

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Динамика объемов реализованной инновационной продукции на экспорт имеет ярко выраженную тенденцию к снижению в Донецкой области. Этот показатель в 2012 г. снизился более чем в 1,5 раза по сравнению с 2009 г. и составил 2,6 млрд. грн. В Луганской области в 2009-2011 гг. также наблюдалось резкое снижение объемов реализованной инновационной продукции на экспорт (с 2,9 млрд. грн. в 2009 г. до 911 млн. грн. в 2011 г.), однако в 2012 г. этот показатель увеличился почти вдвое и составил 1,7 млрд. грн.

Вступление Украины в Таможенный союз могло бы положительно сказаться на динамике объемов реализованной продукции на экспорт как в стране в целом, так и в рассматриваемых регионах в частности.

На сегодня наиболее эффективной формой организации быстрой реализации научных разработок являются технопарки, в основу деятельности которых возложена координация деятельности и сотрудничество науки, производства, органов управления, государственного и частного секторов. Для создания технопарков нужны определенные условия, например, наличие в области научно-исследовательских учреждений высокого класса, наличие высококвалифицированных специалистов, венчурного капитала и т.д.

Подавляющее большинство технопарков в Украине находится в Киеве и Харькове, где насчитывается наибольшее количество научно-исследовательских учреждений. По данным Государственного агентства по вопросам науки, инноваций и информатизации Украины по состоянию на 01.12.2012 года зарегистрировано 16 технопарков, из которых реально работают 8 [2].

К реально работающим технопаркам Украины относится Технологический парк "Углемаш" (Донецк), который был создан в октябре 2001 г. с целью внедрения новых технологий и развития инновационной деятельности в топливно-энергетической, коксохимической, металлургической, горнорудной, химической отраслях, транспорте и машиностроении. Специализация технопарка:

- создание и внедрение новых, модернизация существующих технологий и технологий для развития топливно-энергетического комплекса, коксохимической, металлургической, горнорудной, химической отраслей, машиностроения, строительной индустрии, агропромышленного комплекса, технологического транспорта, профилактики и реабилитации здоровья населения, добычи, доставки и переработки угольных, рудных и нерудных полезных ископаемых;

- производство, использование и обработка новых функциональных и конструкционных материалов, сельхозпродукции (в том числе сои, рапса), вторичных энергоресурсов (шахтного метана, энергии шахтных вод и воздуха), отходов производства (в том числе углеобогащения и металлургических процессов), энерго- (альтернативные источники энергии, технологии с использованием водорода), ресурса- и материалосбережения;

- экологически чистые условия производства, охраны труда и жизнедеятельности, в том числе в условиях работы при повышенной опасности;

- проведение научно-исследовательской и исследовательско-конструкторской работы по созданию новейших средств, систем и комплексов оборудования, технологий и материалов по направлениям деятельности технопарка

Усиление научно-технической базы, наращивание исследовательского потенциала Донецкого и Луганского регионов возможно путем создания реально функционирующих технопарков, индустриальных парков, бизнес-инкубаторов. Именно такая форма организации сотрудничества между бизнесом и наукой не просто активизирует инновационную активность среди предприятий региона, она создает региону положительный имидж в глазах зарубежных бизнес партнеров, иностранных инвесторов, стимулирует их внешнеэкономическую деятельность в направлении трансфера знаний, научно-технического сотрудничества активизирует внедрение ИКТ на предприятиях.

Показатели инновационной деятельности свидетельствуют о том, что для обеспечения экономического роста промышленного комплекса Донецкого и Луганского регионов и Украины в целом, увеличения инновационной составляющей в промышленном производстве должен стать путь развития, который основывается на использовании стратегии технологического прорыва, наращивания инновационного потенциала предприятий.

Но для эффективной реализации инновационной деятельности в регионах сегодня не хватает рычагов, которые позволяют снижать риск от инноваций, повышать престиж отечественных производителей новой техники и технологий. Поэтому возникает необходимость в дальнейшем развитии национальной инновационной системы, в частности на региональном уровне, основная составная которой — инновационная инфраструктура, которая бы могла облегчить связь науки и бизнеса, поддержать на начальном этапе малые высокотехнологические предприятия и оказывать содействие ускоренному внедрению инноваций при непосредственном участии их разработчиков [3].

Создание и совершенствование региональной инновационной системы должно обеспечить повышение качества жизни населения, достижение экономического роста и формирование при этом экономических, правовых и организационных условий для поэтапного перехода промышленности региона на инновационный путь развития.

Приоритетным направлением для регионов в связи с их специализацией на отраслях тяжелой промышленности является разработка и распространение ресурсо- и энергосберегающих технологий на предприятиях. Кроме того, учитывая специфику региона, на научной основе должны решаться вопросы очищения атмосферного воздуха, переработки твердых бытовых отходов и отходов производства.

Таким образом, уровень развития инновационного потенциала Донецкой и Луганской областей значительно отличается по своим качественным характеристикам. При этом названные регионы обладают всеми предпосылками для интенсификации инновационной составляющей в экономической деятельности. Уже на сегодняшний день эти регионы могут быть интересны для сотрудничества зарубежным партнерам из стран-членов ТС. При этом, активизация такого сотрудничества в разных направлениях, в том числе трансфера знаний, инвестиционной деятельности, торговли высокотехнологической продукцией может только интенсифицировать инновационную активность, что будет иметь положительный эффект на экономику Украины в целом.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Амоша О. Інноваційний шлях розвитку України: проблеми та рішення // Економіст. – 2005. – № 6. – С. 28 – 32.
2. Анализ R&D потенциала областей Украины. регионов [Электронный ресурс] -Режим доступа к сайту - inventure.com.ua
3. Гец В. М. Інноваційні перспективи України / В. М. Гец, В. П. Семиноженко. – Харків : Константа, 2006. – 272 с.
4. Отчет о конкурентоспособности регионов Украины 2012 [Электронный ресурс] // Фонд «Эффективное управление». – Режим доступа: <http://competitiveukraine.org/reports>
5. Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов [Электронный ресурс] // Киевский международный институт социологии, Институт экономических исследований и политических консультаций. – Режим доступа: http://www.kiis.com.ua/materials/news/Rating_of_investment_attractiveness_of_the_region.pdf

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НА РАЗНЫХ УРОВНЯХ

Герасенко В.П., Белорусский государственный экономический университет (Республика Беларусь)

Грабар Р.Н., Полесский государственный университет (Республика Беларусь)

Герасенко В.П., Грабар Р.М. Оцінка ефективності інтеграційних процесів на різних рівнях

У статті розглянуто проблеми оцінки ефективності інтеграційних процесів на рівні країни, регіону, підприємства. В даний час відбувається посилення процесів економічної інтеграції зі збільшенням рівня і темпів фінансової інтеграції, в якій найважливішим напрямком є процеси об'єднання економічних суб'єктів і централізації капіталу. У статті розглядаються основні теоретичні підходи до оцінки ефективності

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

інтеграційних процесів в ретроспективному періоді, а також результати емпіричних досліджень зарубіжних вчених у даній галузі. На шляху реального об'єднання зусиль усіх підприємств для вдосконалення управління на різних рівнях зростаючу актуальність набувають питання посилення взаємовідносин з інтеграційними процесами, що зумовило вибір теми. Оцінка ефективності інтеграційних процесів здійснена методом ринкового підходу на основі ефекту синергії. Сформульовані основні положення оцінки синергетичного ефекту від об'єднань підприємств

Ключові слова: інтеграція, синергетичний ефект, економічний ефект, політичний ефект, соціальний ефект.

Герасенко В.П., Грабар Р.Н. Оценка эффективности интеграционных процессов на разных уровнях

В статье рассмотрены проблемы оценки эффективности интеграционных процессов на уровне страны, региона, предприятия. В настоящее время происходит усиление процессов экономической интеграции с увеличением уровня и темпов финансовой интеграции, в которой важнейшим направлением являются процессы объединения экономических субъектов и централизации капитала. В статье рассматриваются основные теоретические подходы к оценке эффективности интеграционных процессов в ретроспективном периоде, а также результаты эмпирических исследований зарубежных ученых в данной области. На пути реального объединения усилий всех предприятий для совершенствования управления на разных уровнях растущую актуальность приобретают вопросы усиления взаимоотношений с интеграционными процессами, что предопределило выбор темы. Оценка эффективности интеграционных процессов осуществлена методом рыночного подхода на основе эффекта синергии. Сформулированы основные положения оценки синергетического эффекта от объединений предприятий.

Ключевые слова: интеграция, синергетический эффект, экономический эффект, политический эффект, социальный эффект.

Gerasenko VP, Grabar RN Evaluation of the effectiveness of the integration processes at different levels

The article considers the problems of assessing the effectiveness of integration processes at the country, region, enterprise. Currently, there is a strengthening of economic integration with the level and pace of financial integration, in which processes of economic actors union and centralization of capital are most important. This article discusses the main theoretical approaches to evaluating the effectiveness of the integration processes in the retrospective period, and the results of empirical studies of foreign scholars in this field. On the way of real synergies among all enterprises to improve management at different levels, rise issues of growing relevance of strengthening relations with the integration processes that determined the choice of the theme. Evaluating the effectiveness of the integration processes carried out by the market approach based on synergies. There are represented the basic positions of synergy evaluation from the associations of enterprises.

Keywords: integration, synergy effect, economic effect, the political effect, the social effect.

В настоящее время в Беларуси и других странах СНГ идет процесс накопления опыта внутренней и транснациональной интеграции. Экономическая интеграция является наиболее действенным механизмом реализации преимуществ совместного взаимодействия, рационального использования ресурсов, средством выживания в постоянно меняющихся условиях. Основными причинами начала процессов интеграции в различных отраслях промышленности являются:

- достижение эффекта масштаба;
- стабильность и продолжительность существования;
- получение синергетического эффекта;
- диверсификация производства и научно-технической деятельности;
- экономия на трансакционных издержках и т.д.

Белорусское правительство в последние годы, оценив значимость интегрированных объединений, всячески способствует развитию концернов, холдингов, совместных предприятий. Несмотря на значительные различия в механизмах функционирования этих объединений, в целях и задачах совместной деятельности, общим является достижение экономического эффекта от извлечения максимальных выгод от объединения производственных ресурсов различных хозяйствующих структур.

Так довольно быстрыми темпами в республике развиваются холдинги. Основными характеристиками привлекательности холдингов являются:

- установление централизованного управления, способствующего выработке продуктивных стратегий развития как самого холдинга, так и его членов;
- снижение предпринимательских рисков за счет возможности быстрого перелива средств в наиболее перспективные направления деятельности и диверсификации вложений капитала;
- повышение эффективности бизнеса и обеспечение его динамичного развития.

Основной идеей формирования холдингов является создание системы экономических связей и финансового контроля через систему участия в имуществе дочерних компаний, то есть владения их долями в уставном фонде. При создании холдингов важно учитывать возможность:

- сохранения технологического и кооперационного единства;
- проведения централизованной инвестиционной политики в отношении объединившихся предприятий;
- привлечения новых денежных средств для технического совершенствования и развития производства;
- повышения конкурентоспособности на внутреннем и внешних рынках.

Возможности холдингов не безграничны, да и необходимость расширения сферы их деятельности вызывает многочисленные споры, но на современном этапе эффективность их работы, в том числе в части привлечения внешнего финансирования, минимизации отрицательного воздействия конкуренции, диверсификации потерь от реализации рискованных проектов и множества иных преимуществ, неоспорима.

Концерны в Республике Беларусь функционируют давно и довольно плодотворно. Следует отметить, что это самая устоявшаяся форма объединений в нашей стране, зарекомендовавшая себя как наиболее устойчивая и динамичная интегрированная структура. Концерн, как правило, решает следующие задачи:

- проведение единой экономической, технической и технологической политики в организациях, входящих в концерн, независимо от форм собственности;
- создание условий для увеличения объемов производственных ресурсов в организациях за счет объективного их перераспределения;
- обеспечение роста производства продукции для удовлетворения потребностей внутреннего рынка и увеличения поставок на экспорт;
- повышение эффективности и конкурентоспособности экспорта продукции, выпускаемой организациями, входящими в его состав;
- развитие товаропроводящей сети за рубежом, способствующей реализации продукции, выпускаемой предприятиями, входящими в состав концерна;
- организация привлечения внешнего финансирования для проведения технического перевооружения и модернизации производств.

Решение этих задач способствует повышению конкурентоспособности предприятий, развитию их материально-технической базы, возможности финансирования крупных инновационных проектов. В последние годы также наметилась тенденция преобразования концернов в холдинги. Очевидно, в ближайшее время возможно будет оценить эффективность этого процесса.

Особо необходимо подчеркнуть большое значение развития вертикальной интеграции. Вертикальная интеграция означает органическое объединение добывающих и обрабатывающих производств, научно-технологических и инжиниринговых центров, фирменных сетей оптовой и розничной торговли. Объединяет их общекорпоративная собственность, как правило, смешанная с государственной. Это помогает избежать перекосов в извлечении прибыли благодаря монополии на сырьевой ресурс одного субъекта хозяйствования или же благодаря повышенному спросу на конечный продукт другого субъекта, которые происходят именно благодаря

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

отсутствию интеграции.

Вертикальная интеграция трансформирует экономический регулятор ценообразования, накопления, окупаемости и эффективности капитальных вложений, потому что замещает частную норму прибыли общекорпоративной. Внутри межотраслевой корпорации снимается проблема разной выгоды между добывающими и обрабатывающими звеньями, между промежуточными и конечными производственными комплексами. При вертикальной интеграции рационально и без инфляции, неценовым способом решается проблема распределения эффекта, обеспечиваемого вложениями в новые средства производства, технологии, инновационно-технологические продукты и процессы.

Интеграцию следует рассматривать как стратегический альянс предприятий, позволяющий усилить конкурентные позиции участников, приобрести финансовые и другие преимущества развития бизнеса [1]. Предполагаемый эффект от развития интеграционных процессов многогранен. Он проявляется на разных уровнях: на уровне страны, региона, предприятия.

На уровне страны интеграция приводит к экономическому, политическому и социальному эффекту.

Экономический эффект. Оценка эффективности интеграции возможна через систему частных показателей, отражающих те или иные стороны экономических процессов:

- рост или снижение объема товарооборота между странами;
- рост или снижение доли внешнеторгового оборота между странами создаваемого объединения в общем объеме их внешнеторгового оборота;
- усиление или ослабление тенденций к взаимодополнению структур промышленного производства создаваемого объединения;
- усиление или ослабление тенденций к взаимодополнению структуры капитальных вложений отраслей промышленности сотрудничающих стран;

- индекс изменения удельного веса перерабатывающей промышленности в общем объеме промышленного производства.

Обобщенная характеристика влияния интеграции на экономический рост страны может быть представлена следующими показателями:

- объем товаропотоков и услуг;
- свободное движение капитала;
- свободное движение рабочей силы;
- производительность труда;
- уровень научно-технического потенциала страны;
- экономическую безопасность;
- обороноспособность страны;
- национальная безопасность;
- негативные воздействия векторов глобализации;
- конкурентоспособность отечественных товаров;
- экономия расходов для обустройства государственной и таможенной границ.

Объективно необходимость развития интеграционных связей между странами бывшего Советского Союза обусловлена установившимися за десятилетия техническими и потребительскими стандартами. В этих странах доминирует одинаковая техническая инфраструктура (ширина железнодорожной колеи, типы транспортных средств, линии электропередачи и т.п.). Отмечаются огромные ежегодные потери от порчи продукции сельского хозяйства на границах Беларуси с Россией и странами СНГ из-за задержек в оформлении продовольственных товаров (свыше 3,8 млрд. руб.). Экономический эффект от интеграционных мероприятий измеряется путем сопоставления валютной выручки и соответствующих издержек.

Политический эффект заключается в укреплении международных позиций страны за счет выбора пути объединения, способствующего укреплению ее суверенитета. Следует учитывать особенности поведения крупных игроков на мировой арене. Так США ежегодно на оборону страны до развала СССР тратили более 250 млрд. долл. В настоящее время США в целях реализации своих геополитических интересов тратят на страны СНГ немалые средства, чтобы эти страны вновь не объединились и не повторились времена «холодной войны». Эти «инвестиции» зачастую ослабляют позиции стран СНГ в стремлении к действенной интеграции. Поведение некоторых политических партий в странах СНГ также не всегда способствует установлению взаимовыгодных экономических отношений.

Социальный эффект рассмотрим на примере Республики Беларусь. Граждане Беларуси совершают поездки в страны СНГ. При прохождении границы они тратят время на заполнение установленной формы таможенной декларации, формальное собеседование в зоне паспортного контроля, на получение и оформление визы, досмотр и при необходимости оформление товара. Кроме того, в стране временного проживания предстоит решить комплекс проблем по получению временной регистрации в месте пребывания, а это сопровождается затратами времени и средств. Общие затраты времени могут составлять тот социальный ущерб, который ежедневно несут граждане Республики Беларусь. Задача интеграции как раз заключается в минимизации таких потерь времени.

Отдельные регионы также испытывают на себе определенное влияние интеграционных процессов. В таблице 1 отражены основные эффекты экономической интеграции для регионов с точки зрения их функций в аспекте внешнеэкономических связей.

Таблица 1

Регионально ориентированные эффекты экономической интеграции

Функции регионов в аспекте внешнеэкономических связей	Виды регионально ориентированных эффектов	Оценочные показатели регионально ориентированных эффектов
I. Регион подсистема международных экономических отношений	1.1. Степень и характер вовлеченности региона во внешнеэкономические связи 1.2. Уровень международной специализации региона	1.1. Распределение внешнеторгового оборота по областям; среднедушевой объем экспорта в регионах; региональное распределение иностранных инвестиций. 1.2. Экспортная квота региона
II. Регион подсистема национальной экономики	2.1. Экономический рост региона 2.2. Инновационный рост региона, связанный с развитием высоких технологий под влиянием внешнеэкономического фактора 2.3. Структурные изменения экономики региона 2.4. Рост дохода от внешнеэкономической деятельности	2.1. Темпы роста валового регионального продукта (ВРП) 2.2. Доля иностранных инвестиций, связанных с развитием высокотехнологичных производств в общем объеме инвестиций региона; удельный вес высокотехнологичной продукции в объеме экспорта региона 2.3. Удельный вес отраслей и предприятий разных форм собственности, участвующих во внешнеэкономических связях в общем количестве промышленных предприятий 2.4. Удельный вес налогов и других поступлений предприятий, занимающихся ВЭД

**ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ:
РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ**

<p>III. Регион как территориальная общность населения (решение социальных проблем за счет внешнеэкономического фактора)</p>	<p>3.1. Рост занятости в регионе 3.2. Рост квалификации местной рабочей силы 3.3. Увеличение доходов населения 3.4. Эффект изменений на потребительском рынке 3.5. Изменение уровня экологического равновесия 3.6. Уровень комплексного развития территории за счет внешнеэкономического фактора</p>	<p>3.1. Количество рабочих мест, созданных за счет предприятий, участвующих в МЭО 3.2. Удельный вес высококвалифицированной рабочей силы в объеме трудовых ресурсов региона 3.3. Рост среднедушевых денежных доходов населения: - рост прожиточного минимума; - изменения потребительских расходов; - покупательная способность денежных доходов 3.4. Изменение уровня цен на региональных потребительских рынках; - изменение структуры потребления за счет импортных поставок 3.5. Наличие природоохранных проектов с участием иностранных партнеров 3.6. Уровень обеспечения внешнеэкономической инфраструктурой. 3.6.1. Наличие и виды кластеров в производстве экспортной продукции</p>
---	--	--

Ожидания конкретных предприятий от интеграции в экономическом плане значительно шире, чем ожидания страны или ее отдельного региона. Предприятие в первую очередь хочет получить экономический эффект от установления прочных договорных отношений и от объединения с хозяйствующими субъектами других стран. Основным индикатором увеличения монополистической мощи корпорации принято считать получение корпорацией более высоких прибылей по сравнению с остальными корпорациями в отрасли [2].

Учитывая сложную структуру любой экономической системы, в последнее время особое значение придается наличию синергетического эффекта в результате объединения потенциалов различных экономических, политических и социальных систем. В процессе интеграции должна возникнуть системная динамика, когда за счет согласованного изменения локальных звеньев обеспечивается дополнительный, синергетический эффект взаимодействия для всей системы. Это управляемое изменение параметров целостной системы в результате взаимодействия (взаимосогласования) процессов динамики ее подсистем. Необходимо выявить и количественно измерить эту динамику, и на этом основании определить, эффективна ли интеграция и насколько эффективна [1].

Применение положений синергетики подразумевает исследование явлений с позиции системного подхода, согласно которому любое явление или процесс рассматривается как совокупность соподчиненных элементов, имеющих определенные взаимосвязи и составляющих определенную структуру.

Исследование экономических процессов с применением отдельных положений синергетики должно учитывать следующие особенности:

- нелинейность развития: теория и практика синергетики обращают внимание на то, что состояние покоя или линейного развития является лишь абстракцией, удовлетворительно описывающей поведение системы только на коротком интервале времени;

- способность экономической системы к качественному скачку: накопление незначительных возмущений в системе (флуктуации) может вызвать качественный переход системы с одного уровня на другой.

Под синергетическим эффектом понимается возрастание эффективности деятельности в результате соединения, интеграции, слияния отдельных частей в единую систему за счет так называемого положительного системного эффекта (эффекта эмерджентности), подразумевающего, что выгоды от взаимодействия участников объединения внутри интегрированного предприятия превышают сумму эффектов деятельности каждого участника в отдельности, действующего автономно [3].

Одну из методик, позволяющих определить возможный синергетический эффект, предложил профессор Кингстонского университета Р. Мэтьюз. В соответствии с этой методикой синергетический эффект возникает за счет двух источников — субаддитивности и супераддитивности. Субаддитивность заключается в снижении совокупных издержек объединяющихся компаний при сохранении существующих объемов продаж. Супераддитивность заключается в увеличении прибылей за счет роста продаж в результате усиления маркетинговой позиции объединенной компании, реализации новых инвестиционных проектов, которые невозможно было реализовать членам интегрированной структуры по отдельности.

Основным проявлением синергетического эффекта является экономия на масштабе, проявляющаяся в снижении затрат на единицу продукции за счет снижения доли постоянных затрат в общем объеме издержек. Эффект масштаба можно перенести и на сферу закупок сырья, материалов, комплектующих. Увеличивая объем закупок, предприятие может рассчитывать на определенные скидки. За счет объединения служб маркетинга, учета, сбыта, сокращения состава управленцев достигается экономия от ликвидации дублирующих функций. Синергия также проявляется в расширении номенклатуры выпускаемой продукции. В этом случае срабатывает эффект комбинирования взаимодополняющих ресурсов. В результате интеграции предприятия приобретают недостающие ресурсы и активы дешевле, чем при самостоятельном их создании. В результате интеграции возрастает рыночная мощь предприятий благодаря снижению конкуренции и возможности бороться за крупные контракты, получение которых обеспечивает высокий уровень загрузки производственных мощностей.

Объединение предприятий может укрепить платежеспособность, улучшить покрытие выплат по заемным средствам за счет дополнительных потоков денежных средств, привести к снижению финансового риска, удешевить привлечение кредита и облегчить доступ к заемным ресурсам. Размер корпорации нередко сам по себе является гарантом стабильности и позволяет получить более выгодный кредитный рейтинг: финансовые организации дорожат крупными клиентами, что позволяет компании эффективнее использовать инструмент давления [3].

Особо следует отметить значимость интеграционных объединений для достижения синергетического эффекта в инновационной деятельности. Важным преимуществом интегрированных структур является возможность высвобождения части собственных финансовых ресурсов и более быстрое и простое привлечение внешних источников финансирования инноваций. В целях развития инновационно-инвестиционной деятельности промышленных предприятий необходимо создавать условия деятельности, максимально приемлемые для проведения инновационных разработок и внедрения инноваций в производство. Наиболее оптимальным решением данной задачи является организация крупных организационных образований, являющихся научно-производственными полигонами для промышленных предприятий. К таким организациям относятся бизнес-инкубаторы, технопарки, технополисы, технологические центры. Создание и поддержание таких организаций под силу крупным корпорациям и объединениям. Интегрированные объединения имеют следующие преимущества перед другими формами организации современного наукоемкого производства:

- более высокую за счет увеличения масштаба производства и влияния на рынок продаж результативность производственно-хозяйственной деятельности;
- возможность осуществления целевых комплексных научно-технических разработок;
- возможность привлечения высококвалифицированного персонала для внедрения инноваций;
- возможность использования современных маркетинговых средств и инструментов;

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

- значительный ресурсный потенциал для повышения эффективности своей деятельности.

Интегрированная структура обладает дополнительными финансовыми ресурсами благодаря корпоративной синергии совместной финансовой деятельности. Объединение финансовых ресурсов участников интегрированной структуры позволяет создать мощный финансовый потенциал группы предприятий в целом. Объем инвестиций в крупную предпринимательской структуре может быть меньше, чем простая сумма отдельных инвестиций предприятий, объединившихся для ведения совместной деятельности

Согласованное взаимодействие различных хозяйствующих субъектов, направленное на достижение общей консолидированной цели, обуславливает проявление синергетического эффекта, величина которого зависит от степени и характера взаимодействия между составляющими системы. Эффект синергизма имеет далеко идущие последствия. Интегрированная структура, оптимизирующая этот эффект обладает высокой гибкостью в выборе конкурентной позиции. Она может завоевать большую долю рынка благодаря низким ценам, может позволить себе затратить больше средств на исследования и разработки, может максимизировать норму возврата инвестиций и тем самым привлечь к себе инвесторов.

Одним из синергетических эффектов интеграции является также увеличение политического влияния компании в стране для отстаивания своих интересов, преодоления законодательных барьеров и ограничений и снижения национальных рисков.

Белорусские предприятия, к сожалению имеют и примеры отрицательного синергетического эффекта от объединения. В ряде случаев проведенные в 2005 – 2006 г.г. присоединения убыточных сельскохозяйственных предприятий к промышленным предприятиям привели лишь в изменению статистических данных об убыточных предприятиях в стране. На самом деле не везде был получен даже экономический эффект, не говоря уже о синергетическом эффекте. В процессе объединения необходимо учитывать цели интеграции, факторы внешней среды, оказывающие влияние на процесс принятия решения об объединении. Успешность интеграционного процесса определяется множеством факторов, основные среди них - самооценка компании-интегратора, стратегии ее развития, правильность выбора объекта для интегрирования, оценка этого объекта.

Интеграция – неоднозначный процесс, поэтому усложняется проблема оценки ее эффективности. Сложно определить критерии эффективности формирования интегрированной структуры во всех аспектах ее проявления, оценить вклад каждого фактора в общую оценку эффективности формирования интегрированной структуры. Кроме того требует оценки сама форма и размеры интегрированной структуры. Наконец, необходимо определить какова эффективность участия государства в процессах интеграции.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Симионова Н.Е. Оценка эффективности интеграционных проектов // Электронный научный журнал «Инженерный вестник Дона» // Режим доступа <http://www.ivdon.ru/magazine/archive/n3y2012/1015/> / Дата доступа 22.12.2013
2. Ищенко С.М. Н.Е. Формы проявления эффекта синергии от слияния и поглощения компаний // Корпоративное управление и инновационное развитие экономики Севера Вестник Научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного университета // Режим доступа <http://koet.syktso.ru/vestnik/2008/2008-3/6/6.htm/> / Дата доступа 22.12.2012
3. Финансовый глоссарий // Электронный ресурс // - Режим доступа: <http://www.bank24.ru/glossary/page/> char.%Dl. - Дата доступа: 15.05.2013.
4. Миллер А.И. «Предпосылки формирования интеграционных процессов в промышленном секторе России» / Миллер А.И // Вопросы экономики и права – 2011 – № 5 – с. 115-118
5. Шеметов Е.А. Методы оценки эффективности интеграции организаций // Электронный научный журнал «Современные проблемы науки и образования» № 1 за 2012 год // Режим доступа <http://www.science-education.ru/101-5331/> / Дата доступа 22.12.2013

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПАРТНЕРСТВО ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКЕ СТРАНЫ

Герасимчук В.И. д. э. н., профессор, профессор кафедры международной экономики Национального технического университета Украины “Киевский политехнический институт” (Украина)

Герасимчук В.Г. Стратегічне партнерство в зовнішньоекономічній політиці країни.

Проаналізовано вплив трансформаційних процесів в політиці і економіці України, інших держав на зміни якості життя. Встановлено взаємозв'язок лідерства країн за економічним потенціалом з лідерством за показниками якості життя. Охарактеризовані тенденції в здійсненні експортно-імпорتنних операцій України з країнами СНД і ЄС. Акцентована увага на необхідності зміцнення позицій вітчизняних товаровиробників на традиційних і нових ринках реалізації продукції. Сформульовані умови, критерії і основні принципи встановлення стосунків стратегічного партнерства. Досліджено закономірності зміни лідерства у світовій економічній системі – від країн “G7” до “E7”. Згруповано за показником ВВП (ППС) двадцять щонайпотужніших економік на підставі прогнозних значень розвитку світової економіки до 2050р. для визначення можливих векторів стратегічного партнерства. Рекомендовано використати програмно-цільовий підхід при формуванні стратегії соціально-економічного розвитку країни, спрямованої на зміцнення моралі, відновлення і подальший розвиток освіти, науки, промисловості, аграрного сектора для корінного поліпшення добробуту української нації.

Ключові слова: зовнішньоекономічні стосунки, експортно-імпорتنні операції, світова економіка, стратегічне партнерство, трансформаційні процеси, управління, якість життя

Герасимчук В.И. Стратегическое партнерство во внешнеэкономической политике страны.

Проанализировано влияние трансформационных процессов в политике и экономике Украины, других государств на изменения качества жизни. Установлена взаимосвязь лидерства стран по экономическому потенциалу с лидерством по показателям качества жизни. Охарактеризованы тенденции в осуществлении экспортно-импортных операций Украины со странами СНГ и ЕС. Акцентировано внимание на необходимости укрепления позиций отечественных товаропроизводителей на традиционных и новых рынках реализации продукции. Сформулированы условия, критерии и основные принципы установления отношений стратегического партнерства. Исследованы закономерности изменения лидерства в мировой экономической системе – от стран “G7” к “E7”. Сгруппировано по показателю ВВП (ППС) двадцать мощнейших экономик на основании прогнозных значений развития мировой экономики к 2050г. для определения возможных векторов стратегического партнерства. Рекомендовано использовать программно-целевой подход при формировании стратегии социально-экономического развития страны, направленной на укрепление морали, возобновление и дальнейшее развитие образования, науки, промышленности, аграрного сектора для коренного улучшения благосостояния украинской нации.

Ключевые слова: внешнеэкономические отношения, качество жизни, мировая экономика, стратегическое партнерство, трансформационные процессы, управление, экспортно-импортные операции

Gerasymchuk V.H. Strategic partnership is in external economic politics of country.

Influence of transformation processes is analyzed in politics and economy of Ukraine, other states on the changes of quality of life. Intercommunication of leadership of countries is set on economic potential with leadership on the indexes of quality of life. Tendencies are described in realization of export-import operations of Ukraine with countries the CIS and EC. Attention is accented on the necessity of strengthening of positions of home commodity producers on the traditional and new markets of realization of products. Terms, criteria and basic principles of establishment of relations of strategic partnership, are worked out. Conformities to law of change of leadership are investigational in the world economic system – from countries “G7” to “E7”.