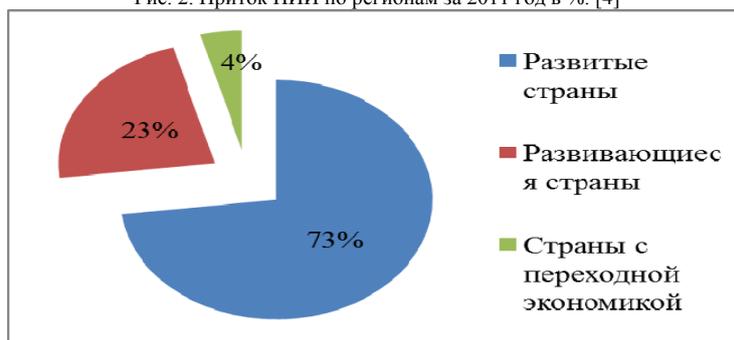


Рис. 3. Отток ПИИ по регионам за 2011 год в %. [4]

Как видно из диаграмм развитые страны инвестировали 73% всех ПИИ в 2011 году. Почти одинаковый объем ПИИ инвестируется в развитые и развивающиеся страны. На страны с переходной экономикой приходится всего лишь 6% и 4% притока и оттока ПИИ соответственно.

В 2011 году потоки ПИИ в развитые страны демонстрировали уверенный рост, достигнув 748 млрд. долл., что на 21% больше, чем в 2010 году. Тем не менее, уровень их притока был все еще на четверть ниже докризисного трехлетнего усредненного показателя. Несмотря на этот рост, в этом году более половины мировых ПИИ по-прежнему пришлось на развивающиеся страны и страны с переходной экономикой (соответственно 45% и 6%): совокупный приток ПИИ в них достиг нового рекордно высокого уровня, 777 млрд. долл., увеличившись на 12%. Высокий уровень глобальных потоков ПИИ во время финансово-экономического кризиса и сохранение их доли в общем объеме глобальных ПИИ в условиях восстановления экономики развитых стран в 2011 году говорит об экономической динамике и важной роли этих стран в будущих потоках ПИИ.

Увеличение ПИИ в развивающиеся страны было обусловлено 10-процентным приростом в Азии и 16-процентным приростом в

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

странах Латинской Америки и Карибского бассейна. ПИИ в страны с переходной экономикой выросли на 25% и достигли 92 млрд. долларов. Потоки в Африку, напротив, уже третий год сохраняют понижательную тенденцию, однако снижение было незначительным. В наиболее бедных странах по-прежнему наблюдался спад ПИИ: потоки в наименее развитые страны снизились на 11% до уровня 15 млрд. долларов. Показатели говорят о том, что в развивающихся странах и странах с переходной экономикой в среднесрочной перспективе набранные темпы роста инвестиций будут соответствовать темпам роста глобальных ПИИ.

Предполагается, что приток ПИИ в страны с переходной экономикой будет продолжать расти и превысит пиковый уровень 2007 года в 2014 году.

ПИИ из развитых стран в 2011 году резко возросли, на 25%, достигнув 1,24 трлн. долларов. Хотя это увеличение является заслугой всех трех основных инвестиционных блоков развитых стран — Европейского союза (ЕС), Северной Америки и Японии, движущие факторы роста в каждом из них были неодинаковыми. Вывоз ПИИ из Соединенных Штатов был обусловлен рекордным уровнем реинвестированных доходов (82% от общего объема вывезенных ПИИ), отчасти благодаря задействованию ТНК своих зарубежных денежных авуаров. Рост вывоза ПИИ из стран ЕС был обусловлен трансграничными СиП.

В 2011 году вывоз ПИИ из развивающихся стран снизился на 4% до 384 млрд. долл., хотя их доля в глобальном вывозе ПИИ оставалась высокой. Потоки из стран Латинской Америки и Карибского бассейна сократились на 17%, в основном в связи с репатриацией капитала в регион, которая была частично обусловлена финансовыми соображениями.

Потоки инвестиций из стран Восточной и Юго-Восточной Азии остались преимущественно на том же уровне, в то время как объем вывезенных ПИИ из Западной Азии значительно увеличился и достиг 25 млрд. долларов.

Как показывает мировая практика, приоритетное значение в страновой инвестиционной политике ТНК придают вкладам в обрабатывающую промышленность развитых стран, а также новых индустриальных стран. Что касается беднейших стран, то ТНК предпочитают осуществлять капитальные вложения в их добывающую промышленность, а также увеличивать туда товарный экспорт. Очень часто, учитывая низкие цены на местное сырье и небольшие размеры заработной платы, международные фирмы создают в развивающихся странах предприятия, которые производят продукцию, предназначенную на экспорт в страны своего базирования или в другие государства.

Многие исследования доказывают, что применительно к развитым и развивающимся странам интересы ТНК могут варьировать и иметь как сходства, так и различия. Но конечной целью прямого иностранного инвестирования корпораций всегда является получение права собственности на активы зарубежных предприятий.

Уникальной чертой устройства ТНК является характер их хозяйственной деятельности, в которой каждое подконтрольное им предприятие на иностранной территории не воспринимается как отдельная производственная единица, а напротив служит элементом общей корпоративной сети, раскинувшейся в разных странах и функционирующей на разных континентах.

ТНК отличается большей подвижностью и операционной эластичностью, с помощью которой они могут эффективно лавировать и противостоять любым «форс – мажорным метаморфозам» мировой экономики. Они обладают тем, чего нет у предприятий, функционирующих только на национальном уровне, а именно способностью выстраивания организационной системы, которая за счет глобально распространенных финансовых гарантий обеспечивает им уникальные конкурентные позиции и преимущества.

В силу своей диверсифицированной сущности и глобальной ориентации довольно сложно спрогнозировать доходность и определить устойчивость прибыльности того или иного инвестиционного проекта, исходя из единообразной шкалы аналитических факторов и критериев.

По мере изменения состояния мировой экономики в целом и экономики принимающего государства в частности меняются и факторы, стимулирующие инвестиционную активность ТНК.

Международная практика показывает, что в большинстве случаев страны, которые создают и поддерживают необходимые условия для прихода инвестиций в экономику, оцениваются ТНК как благоприятные площадки для размещения долгосрочных капиталовложений. Принимающие государства должны понимать не только механизм привлечения иностранных инвестиций, но также всесторонне рассматривать возможные экономические выгоды или потери от присутствия ТНК в стране. В принимающих государствах необходимо осуществлять мониторинг и постоянный анализ приоритетных направлений для ПИИ, объемы накопленных инвестиций, их отраслевую и географическую структуру и влиять на создание инвестиционно – привлекательного климата.

Существуют разные стратегии, мотивирующие ТНК для размещения ПИИ в той или иной стране: потребность снижения или диверсификации рисков, стремление к занятию олигополистического положения на рынке, борьба с конкурентами за доминирующее превосходство или поиск альтернативных источников создания конкурентных преимуществ.

Эксперты ЮНКТАД предлагают три блока вопросов, которые следует решить при принятии решения о размещении инвестиционного капитала за рубежом. К основным факторам, определяющим страновую привлекательность для инвестирования и влияющим на результат принимаемых решений ТНК по размещению ПИИ, относится прежде всего законодательная база потенциальной страны – реципиента, регулирующая доступ на рынок и организацию деятельности иностранных инвесторов. Кроме высокого уровня политической и экономической стабильности в стране для ТНК важную роль играет политика, проводимая государством в области регулирования торговли, иностранных инвестиций и внешнеэкономической деятельности.

Экономические факторы, определяющие страновую привлекательность для инвестирования и влияющие на результат принимаемых решений ТНК по размещению ПИИ, включают макроэкономические показатели, такие как инфляция, безработица, процентная ставка и природно – климатические условия. В прошлом столетии, наличие у страны богатой сырьевой базы или избыток природных ресурсов оценивалось инвесторами как главный показатель для принятия положительного инвестиционного решения.

В настоящее время былая значимость сырьевого сектора в развитии транснационального бизнеса постепенно снижается. Однако эксперты ООН считают, что еще рано говорить о полном исчезновении инвестиционного интереса ТНК к области освоения и переработки природных ископаемых.

Важным мотивом для ПИИ служит емкость или объем национального рынка, выражаемый составом рабочей силы с разной квалификацией, численностью потенциальных потребителей или растущими темпами доходов на душу населения.

Большую роль для принятия решений ТНК по инвестированию играют инициативы правительства принимающей страны по созданию благоприятной легитимной среды, мероприятий по содействию и стимулированию бизнеса, обеспечение правового режима, регламентирующего производственную и коммерческую деятельность транснациональных корпораций. К числу таковых можно отнести оказание информационного и консультационного содействия, улучшение социально – бытового обслуживания, меры по предотвращению коррупции и бюрократических проволочек.

Таким образом, прямые иностранные инвестиции являются основой глобального влияния ТНК. Под воздействием процессов глобализации и либерализации изменились как методы осуществления инвестиций за границу, так и стратегические цели достижения конкурентных преимуществ. Процесс постоянного перемещения транснационального капитала в форме прямых иностранных инвестиций стал важнейшим источником роста международного производства.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. The International Energy Outlook 2011 // Energy Information Administration (EIA) // <http://www.eia.gov/oiarf/ieo/index.html>.
2. Черникова Д.А. Очень крупные транснациональные корпорации и современный мир. М., ЗАО "Издательство "Экономика", 399 с., 2008.
3. Поляков В.В., Щенина Р.К. Мировая экономика и международный бизнес. М., КноРус, 656 с., 2005.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

4. World Investment Report 2012. – New York and Geneva, UNCTAD, 2012.
5. Африка и мир в XXI веке. – М.: Ин-т Африки РАН, 2010. – 322 с.

СТРУКТУРНЫЕ ПОСТКРИЗИСНЫЕ ТРАНСФОРМАЦИИ МИРОВОЙ СФЕРЫ ОБРАЩЕНИЯ

Баева Е.В. аспирант кафедры «Маркетинг», Донецкий национальный университет (Украина)

Баева Е.В. Структурные посткризисные трансформации мировой сферы обращения.

В статье проанализированы современные тенденции развития мировой сферы обращения, дана количественная оценка процессам международной торговли товарами и услугами в разрезе стран интеграционных объединений. Доказано, что в современных условиях в результате влияния кризисных явлений происходит структурная трансформация мировой сферы обращения, в результате которой формируются новые лидеры мировой экономики. На основе проведенного анализа с помощью индекса корреляции торговли товарами (merchandise trade correlation index), сделан вывод, что наименьшим значением данного индекса обладают развитые и развивающиеся экономики. Рассчитано, что наиболее благоприятные условия для торгового сотрудничества и партнерства складываются между Украиной и арабскими странами, АСЕАН, странами АРТА.

Ключевые слова: мировая сфера обращения, товар, услуга, глобальная трансформация, экспорт, импорт, внешнеэкономические связи, глобальный экономический кризис, интеграционное объединение.

Баева О.В. Структурні посткризові трансформації світової сфери обігу.

У статті проаналізовано сучасні тенденції розвитку світової сфери обігу, дана кількісна оцінка процесам міжнародної торгівлі товарами і послугами в розрізі країн інтеграційних об'єднань. Доведено, що в сучасних умовах в результаті впливу кризових явищ відбувається структурна трансформація світової сфери обігу, в результаті якої формуються нові лідери світової економіки. На основі проведеного аналізу за допомогою індексу кореляції торгівлі товарами (merchandise trade correlation index), зроблено висновок, що найменше значення даного індексу мають розвинені і економіки, що розвиваються. Розраховано, що найбільш сприятливі умови для торгового співробітництва та партнерства складаються між Україною та арабськими країнами, АСЕАН, країнами АРТА.

Ключові слова: світова сфера обігу, товар, послуга, глобальна трансформація, експорт, імпорт, зовнішньоекономічні зв'язки, глобальна економічна криза, інтеграційне об'єднання.

Baeva E.V. Structural transformation of the post-crisis global sphere of circulation.

The article analyzes the current trends of the global scope of treatment, the quantitative estimation of the process of international trade in goods and services in the context of integration associations. It is proved that under current conditions due to the impact of the crisis occurs structural transformation of the global scope of treatment, which resulted in the formation of new leaders of the world economy. Based on the analysis using the correlation index of trade in goods (merchandise trade correlation index), concluded that the lowest value of the index have developed and emerging economies. Calculated that the most favorable conditions for trade cooperation and partnerships are formed between Ukraine and the Arab countries, ASEAN, countries APTA.

Keywords: international sphere of circulation of goods, services, global transformation, exports, imports, foreign economic relations, the global economic crisis, integration association.

Постановка проблемы и актуальность темы исследования. В настоящее время глобализация является одной из главных тенденций в развитии мирового хозяйства, оказывающей определенное влияние на мирохозяйственные связи. Процессы глобализации в той или иной степени охватывают все страны мира. Особенность глобализации обусловлена взаимозависимостью, определением и усилением последствий предпосылок между всеми сферами деятельности стран-участниц мировой экономики.

В результате международной кооперации производства, развития международного разделения труда, внешней торговли и международных экономических отношений в целом происходит усиление взаимосвязи и взаимозависимости национальных экономик, нормальное развитие которых невозможно без учета внешнего фактора. Данное явление принято называть интернационализацией хозяйственной жизни. В своем развитии интернационализация экономики прошла ряд этапов. Первоначально она представляла собой международное экономическое сотрудничество: затрагивала, прежде всего, сферу обращения и была связана с возникновением международной торговли (конец XVIII - начало XX века). Именно в сфере обращения реализуется произведенная потребительная стоимость, связывается производство с потреблением, поддерживается баланс между предложением и спросом. При этом формирование механизмов и инструментов рыночной экономики обусловило кардинальные трансформационные процессы и в сфере обращения, что в высшей степени актуализировало проблемы исследований в этой области.

Степень изученности проблемы исследования. Современные исследования экономических отношений, влияющих на развитие мировой сферы обращения, представлены фундаментальными трудами выдающихся представителей зарубежной экономической науки, таких как Р. Акофф, В. Беренс, Р. Дани, П. Друкер, Д. Кларк, Г. Менш, Дж. Мути, М. Портер, Р. Фостер, Й. Шумпетер и др.

Целью исследования является анализ тенденций развития мировой сферы обращения, количественная оценка процессов международной торговли товарами и услугами в разрезе интеграционных объединений в контексте современных посткризисных глобальных трансформаций.

Результаты исследования. Одним из основных положений экономической теории является представление о том, что неотъемлемым элементом рыночного хозяйства, определяющим его суть и общественное назначение является сфера обращения. Она представляет собой опорную составляющую развитых экономических отношений, во многом способствуя решению главной задачи общественного производства – удовлетворению разносторонних потребностей людей. Мировая экономика рассматривает сферу обращения товаров и услуг как цикл воспроизводственной деятельности, связывающей производство и потребление с целью продвижения товаров и услуг от производителя к потребителю.

В современных условиях в результате влияния кризисных явлений происходит структурная трансформация мировой сферы обращения, в результате которой формируются новые лидеры мировой экономики. Так, кризисные процессы повлияли на объемы экспорта услуг на группу развитых стран мира более значительно, чем на развивающиеся и страны с транзитивной экономикой. Произошло также изменение структуры экспорта, что связано с принципиально другой структурой построения экономики. Более того, по отношению к двум другим группам стран, развитые страны являются наиболее технологически продвинутыми и занимают первые места по индексам развития инноваций. Этот фактор является ключевым в формировании структуры экспорта услуг. На данный момент эти страны пока еще остаются локомотивом мировой экономики, однако вскоре они могут уступить право первенства развивающимся странам, которые быстро модернизируют свои экономики.

МВФ в своем докладе о перспективах развития мировой экономики по состоянию на октябрь 2013 года понизил темпы прироста мирового ВВП с 3,2 до 2,9% в 2013 году и с 3,8 до 3,6% в 2014 году [5], причем для развитых стран прогноз остался прежним (1,2 и 2% соответственно), а для развивающихся стран был снижен (с 5 до 4,5% и с 5,5 до 5,1% соответственно). Макроэкономическая статистика и консенсус-прогноз темпов прироста ВВП, публикуемый крупнейшими финансовыми организациями, констатируют слабый рост мировой экономики и его замедление в развивающихся странах Азии в последующие несколько лет. Таким образом, ожидается, что импульс роста