

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

4. World Investment Report 2012. – New York and Geneva, UNCTAD, 2012.
5. Африка и мир в XXI веке. – М.: Ин-т Африки РАН, 2010. – 322 с.

СТРУКТУРНЫЕ ПОСТКРИЗИСНЫЕ ТРАНСФОРМАЦИИ МИРОВОЙ СФЕРЫ ОБРАЩЕНИЯ

Баева Е.В. аспирант кафедры «Маркетинг», Донецкий национальный университет (Украина)

Баева Е.В. Структурные посткризисные трансформации мировой сферы обращения.

В статье проанализированы современные тенденции развития мировой сферы обращения, дана количественная оценка процессам международной торговли товарами и услугами в разрезе стран интеграционных объединений. Доказано, что в современных условиях в результате влияния кризисных явлений происходит структурная трансформация мировой сферы обращения, в результате которой формируются новые лидеры мировой экономики. На основе проведенного анализа с помощью индекса корреляции торговли товарами (merchandise trade correlation index), сделан вывод, что наименьшим значением данного индекса обладают развитые и развивающиеся экономики. Рассчитано, что наиболее благоприятные условия для торгового сотрудничества и партнерства складываются между Украиной и арабскими странами, АСЕАН, странами АРТА.

Ключевые слова: мировая сфера обращения, товар, услуга, глобальная трансформация, экспорт, импорт, внешнеэкономические связи, глобальный экономический кризис, интеграционное объединение.

Баева О.В. Структурні посткризові трансформації світової сфери обігу.

У статті проаналізовано сучасні тенденції розвитку світової сфери обігу, дана кількісна оцінка процесам міжнародної торгівлі товарами і послугами в розрізі країн інтеграційних об'єднань. Доведено, що в сучасних умовах в результаті впливу кризових явищ відбувається структурна трансформація світової сфери обігу, в результаті якої формуються нові лідери світової економіки. На основі проведеного аналізу за допомогою індексу кореляції торгівлі товарами (merchandise trade correlation index), зроблено висновок, що найменше значення даного індексу мають розвинені і економіки, що розвиваються. Розраховано, що найбільш сприятливі умови для торгового співробітництва та партнерства складаються між Україною та арабськими країнами, АСЕАН, країнами АРТА.

Ключові слова: світова сфера обігу, товар, послуга, глобальна трансформація, експорт, імпорт, зовнішньоекономічні зв'язки, глобальна економічна криза, інтеграційне об'єднання.

Baeva E.V. Structural transformation of the post-crisis global sphere of circulation.

The article analyzes the current trends of the global scope of treatment, the quantitative estimation of the process of international trade in goods and services in the context of integration associations. It is proved that under current conditions due to the impact of the crisis occurs structural transformation of the global scope of treatment, which resulted in the formation of new leaders of the world economy. Based on the analysis using the correlation index of trade in goods (merchandise trade correlation index), concluded that the lowest value of the index have developed and emerging economies. Calculated that the most favorable conditions for trade cooperation and partnerships are formed between Ukraine and the Arab countries, ASEAN, countries APTA.

Keywords: international sphere of circulation of goods, services, global transformation, exports, imports, foreign economic relations, the global economic crisis, integration association.

Постановка проблемы и актуальность темы исследования. В настоящее время глобализация является одной из главных тенденций в развитии мирового хозяйства, оказывающей определенное влияние на мирохозяйственные связи. Процессы глобализации в той или иной степени охватывают все страны мира. Особенность глобализации обусловлена взаимозависимостью, определением и усилением последствий предпосылок между всеми сферами деятельности стран-участниц мировой экономики.

В результате международной кооперации производства, развития международного разделения труда, внешней торговли и международных экономических отношений в целом происходит усиление взаимосвязи и взаимозависимости национальных экономик, нормальное развитие которых невозможно без учета внешнего фактора. Данное явление принято называть интернационализацией хозяйственной жизни. В своем развитии интернационализация экономики прошла ряд этапов. Первоначально она представляла собой международное экономическое сотрудничество: затрагивала, прежде всего, сферу обращения и была связана с возникновением международной торговли (конец XVIII - начало XX века). Именно в сфере обращения реализуется произведенная потребительная стоимость, связывается производство с потреблением, поддерживается баланс между предложением и спросом. При этом формирование механизмов и инструментов рыночной экономики обусловило кардинальные трансформационные процессы и в сфере обращения, что в высшей степени актуализировало проблемы исследований в этой области.

Степень изученности проблемы исследования. Современные исследования экономических отношений, влияющих на развитие мировой сферы обращения, представлены фундаментальными трудами выдающихся представителей зарубежной экономической науки, таких как Р. Акофф, В. Беренс, Р. Дани, П. Друкер, Д. Кларк, Г. Менш, Дж. Мути, М. Портер, Р. Фостер, Й. Шумпетер и др.

Целью исследования является анализ тенденций развития мировой сферы обращения, количественная оценка процессов международной торговли товарами и услугами в разрезе интеграционных объединений в контексте современных посткризисных глобальных трансформаций.

Результаты исследования. Одним из основных положений экономической теории является представление о том, что неотъемлемым элементом рыночного хозяйства, определяющим его суть и общественное назначение является сфера обращения. Она представляет собой опорную составляющую развитых экономических отношений, во многом способствуя решению главной задачи общественного производства – удовлетворению разносторонних потребностей людей. Мировая экономика рассматривает сферу обращения товаров и услуг как цикл воспроизводственной деятельности, связывающей производство и потребление с целью продвижения товаров и услуг от производителя к потребителю.

В современных условиях в результате влияния кризисных явлений происходит структурная трансформация мировой сферы обращения, в результате которой формируются новые лидеры мировой экономики. Так, кризисные процессы повлияли на объемы экспорта услуг на группу развитых стран мира более значительно, чем на развивающиеся и страны с транзитивной экономикой. Произошло также изменение структуры экспорта, что связано с принципиально другой структурой построения экономики. Более того, по отношению к двум другим группам стран, развитые страны являются наиболее технологически продвинутыми и занимают первые места по индексам развития инноваций. Этот фактор является ключевым в формировании структуры экспорта услуг. На данный момент эти страны пока еще остаются локомотивом мировой экономики, однако вскоре они могут уступить право первенства развивающимся странам, которые быстро модернизируют свои экономики.

МВФ в своем докладе о перспективах развития мировой экономики по состоянию на октябрь 2013 года понизил темпы прироста мирового ВВП с 3,2 до 2,9% в 2013 году и с 3,8 до 3,6% в 2014 году [5], причем для развитых стран прогноз остался прежним (1,2 и 2% соответственно), а для развивающихся стран был снижен (с 5 до 4,5% и с 5,5 до 5,1% соответственно). Макроэкономическая статистика и консенсус-прогноз темпов прироста ВВП, публикуемый крупнейшими финансовыми организациями, констатируют слабый рост мировой экономики и его замедление в развивающихся странах Азии в последующие несколько лет. Таким образом, ожидается, что импульс роста

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

глобальной экономики переместится от развивающихся экономик к развитым.

Рассматривая данные рисунка 1, видим объемы экспорта коммерческих услуг в денежном измерении и в процентном отношении к общему объему экспорта. Коммерческие услуги включают в себя все услуги, за вычетом Government services n.i.e., которые не приносят прибыли. Наибольший объем таких услуг предоставляют развитые страны. В процентном же отношении все три группы представленных стран имеют тенденции к росту коммерческих услуг в общей доле. Наибольшее их увеличение в общей доле экспорта произошло в странах с транзитивными экономиками, в связи с трансформационными процессами, происходящими в них.

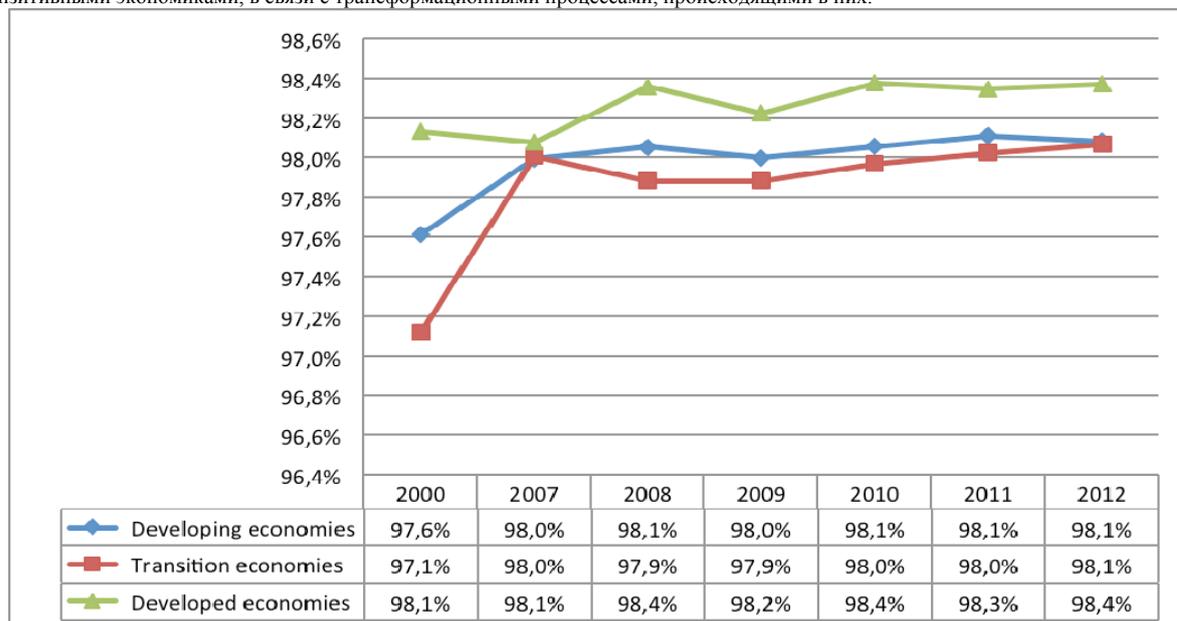


Рис 1. Процент экспорта коммерческих услуг от общего объема экспорта услуг стран с разным уровнем развития экономики в 2000-2012 гг., % [6]

Данные таблицы 1 дают представление о распределении мирового экспорта услуг в разрезе наиболее влиятельных интеграционных объединений. Так, наиболее весомый вклад в мировой экспорт услуг делают ЕС, НАФТА и Страны Бангкокского Соглашения. Страны же ОЧЭС занимают 5 место. Их доля в общем объеме является незначительной, что связано с отсталостью экономик постсоветского пространства, которые имеют недостаточные конкурентные преимущества по отношению к другим объединениям.

Таблица 1

Экспорт услуг по категориям из разных интеграционных объединений за 2012 год, млрд. долл. США [6]							
Вид услуги	Страны Бангкокского соглашения	АСЕАН	ОЧЭС	ЕС	ЛАГ	МЕРКОСУР	НАФТА
Transport	99,8	57,1	65,6	374,5	36	8,8	96,5
Travel	85,1	95,6	65	362,2	60,3	14,1	194,2
Other services	268	123,2	57,6	1101,1	40,5	37	437,5
Memo item: Commercial services	452,2	274,3	185,2	1818,8	129,9	57,7	707,3

Мировой товарный рынок также подвержен влиянию кризисных явлений, так с 1970 года наблюдается параллельность в динамике показателя экспорта развитых и развивающихся экономик. Несмотря на это, после мирового финансово-экономического кризиса 2008 года, развивающиеся экономики с менее негативными последствиями вышли из него по сравнению с развитыми, и, воспользовавшись конкурентными преимуществами, практически сократили разрыв (1,2 трлн. долларов США) в объеме своего экспорта.

За последние 40 лет наблюдаются качественные изменения в сторону увеличения доли азиатских новых индустриальных экономик с 1,9% в 1970 г. до 7% в 2012 г., стран бангкокского соглашения (Китай, Индия, Южная Корея и др.) с 1,8 % до 15,9%. Также уменьшается доля развитых экономик Северной Америки и Европы (ЕС и НАФТА) с 47 % и 19,2 % до 31 % и 13 % соответственно. Что касается стран ОЧЭС, то в 2012 году на них приходится около 5 % мирового экспорта товаров, данные в 1970 году предположительно искажены из-за особенностей предоставления статистики в СССР (рис. 2).

**ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ:
РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ**

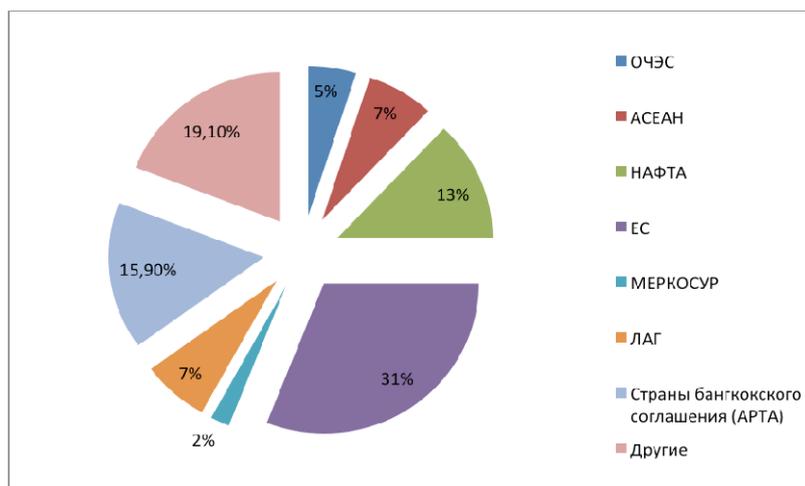


Рис 2. Структура мирового экспорта товаров по интеграционным объединениям в 2012 г., % [6]

Произведем анализ с помощью индекса корреляции торговли товарами (merchandise trade correlation index). Данный индикатор показывает степень сходства торговой специализации различных стран или групп стран. Высокая степень сходства указывает на то, что данные страны (группы стран) конкурируют между собой на мировых рынках. Индекс может принимать значения от -1 до 1. Положительные значения свидетельствуют о конкуренции между странами и группами стран, так как они экспортируют или импортируют схожую продукцию. Отрицательные значения указывают на то, что страны специализируются в производстве (экспорте) или потреблении (импорте) различных товаров, являясь торговыми партнерами, а не конкурентами. Результаты расчетов представлены в таблице 2.

Таблица 2

Индексы корреляции торговли							
	АРТА	АСЕАН	ОЧЭС	ЕС	ЛАГ	МЕРКОСУР	НАФТА
Развивающиеся экономики	0,631	0,567	0,010	-0,391	0,076	-0,070	-0,521
Транзитивные экономики	-0,477	-0,155	0,733	-0,318	0,325	0,358	0,306
Развитые экономики	-0,373	-0,482	-0,183	0,590	-0,187	0,055	0,567
АРТА	..	0,219	-0,189	0,116	-0,271	-0,252	-0,543
АСЕАН	0,219	..	-0,015	-0,276	0,037	-0,020	-0,270
ОЧЭС	-0,189	-0,015	..	-0,314	0,259	0,291	0,097
ЕС	0,116	-0,276	-0,314	..	-0,339	-0,081	0,096
Лига арабских государств	-0,271	0,037	0,259	-0,339	..	-0,044	0,092
МЕРКОСУР	-0,252	-0,020	0,291	-0,081	-0,044	..	0,275
НАФТА	-0,543	-0,270	0,097	0,096	0,092	0,275	..
Украина	-0,165	-0,157	0,467	0,028	-0,112	0,323	0,108

Расчитано на основе данных [2,5,6]

Касательно стран, классифицируемых по уровню их экономического развития, наименьшим значением данного индекса (-0,770) обладают развитые и развивающиеся экономики. Высокая конкуренция, выраженная в больших значениях индекса (0,59 и 0,567 между ЕС и НАФТА и развитыми экономиками соответственно), объясняется методологически: большинство стран, включаемых в категорию «развитые экономики», являются членами ЕС или НАФТА. Этим же объясняются высокие значения индекса между развивающимися странами и странами бангкокского соглашения и АСЕАН (0,631 и 0,567 соответственно), ОЧЭС и транзитивными экономиками (0,733).

Выводы и предложения. В силу того, что развитые экономики в основном являются главными экспортёрами на мировом рынке готовых изделий, а развивающиеся – товаров добывающих отраслей, уровень глобальной конкуренции между ними минимален. Разумеется, такой вывод является очень обобщенным и не может детально рассмотреть конкуренцию между данными группами стран на мировых рынках отдельно взятых категорий товаров.

Украина имеет наиболее схожую структуру экспорта с ОЧЭС и другими транзитивными экономиками, что объясняется, во-первых, тем, что Украина – член ОЧЭС, во-вторых, тем, что она относится к категории переходных экономик. По показателю корреляции (0,323) Украина конкурирует со странами интеграционного объединения МЕРКОСУР, в основном за счет конкуренции на мировых рынках сырья и материалов. Также потенциальными конкурентами отечественных экспортёров выступают Канада, США, Мексика. Примечательно, что, несмотря на отрицательные качественные изменения в отношениях между Украиной и ЕС, наше государство не конкурирует на мировых рынках с Европой, экспортируя менее высокотехнологичную продукцию и товары и импортируя более высокотехнологичную (ЕС удовлетворяет потребность в них собственным производством). Наиболее благоприятные условия для торгового сотрудничества и партнерства складываются между Украиной и арабскими странами, АСЕАН, странами АРТА; между НАФТА и АРТА (-0,543) и АСЕАН (-0,27); МЕРКОСУР и АРТА (-0,2520).

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Бураковский И. В. Мировая экономика: глобальный финансовый кризис / И. В. Бураковский, А. В. Плотников. – Харьков : Фолио, 2010. – 415 с.
2. Статистична інформація [Электронный ресурс] Державний комітет статистики України. – Режим доступу: <http://www.ukrstat.gov.ua/>
3. Экономика цивилизаций в глобальном измерении: [монография] / [В.Д. Базилевич, А.А. Чухно и др.]; под. ред. А.А. Пороховского, А.А. Тарасевича. – М.: ТЕИС, 2011. – 768 с.
4. Jan Aart Scholte, “What is Globalization? The Definitional Issue – Again,” CSGR Working Paper No. 109/02, December 2002. globalization.

(2010).

5. Indicators / World bank [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://data.worldbank.org>

6. World Report 2012. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.unctad-docs.org/files/UNCTAD-WIR2012-Full-en.pdf>

РОЗВИТОК СОЦІАЛЬНОГО СТРАХУВАННЯ В УКРАЇНІ НА ОСНОВІ ДЕРЖАВНО-ПРИВАТНОГО ПАРТНЕРСТВА

Балтачєєва Н.А. д.е.н., професор, професор кафедри управління персоналом та економіки праці Донецького національного університету (Україна)

Зарецька Є.В., здобувач кафедри управління персоналом та економіки праці Донецького національного університету (Україна)

Балтачєєва Н.А., Зарецька Є.В. Розвиток соціального страхування в Україні на основі державно-приватного партнерства

У статті розглядається один із варіантів вирішення існуючих проблем сфери соціального страхування, здатних повною мірою вирішити проблему браку коштів соціальних позабюджетних фондів на реалізацію своїх функцій за рахунок залучення додаткових сторонніх фінансових ресурсів, – впровадження державно-приватного партнерства обов'язкового соціального страхування, представленого фондами соціального страхування та недержавними страховими організаціями (НДСО) на основі укладення концесійних договорів.

Запропонований метод концесійних договорів у соціальному страхуванні дозволить концеденту (держави в особі фондів загальнообов'язкового державного соціального страхування) залучити додаткові фінансові ресурси, зберегти за собою ряд управлінських, регулюючих і контролюючих функцій; состраховику-концесіонеру надасть можливість реалізації інвестиційного проекту і забезпечення гарантованих державою коштів на здійснення своєї професійної діяльності; страхувальнику – отримати додатковий набір страхових послуг на умовах і в розмірах, які відрізняються від державних; застрахованому – гарантує отримання більш якісної соціально значимої послуги.

Ключові слова: соціальне страхування, договори, соціальні ризики, страхові організації, партнерство.

Балтачєєва Н.А., Зарецькая Е.В. Развитие социального страхования в Украине на основе государственно-частного партнерства

В статье рассматривается один из вариантов решения существующих проблем сферы социального страхования, способных в полной мере решить проблему нехватки средств социальных внебюджетных фондов на реализацию своих функций за счет привлечения дополнительных сторонних финансовых ресурсов, – внедрение государственно-частного партнерства обязательного социального страхования, представленного фондами социального страхования и негосударственными страховыми организациями (НГСО) на основе заключения концессионных договоров.

Предложенный метод концессионных договоров в социальном страховании позволит концеденту (государству в лице фондов общеобязательного государственного социального страхования) привлечь дополнительные финансовые ресурсы, сохранить за собой ряд управленческих, регулирующих и контролирующих функций; состраховщику-концессионеру предоставит возможность реализации инвестиционного проекта и обеспечения гарантированных государством средств на осуществление своей профессиональной деятельности; страхователю – получить дополнительный набор страховых услуг на условиях и в размерах, отличающихся от государственных; застрахованному – гарантирует получение более качественной социально значимой услуги.

Ключевые слова: социальное страхование, договоры, социальные риски, страховые организации, партнерство.

Baltacheeva N., Zaretskaya E. Development of social insurance in Ukraine based on state-private partnership

In the article one of variants of existent problems decision in social insurance sphere is considered. It able to solve the problem of facilities shortage of social extra budgetary funds for the implementation of its functions by attracting additional external financial resources. This is an introduction of state-private partnership, which consists of the obligatory social insurance funds and unstate insurance organizations on the basis of concession agreements conclusion.

The offered method of concession agreements in social insurance will allow to insurer (the state in the person of obligatory state social insurance funds) to attract additional financial resources, reserve the row of administrative, regulative and supervisory functions; to the coinsurer-concessionaire will give possibility of investment project realization and providing of the facilities assured by the state on realization of the professional activity; to insures – to get the additional set of insurance services subject on the conditions and in sizes different from state; to insured – guarantees the receipt of more high-quality socially meaningful favor.

Keywords: social insurance, agreements, social risks, insurance organizations, partnership.

Постановка проблеми. В сучасних умовах розвитку України однією з нагальних потреб є формування соціально-орієнтованої моделі ринкової економіки, створення ефективної системи соціального захисту населення, що передбачає необхідність наукового обґрунтування форм і методів мобілізації фінансових ресурсів на соціальне страхування. Необхідність трансформації системи соціального страхування зумовлена потребою у формуванні таких страхових фондів, за рахунок яких працездатним особам можна було б гарантувати їх фінансове забезпечення у разі тимчасової втрати працездатності, на випадок безробіття, страхування при нещасних випадках на виробництві та профзахворюваннях, медичне та пенсійне страхування.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Проблематиці формування та оптимізації системи соціального страхування присвячена значна кількість наукових праць вітчизняних фахівців – як науковців, так і практиків. Багато відомих учених приділяють увагу функціонуванню фондів соціального страхування, а саме Л. Бабич, В. Закревський, О. Петровська, С. Онисько, В. Опарін, С. Юрій, І. Ярошенко та ін. Але, незважаючи на глибокі дослідження вітчизняних учених у сучасній системі соціального страхування існує ряд проблем, які потребують додаткового вивчення.

Виділення невирішеної проблеми. Кардинальні зміни у соціальному страхуванні в Україні були значною мірою здійснені в 90-х роках минулого століття. У цей період законодавством створено по суті нову систему обов'язкового соціального страхування, яка охоплює всі основні соціальні страхові ризики, відомі у світовій практиці. Разом з тим, відзначаючи безперечні досягнення системи, вона не позбавлена ряду істотних недоліків, невирішених проблем, пов'язаних в основному з неповнотою і непослідовністю здійснення страхових принципів. Результатом став дефіцит фінансових ресурсів соціального страхування, що постійно зростає, та їх нерациональне і нецільове використання.

Сучасна схема організації соціального страхування, що діє в Україні, залишається практично повністю державною. Соціальне страхування організоване за принципом функціонування вертикалі органів виконавчої влади, що безпосередньо підкоряються Уряду України, який несе виняткову відповідальність за компенсацію соціальних ризиків. Тоді як ринковий механізм господарювання передбачає наявність системи соціального страхування, побудованої на строго страховій основі і паритетній участі сторін соціального партнерства (роботодавців, профспілок, держави) в розподілі відповідальності за дію тих або інших соціальних ризиків.

Одним із варіантів вирішення зазначеної проблеми є державно-приватне партнерство обов'язкового соціального страхування та недержавних страхових організацій на основі укладення концесійних договорів.

На користь даного напрямку розвитку соціального страхування, як дуже гнучкого і здатного легко адаптуватися до соціально-економічних особливостей говорить той факт, що всі регіони України надзвичайно різноманітні з точки зору галузевої структури виробництва, економічних умов і, відповідно, умов праці навіть усередині одного виду економічної діяльності. Додаткові проблеми породжують і різні природно-кліматичні умови, відмінності в розселенні, образі і умовах життя народів різних національностей, культурі і