

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

1. Під державно-приватним партнерством розуміються будь-які офіційні відносини або домовленості на фіксований (строковий) період часу між державними і приватними учасниками. Тут обидві сторони взаємодіють у процесі ухвалення рішення і співінвестують обмежені ресурси – гроші, персонал, устаткування і інформацію для досягнення конкретних завдань у певній галузі науки, технології та інновацій.

2. Як економічна категорія державно-приватне партнерство являє собою систему взаємовигідного економічного співробітництва державного і приватного секторів економіки, з можливістю залучення третіх осіб, заснованих на прагнучій до максимальної ефективності реалізації економічних потреб та інтересів сторін в умовах обмеженості ресурсів окремо взятої сторони та можливості їх ефективного використання, певним чином організаційно-юридично оформлених.

3. Дане визначення, на наш погляд, містить важливі елементи державно-приватного партнерства, описані різними авторами. Державно-приватне партнерство є довгостроковим взаємовигідним контрактом між державним органом влади і приватним сектором з метою створення суспільної інфраструктури і надання на її основі послуг. Протягом реалізації контракту використовуються матеріальні й нематеріальні ресурси державного та приватного секторів; розділяються ризики, обов'язки, права, а також вигоди між державою і приватним сектором. Вимоги до результату державно-приватного партнерства визначаються державою.

СПИСОК ДЖЕРЕЛ:

1. Тазабеков, А.Т. Изучение мирового опыта государственно-частного партнерства как важная предпосылка дальнейшего экономического развития Казахстана / А.Т. Тазабеков // Экономическое обозрение. – 2005. – №2. – С. 56.
2. Вайшнурс А. От крупных проектов к более мелким. ГЧП: международный опыт /А.Вайшнурс // Строительство и городское хозяйство в Санкт-Петербурге. – № 105. – Спб, ноябрь 2012.
3. Варнавский В.Г. Государственно-частное партнерство. В 2-х томах. Том 1 /В.Г.Варнавский – М.: ИМЭМО РАН, 2009.
4. Варнавский В.Г. Государственно-частное партнерство в России: проблемы становления /В.Г.Варнавский // Отечественные записки. – М., 2011.
5. Варнавский В.Г. Концептуальные экономические и правовые основы концессионной деятельности / В.Г.Варнавский // Полемика. – № 13. – М., 2010.
6. Варнавский В.Г. Партнерство государства и частного сектора: формы, проекты, риски /В.Г.Варнавский. – М.:Наука, 2011.
7. Вилисов М.В. Государственно-частное партнерство: политико-правовой аспект / М.В.Вилисов / Центр проблемного анализа и государственно-управленческого проектирования. – М., 2013.
8. Махортов Е.А. Государственно-частное партнерство как форма отношений власти и бизнеса в России / Е.А.Махортов. – М., 2013.
9. Головінов О.М. Теоретичні засади і прикладні аспекти державно-приватного партнерства /О.М.Головінов, Л.А.Дмитриченко // Економіка і держава: Міжнародний науково-практичний журнал. – Київ, 2010. – № 9. – С. 4-9.
10. Головінов О.М. Науково-практичні аспекти державно-приватного партнерства в освіті /О.М.Головінов, Л.А.Дмитриченко // Економіка та право: науковий журнал. – 2013. – № 1(35). – С. 84-89.
11. Татаркин, А.И. Теоретические основы государственно-частного партнерства / А.И. Татаркин, О.А. Романова, Ю.Г. Лаврикова // Бизнес, менеджмент право. – 2005. – №1.
12. Budaus D. Public Private Partnership as innovative-organisation form / Dietrich Budaus. – Heidelberg, 1998.

РИСКИ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ФИНАНСОВ ГОСУДАРСТВ-УЧАСТНИКОВ СНГ В СВЕТЕ ТЕКУЩЕЙ МИРОВОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Дроняева А.Н. доцент кафедры «Международная экономика» Донецкого национального университета, к.э.н. (Украина)

Дроняева Г.М. Ризики для державних фінансів держав-учасників СНД у світлі поточної світової нестабільності.

Загострення боргової кризи в другій половині 2011 року зробило негативний вплив на економічну ситуацію в розвинених країнах. У країнах темпи зростання також знизилися через погіршення зовнішніх умов і ослаблення внутрішнього попиту. Найбільші негативні вторинні ефекти очікуються в Центральній і Східній Європі зважаючи на тісні торговельні і фінансові зв'язки регіону з країнами зони євро. Економічна динаміка СНД, прискорило зростання ВВП в 2011-2012 рр., дещо виділяється із загальносвітового тренда. Проте зміни, що мали місце за минулі три роки, не підсилюють стійкості національних економік до можливих негативних подій. На даний момент існує кілька глобальних факторів ризику глибокої рецесії у світовому масштабі. По-перше, можливе подальше поглиблення боргової кризи євросони. По-друге, не виключено виникнення кризи довіри, обумовленого недостатньою розробкою і реалізацією планів середньострокової бюджетної консолідації на федеральному рівні США. По-третє, не виключений великий боргова криза на рівні штатів і муніципалітетів США.

Ключові слова: державні фінанси, країни СНД, платоспроможність, боргові зобов'язання, криза

Дроняева А.Н. Риски для государственных финансов государств-участников СНГ в свете текущей мировой нестабильности.

Обострение долгового кризиса во второй половине 2011 года оказало негативное влияние на экономическую ситуацию в развитых странах. В развивающихся странах темпы роста также снизились из-за ухудшения внешних условий и ослабления внутреннего спроса. Наибольшие негативные вторичные эффекты ожидаются в Центральной и Восточной Европе ввиду тесных торговых и финансовых связей региона со странами зоны евро. Экономическая динамика СНГ, ускорившего рост ВВП в 2011-2012 гг., несколько выделяется из общемирового тренда. Однако изменения, имевшие место за прошедшие три года, не усилили устойчивость национальных экономик к возможным негативным событиям. В настоящий момент существует несколько глобальных факторов риска глубокой рецессии в мировом масштабе. Во-первых, возможно дальнейшее углубление долгового кризиса еврозоны. Во-вторых, не исключено возникновение кризиса доверия, обусловленного недостаточной разработкой и реализацией планов среднесрочной бюджетной консолидации на федеральном уровне США. В-третьих, не исключен крупный долговой кризис на уровне штатов и муниципалитетов США.

Ключевые слова: государственные финансы, страны СНГ, платежеспособность, долговые обязательства, кризис

Dronyayeva G. Risks to the public finances of CIS member states in the light of the current global instability.

Worsening debt crisis in the second half of 2011 had a negative impact on the economic situation in developed countries. In developing countries, growth has also declined due to the worsening external environment and weakening domestic demand. The greatest negative secondary effects are expected in Central and Eastern Europe, because of the close trade and financial ties with the countries of the region the euro zone. Economic dynamics of the CIS, to accelerate the growth of GDP in 2011-2012. Several stand out from the global trend. However, the changes that have taken place over the past three years, has strengthened the stability of national economies to the possible adverse events. Currently, there are several risk factors for global deep recession globally. First, perhaps the further deepening of the eurozone debt crisis. Secondly, it is possible the emergence of a crisis of confidence due to the lack of development and implementation of plans for medium-term fiscal consolidation at the federal level, the United States. Third, is not excluded major debt crisis at the level of U.S. states and municipalities.

Keywords: public finance, CIS states, solvency, debt liabilities, crisis

Период с 2007-го по текущий год отличался повышенной турбулентностью в мировой экономике. В течение последних двух лет

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

европейские власти ищут пути урегулирования долгового кризиса, предоставляя должникам поддержку по линии ЕЦБ, а также посредством вновь созданных механизмов стабилизации. Однако проблема далека от своего разрешения. Основная причина в том, что долговой кризис — «долгоиграющий» феномен: на его завершение и создание прочных механизмов стабилизации должно уйти 5–10 лет. В любой момент неожиданные шоки могут привести к рецидивам кризиса. В связи с этим актуальна задача защиты национальных экономик региона СНГ от рисков неблагоприятного развития ситуации.

Обострение долгового кризиса во второй половине 2011 года оказало негативное влияние на экономическую ситуацию в развитых странах: экономика еврозоны продемонстрировала отрицательный темп роста по итогам IV квартала 2011 года. В развивающихся странах темпы роста также снизились из-за ухудшения внешних условий и ослабления внутреннего спроса. Наибольшие негативные вторичные эффекты ожидаются в Центральной и Восточной Европе ввиду тесных торговых и финансовых связей региона со странами зоны евро. Экономическая динамика СНГ, ускорившего рост ВВП в 2011 году, несколько выделяется из общемирового тренда. Однако изменения, имевшие место за прошедшие три года, не усилили устойчивость национальных экономик к возможным негативным событиям.

Целью данной статьи является изучение влияния мирового финансового кризиса на государственные финансы стран СНГ,

В настоящий момент существует несколько глобальных факторов риска глубокой рецессии в мировом масштабе. Во-первых, возможно дальнейшее углубление долгового кризиса еврозоны. Здесь выделяются два подсценария: умеренно негативный, который реализуется в случае дефолта по своим обязательствам одного или двух периферийных государств еврозоны, а также сценарий масштабного кризиса еврозоны — в случае утраты контроля над развитием долгового кризиса, когда стоимость обслуживания государственного долга может стать непосильной для крупных экономик таких стран, как Италия и Испания. Во-вторых, не исключено возникновение кризиса доверия, обусловленного недостаточной разработкой и реализацией планов среднесрочной бюджетной консолидации на федеральном уровне США. В-третьих, не исключен крупный долговой кризис на уровне штатов и муниципалитетов США. В-четвертых, существует возможность «жесткой посадки» по причине схлопывания «пузыря» на рынке недвижимости и «плохих» банковских активов на фоне замедления потенциального экономического роста в Китае. В-пятых, возможен резкий рост цен на нефть и продукты питания по причине геополитических рисков отрицательного шока предложения нефти.

В данном докладе с аналитической целью страны СНГ с некоторой долей условности разделены на три группы, отличающиеся друг от друга экономической структурой, источниками финансирования платежных балансов и, соответственно, налоговых поступлений. Группа 1 — страны-экспортеры энергоносителей: Россия, Казахстан, Азербайджан, Туркменистан. Группа 2 — относительно небольшие экономики Армении, Молдовы, Кыргызстана, Таджикистана, являющихся крупными экспортерами трудовых ресурсов. Группа 3 — экономики Беларуси, Узбекистана и Украины, отличающиеся значительной долей продукции с относительно высокой степенью переработки в экспорте. Эти различия в целом определяют каналы негативного влияния внешних шоков на экономики стран в той или иной группе.

Каналы, посредством которых кризисные события в мире влияют на ситуацию в странах региона, не изменились по сравнению с 2008–2009 годами. В случае падения нефтяных цен страны СНГ, в экономике которых ключевую роль играет экспорт углеводородов, пострадают в результате снижения экспортных доходов и ухудшения доступа к внешнему финансированию, важного для частного сектора. На страны-экспортеры трудовых ресурсов окажет негативное влияние сокращение финансовых поступлений от трудовых мигрантов, работающих

в России и Казахстане. Страны третьей группы пострадают как от шока внешнего спроса, так и от запретительно высокой цены внешних заимствований.

Второй раздел представляет анализ бюджетной политики в регионе СНГ в целом и в разрезе отдельных стран. В годы, предшествовавшие кризису (2007–2008), налогово-бюджетная политика в странах СНГ носила, как правило, проциклический характер. В годы кризиса (2009–2010) правительствами стран СНГ за редким исключением проводилась стимулирующая контрциклическая политика, однако в 2011 году она опять вернулась в докризисное проциклическое русло. В целом, за последние несколько лет фискальная политика носила выраженный пассивный характер (в определенной степени за исключением бюджетной политики России и Казахстана).

В подразделе «Риски квазифискальных операций» (КФО) описаны причины, по которым правительства не полностью учитывают в своих бюджетах квазифискальные дефициты и обязательства. Приведены примеры операций, типичных для стран СНГ и представляющих особый риск для среднесрочной бюджетной стабильности. На основе анализа сделаны выводы: КФО имеют право на существование и полностью устранить их невозможно. Однако они должны быть понятными и прозрачными как для правительства, так и для законодательной власти и общества в целом. Кроме того, должна существовать осознанная политика управления рисками этих операций.

Во втором разделе изложены основные риски для бюджетных систем стран СНГ и последствия их реализации в рамках представленных сценариев кризиса. Так, страны-экспортеры углеводородов имеют очень высокую зависимость бюджетных доходов от мировых цен на энергоносители. Важным каналом трансмиссии внешних шоков на состояние бюджетной системы и экономики стран СНГ является доступ к международным финансовым рынкам. Сокращение внешнего спроса в результате рецессии в большинстве стран мира воздействует на экономику посредством канала внешней торговли: снижается спрос на основную экспортную продукцию со стороны внешнеторговых партнеров.

Большинство стран-экспортеров трудовых ресурсов ввиду отсутствия прямой зависимости экономики от экспорта энергоносителей испытывают последствия кризиса с некоторым лагом. Основной механизм трансмиссии кризиса на экономику этих стран воздействует через падение денежных переводов. В период прошедшего кризиса долги Армении и, в большей степени, Кыргызстана уже достигли размеров, представляющих определенную угрозу устойчивости бюджетной системы в случае наступления новой волны кризиса.

Влияние снижения экспорта на бюджетную систему стран третьей группы носит косвенный характер, приводя к ухудшению показателей деятельности предприятий и, следовательно, снижению налогооблагаемой базы. Негативное влияние оказывает снижение предложения объемов внешнего финансирования или невозможность привлечения внешних ресурсов, а также рост цены внешних заимствований, который увеличивает стоимость рефинансирования текущей задолженности и оказывает давление на бюджет через рост процентных платежей.

В третьем разделе представлены рекомендации по мерам бюджетной и фискальной политики государств СНГ в условиях текущей мировой нестабильности. Среди основных рекомендаций по превентивным мерам бюджетной и фискальной политики можно выделить следующие:

- сворачивание антикризисных мер, если они исчерпали свой потенциал;
- принятие сбалансированных бюджетов в условиях благоприятной экономической конъюнктуры;
- расширение налоговой базы путем сворачивания необоснованных налоговых льгот и повышения дисциплины налоговых платежей;

- монетизация льгот и переход на принцип адресности социальных трансфертов;
- сдерживание роста социальных обязательств в период перегрева экономики;
- сокращение объемов квазифискальных операций;
- использование фискальных (бюджетных) правил;
- оптимизация (а в некоторых случаях снижение) доли государственного сектора в экономике;
- повышение прозрачности всех форм государственной поддержки экономики.

Основные рекомендации по мерам бюджетной и фискальной политики в отношении групп стран СНГ:

Группа 1:

- повышение энергетической эффективности экономики;
- проведение более четкой контрциклической политики, основанной на бюджетных правилах;

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

- определение принципов накопления и использования средств резервных фондов. Группа 2:
- пересмотр политики необоснованных налоговых льгот, изъятий, каникул для государственных и частных предприятий;
- принятие мер по улучшению налогового и таможенного администрирования;
- создание резервных фондов;
- снижение зависимости бюджета от международных трансфертов;
- совершенствование структуры государственных расходов; Группа 3:
- проведение контрциклической бюджетной политики;
- реформирование системы субсидирования внутренних цен на энергоресурсы;
- сокращение субсидирования производителей, а также директивного кредитования предприятий за счет государственных средств;
- переход на адресную систему социальной защиты вместо субсидирования цен.

В подразделе «Рекомендации по управлению квазифискальным дефицитом СНГ», в частности, подчеркивается необходимость прозрачности квазифискальных операций, их подотчетности законодательной власти и обществу, снижения объемов предоставления льгот, повышения избирательности и уровня монетизации, а также введения многоуровневых тарифов. Предлагаются необходимые шаги для поэтапного усиления контроля за квазифискальными операциями и методологии их оценки.

В подразделе «Рекомендации по мерам бюджетной политики для смягчения последствий кризиса» изложены рекомендации для проведения бюджетной политики в условиях глубокого кризиса и представлены рекомендации по группам стран. В частности, в условиях кризиса рекомендуется проводить четко выраженную контрциклическую бюджетную и монетарную политику, направленную на поддержку банковской системы, реального сектора экономики, а также социально незащищенных слоев населения.

В разделе «Региональные финансовые инициативы и координация макроэкономической политики» отмечены важность и своевременность системы решений и инициатив на региональном уровне, направленных на обустройство региональной финансовой системы в интересах минимизации рисков для государственных финансов. К обсуждению предлагается ряд мер региональной финансовой политики, в том числе:

- организация регулярных встреч «шерп» для координации и согласования макроэкономической, бюджетной и денежно-кредитной политики;
- выработка единой для региона методологии бюджетных операций и единой классификации квазибюджетных операций;
- развитие АКФ, придание ему нового функционала, связанного с инвестициями в человеческий капитал и инвестициями в рост эффективности институтов государства и общества, а также расширение его членства;
- создание Структурного фонда ЕЭП (или ЕЭП+), учитывающего лучшие практики ЕС и направленного преимущественно на строительство и модернизацию трансграничной и приграничной инфраструктур.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. IMF (2012) Charleen Gust and Daria Zakharova, Strengthening Russia's Fiscal Framework. IMF Working Paper, WP/12/76.
2. IMF (2012) Moldova Growing Strongly Despite Rising Risks. IMF Survey online, February 10.
3. IMF (2012) Republic of Azerbaijan: Selected Issues. Country Report No. 12/6 / IMF. January.
4. IMF (2012) Republic of Moldova: Fourth Reviews Under the Extended Arrangement and Under the Three-Year Arrangement Under the Extended Credit Facility, and Requests for Waiver for Nonobservance of a Performance Criterion and for Modification of a Performance Criterion-Staff Report; Staff Statement; Press Release on the Executive Board Discussion; and Statement by the Executive Director for the Republic of Moldova. IMF Country Report No. 12/38. February.
5. IMF (2012) Republic of Tajikistan: Fifth Review Under the Three-Year Arrangement Under the Extended Credit Facility, Request for Waiver of Nonobservance of Performance Criteria, and Request for Modification of Performance Criteria-Staff Report; Press Release on the Executive Board Discussion; and Statement by the Executive Director for the Republic of Tajikistan. IMF Country Report No. 12/32. February.
6. IMF (2012) World Economic Outlook. Update.
7. Аналитическое резюме к докладу «Риски для государственных финансов государств- участников СНГ в свете текущей мировой нестабильности» /под. ред. В.Ю. Винокурова.-СПб.: ЕБР, 2012 - 5 с.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ В СИСТЕМЕ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ В УСЛОВИЯХ РАСШИРЕНИЯ ЕС

Дубовая Т.В., ассистент кафедры менеджмента Донецкого национального университета (Украина)

Дубова Т.В. Перспективи розвитку управління людськими ресурсами в системі корпоративної культури в умовах розширення ЄС

У статті обґрунтовано роль управління людськими ресурсами в системі корпоративної культури. Управління людськими ресурсами (УЛР) пропонується розглядати як створення в системі корпоративної культури максимально сприятливих умов для розвитку здібностей і застосування професійних навичок персоналу, його мотивації з метою реалізації організацією її місії і стратегії. Загострення проблем соціальної нестабільності як в країнах ЄС, так і Україну викликає необхідність нових, ефективних форм УЛР в системі корпоративної культури організацій. Запропоновано ціннісний підхід до співробітників організації в систематизації корпоративних культур. Підхід дозволяє враховувати базові, ціннісні потреби працівника і гармонізувати відносини всередині колективу. З іншого боку, для впровадження клієнтоорієнтованої корпоративної культури обґрунтовується необхідність розробки і реалізації моделі професійної компетенції персоналу.

Ключові слова: управління людськими ресурсами, корпоративна культура, клієнтоорієнтована корпоративна культура, компетенція.

Дубовая Т.В. Перспективы развития управления человеческими ресурсами в системе корпоративной культуры в условиях расширения ЕС

В статье обоснована роль управления человеческими ресурсами в системе корпоративной культуры. Управление человеческими ресурсами (УЧР) предлагается рассматривать как создание в системе корпоративной культуры максимально благоприятных условий для развития способностей и применения профессиональных навыков персонала, его мотивации в целях реализации организацией ее миссии и стратегии. Обострение проблем социальной нестабильности как в странах ЕС, так и Украине вызывает необходимость новых, эффективных форм УЧР в системе корпоративной культуры организаций. Предложен ценностный подход к сотрудникам организации в систематизации корпоративных культур. Подход позволяет учитывать базовые, ценностные потребности работника и гармонизировать отношения внутри коллектива. С другой стороны, для внедрения клиентоориентированной корпоративной культуры обосновывается необходимость разработки и реализации модели профессиональной компетенции персонала.

Ключевые слова: управление человеческими ресурсами, корпоративная культура, клиентоориентированная корпоративная культура, компетенция.

Dubovaya T. Prospects for the development of human resources management in the system of corporate culture in the conditions of EU enlargement