

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Необходимо виділити такі *етапи забезпечення економічної безпеки ТНК*: усвідомлення і фіксація наявності проблемної ситуації в сфері функціонування ТНК; формулювання конкретної проблеми; визначення бажаного стану господарської системи ТНК (об'єкта економічної безпеки), тобто того стану, що оцінюється як загрозливий; виявлення складу загроз і їх конкретного спрямування; оцінка загроз за важливістю, часом настання, місцем тощо; визначення видів очікуваних збитків і їх кількісної оцінки; формування і вибір варіанту стратегії забезпечення економічної безпеки; формування заходів, що реалізують намічену стратегію.

Аналіз проблем економічної безпеки, пов'язаних з діяльністю ТНК, доцільно проводити в контексті дослідження напрямків її функціонування. Тобто ТНК необхідно розглядати у вигляді перетинання фінансових, матеріальних, кадрових та інформаційних потоків, що відображають переміщення і споживання інвестицій, сировини, матеріалів, комплектуючих виробів, устаткування, використовуваної і розробленої технологій, грошових готівкових і безготівкових платежів, виробленої продукції і поточних умов конкретного соціально-економічного і природного середовища.

Властивості середовища стосуються, насамперед, економічних, політичних, чинників, соціально-демографічної ситуації, стану ринку праці, соціально-економічних умов, стану споживчого ринку, купівельної спроможності населення, загального рівня підприємницької активності, що загалом визначають економічну активність ТНК.

На основі проведеного дослідження можна визначити *основні завдання забезпечення економічної безпеки країн* в умовах посилення процесів транснаціоналізації: забезпечення пропорційного та безперервного економічного зростання; стримання інфляції та безробіття; формування ефективної структури економіки та розвинутого ринку цінних паперів; скорочення дефіциту бюджету та державного боргу; підвищення якості життя населення; підтримання стійкості національної валюти.

Викладені завдання визначають *стратегію економічної безпеки країн* як формування та обґрунтування стратегічних пріоритетів, національних інтересів, засобів та механізмів вирішення економічних проблем. В умовах активізації процесів транснаціоналізації стратегії економічної безпеки країн мають містити такі *цільові орієнтири* (рис.4): економічна незалежність; стійкість і стабільність національної економіки, здатність до саморозвитку і прогресу.

Реалізація запропонованої концептуальної схеми не тільки надасть можливість кількісно визначити параметри розвитку економік країн в умовах глобалізації і транснаціоналізації, а й сформує якісні вимоги щодо шляхів забезпечення параметрів економічної безпеки національних економік на основі усунення або мінімізації загроз та розвитку наявних потенційних можливостей включення до світового господарства.

СПИСОК ДЖЕРЕЛ:

1. Білоцерківцев В.В., Завгородня О.О., Лебедєва В.К. та ін. Національна економіка / За ред. В.М.Тарасевича. – К.: Центр учбової літератури, 2009. – 280с.
2. Клейнер Г.Б. Предприятие в нестабильной экономической среде: риски, стратегии, безопасность. – М.: ОАО «Издательство «Экономика», 1997. – 520с.
3. Ламбен Жан-Жак. Менеджмент, ориентированный на рынок / Перев. с англ. под ред. В.Д.Кочанова. – Спб.: Питер, 2007. – 800с.
4. Скібіцький О.М. Антикризовий менеджмент. – К.: Центр учбової літератури, 2009. – 568с.
5. Chamberlin E.H. The Theory of Monopolistic Competition, Cambridge M.A., Harvard University Press. 1990 – 322p.
6. Porter M. Competitive Strategy, New York, The Free Press, 1980. – 458p.

THE EVOLUTION OF CORPORATIONS AND CORPORATE ASSOCIATIONS' DEVELOPMENT

Negru I., Associate Prof., PhD, ASEM, Chisinau. (Moldova)

Rau A., PhD student, ASEM, Chisinau (Moldova)

Negru I., Rau A. Еволюція розвитку корпорацій і корпоративних об'єднань.

У даній роботі була зроблена спроба дослідити еволюцію корпорацій і корпоративних об'єднань до того вигляду, який ми знаємо сьогодні. Корпорація була визначена по-різному в інтерпретації окремих осіб, однак юристи і економісти називають її зв'язком контрактів. Це означає, що корпорація не що інше, як сума всіх угод, які призводять до її створення. Корпорації також визначені як пристрої для отримання індивідуального прибутку без індивідуальної відповідальності. Для більш візуального визначення слід зазначити, що корпорація є створена структура, в якій різні представники зібралися разом і кожен надає капітал, працю чи досвід, щоб максимізувати прибуток для всіх. Корпорація має широкий спектр складових, і це повинно стосуватися всіх з них: як інвесторів, акціонерів, клієнтів, співробітників, постачальників, кредиторів, держави і, нарешті, спільноти. У даній роботі автори проаналізували деякі аспекти, що стосуються основних елементів в еволюції корпорацій і розвитку корпоративних об'єднань від появи найпростіших форм у давнину і до наших часів. Ключові слова: корпорація, корпоративні об'єднання, корпоративне управління, товариства.

Negru I., Rau A. Эволюция развития корпораций и корпоративных объединений.

В данной работе была предпринята попытка исследовать эволюцию корпораций и корпоративных объединений до вида, который мы знаем сегодня. Корпорация была определена по-разному в интерпретации отдельных лиц, однако юристы и экономисты называют ее связью контрактов. Это означает, что корпорация не что иное, как сумма всех соглашений, которые приводят к ее созданию. Корпорации также определены в качестве устройства для получения индивидуальной прибыли без индивидуальной ответственности. Для ее определения более визуально, корпорация является структурой, которая была создана в результате того, что разные представители собрались вместе и каждый предоставляет капитал, труд или опыт, чтобы максимизировать прибыль для всех из них. Корпорация имеет широкий спектр составляющих, и это должно относиться ко всем из них: как инвесторов, акционеров, клиентов, сотрудников, поставщиков, кредиторов, государства и, наконец, сообщества. В данной работе авторы проанализировали некоторые аспекты, касающиеся основных элементов в эволюции корпораций и развития корпоративных объединений от появления простейших форм в древности и до наших времен. *Ключевые слова:* корпорация, корпоративные объединения, корпоративного управления, товарищества.

Negru I., Rau A. The evolution of corporations and corporate associations' development

In this paper there was an attempt to explore the evolution of corporations and corporate associations' into the form we know today. The corporation has been defined in many ways as interpreted by individuals; however lawyers and economists call it a nexus of contracts. This means that a corporation is nothing but a sum of all the agreements which lead to its creation. Corporations are also defined as a device for obtaining individual profit without individual responsibility. To define it more visually, a corporation is a structure established wherein different parties come together and each provides capital, labor or expertise to maximize profits for all of them. A corporation has wide variety of constituents and it needs to relate to all of them; like investors, shareholders, customers, employees, suppliers, creditors, government and finally the community. explore the evolution of corporations into the form we know today. In this paper the authors have analyzed some aspects regarding the basic elements in the evolution of corporations and corporate associations' development from the appearance of the simplest forms in antiquity and to the present times.

Keywords: corporation, corporate associations, corporate management, companionships.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Since the advent of the simplest forms and until today the role of corporations in the economic activity has been steadily growing. According to some authors, in the XXI century and in the future, the corporation will arguably remain the most powerful social institution worldwide. [1, p.7].

There are more opinions regarding the appearance and development of corporate organizations. Some scholars believe that corporations emerged in the XIV-XII century and these are based on certain reforms and economic development: the development of production, trade, especially trade and maritime affairs. However, elements characteristic of the current corporations are met long ago in Greece and Ancient Rome [2, p. 127]. For example, in the Roman Law we can meet such notions as: union partnership (*societas*); corporate organizations having elements of a legal person - *universitas* (*corpus*) as well as the publicans' companionship (or the companionship of tax collectors) (*societas vectigalium publicanorium*), that have common features with both *societas* and *universitas*, which are considered as a first form that influenced the advent of joint stock companies [3, p. 17] [4, p. 71].

The evolution of corporations and corporate associations' development and their management schemes is systematically presented in the table below:

Table 1: Evolution of structures and technologies of corporate management

No. 1	Name 2	Period 3	Leader 4
1.	The activity of companionships in ancient Greece and Rome	VIII - VI cen. BC	ancient Greece
2.	Forming corporate relationships on a legal basis	I cen. BC	Ancient Rome
3.	The establishment and development of trade guilds and corporate craftsmanship (workshops)	the Middle Ages	Europe
4.	The separation of the proprietors' family and business budget	the Middle Ages	Europe
5.	The establishment and development of manufacturers.	XVI-XVII cen.	Europe
6.	Appearance of the first aspects of joint stock companies (religious purposes, charity, services, trade, pirate activity and colonization)	From crusades to the XVI-XVII cen.	Europe
7.	The advent of factories	XVIII cen.	Europe
8.	The emergence of joint stock companies in the industry	the year of 1808	Europe, France
9.	The emergence of holdings	the year of 1820	Europe, Belgium
10.	Establishment and development of line structures for company management	the middle of the XIX cen.	USA
11.	The emergence of industrial transport corporations	the middle of the XIX cen.	Europe, USA
12.	The emergence of public companies	the year of 1860	Europe
13.	The beginning of mass changes of joint stock companies into public companies	in 1880s	USA, Europe
14.	The organization of transactions on the Stock Exchange with the shares of industrial companies	in 1890s	Europe, USA
15.	The beginning of the development of transactions over remote distances and in real time between corporations (telegraphy)	The second half of the XIX cen.	Europe, USA
16.	Growth of monopoly and the emergence of various forms of corporate unions (trusts, cartels, conglomerates) and corporations on national markets	Late XIX cen. early XX cen.	Europe, USA
17.	Emergence of multi- divisional structures of large corporations	1920s of the XX cen.	USA
18.	Separation of ownership and distance-control (the manager' revolution) within companies	After 1929	USA
19.	The big development of major transnational corporations (TNCs)	After 1945	Europe, USA
20.	The beginning of securities transactions in the NASDAQ automated system	The year of 1971	USA
21.	The development of institutional funds, the highlighting of corporate management	70s-80s of the XX cen.	USA
22.	The development of corporate networks	80s of the XX cen.	
23.	Mergers of the TNCs and creation of global corporations	90s of the XX cen.	OECD countries
24.	The early use of the Internet for transactions between corporations in an interactive way	1995	OECD countries
25.	The development of virtual corporate structures	90s of the XX cen.	
26.	The creation of international financial reporting standards	1973-1995	Europe
27.	The emergence of international principles of corporate management (CM)	1999	OECD countries

Source: adapted by the authors from [2, p. 127-129]

Referring to the emergence of the corporation, the author Россинский В.И. states that the corporation is the oldest form of joining and coexistence of people, which was used by hunting teams before family appearance [2, p. 127]. However, the first joint stock company has been considered the St. George Bank (*Banco di San Giorgio*) from Genoa, Italy, founded in 1345 (according to some sources in 1371). The bank's capital was divided into 20 400 equal parts, which were sold, the bank management was elected, and its governing authorities were the general meeting and the board [5].

Referring to the period of existence and activity of corporations Ansoff claims that they will eternally exist or otherwise their time horizon has no limits. [6, p. 81].

The development of corporations and corporate associations in Romania and the Republic of Moldova has been gradually influenced by the economic and geo-political circumstances of these times.

In the XVIII cen. the development of certain simple forms of the economic activity organization was influenced by the Ottoman Empire. Thus, a way of organizing agricultural business to farm large agricultural lands was represented by *Ciftliks* (landowner's households). The relationships between the owner of the *Ciftlik* (especially large areas of agricultural land) and farming peasants is structured as follows: after decreasing the production costs and taxes, the net product was divided between the owner of the *Ciftlik* and peasants (unless seed was given, the former taking 1/3 and the latter 2/3. Moreover, some *Ciftliks* used paid labour [7, p 39].

Another form of collective development of the economic activities occurring in the Ottoman Empire where they implemented several corporate governance principles was represented by *Zadruga* [7, p. 53]. It was a relatively small fellowship, consisting of several families united not only by kinship, but rather by economic and territorial bonds (an extended or corporate family) . Having a different field of activity, they were working in agriculture, craftsmanship as well as in industry having around 20-100 members. Some *Zadrugas*, while developing, were turning even into whole villages and it was particularly characteristic of Serbs and Croats. This, in our view, at that moment was the same as the economic Cluster is now. *Zadruga's* representative was the oldest man (*Domahin* – the host) who was chosen by the fellowship members unanimously from the older

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

members who were married. Sometimes when needed they elected young men and even women but who were capable and honest. When over a long time they could not agree on the choice of the representative, a silver coin was introduced and baked into bread. The bread was split and distributed among the candidates. Chosen was the one who got the coin in his piece of bread.

The Domahin's power was considered purely patriarchal. He made decisions on the distribution of work among members, supervision and execution. He was responsible for the relations with public authorities (such as taxes, etc.) as well as all other activities, crime and unrest within the companionship. The Domahin's decisions were always supposed to be consistent with those of Zadruga. Regarding the property he was just the administrator. It belonged only to the companionship and not to its members. They could only use part of the property for vital needs, but it could not be alienated by its members. All members had equal rights. The major decisions were taken with the consent of all members of the Board composed of comrades who had reached the age of 20. [8]. In some cases to succeed in establishing control over a territory (or the creation of new companies) for a short time, several local Zadrugas grouped themselves in general associations, parishes, etc. under the leadership of one person called Zupan (tribal chief, Master,) or in some cases when the number of the members and the territory was large the leader was called Veliki Zupan (or main chief, prefect, prince) and could declare himself king or emperor (i.e. Such a state was first created by Vlastimir in 850. This state was located east of Montenegro and south of Serbia, known as Raska) [9].

According to some authors, in Bessarabia, after 1812 the Russian Empire gradually removed all the existing forms of business organization, transforming the region into an internal colony. In these circumstances, the tsarist empire played a halting role in the development owing to the systematic depletion of the area through massive war requisitions and contributions, through the use of certain forms of colonial trade and usury, through heavy taxes and war monetary issues. Because of this, the domestic capital accumulation in Bessarabia was so small that even in the early XX century the machinery industry was developing quite slowly and Bessarabia was one of the most backward regions in the Russian empire. The number of industrial workers in 1913 amounted to a total of only 9,400 [7, p.5].

During that period, on the present territory of the Republic of Moldova the main legal sources of civil law on formal legal regulations of the companies' activities and economic relations are those relating to the regulation of legal relations in the United Principalities (the country of Romania (Wallachia) and Moldova) were:

- Calimah – Civil Code of the Principality of Moldova, Iași, 1816; and
- Caragea – Legiurea, București, 1818 [10].

According to Caragea Code "Fellowship is a kind of parish (community) and they say when two men (people) or more strike a bargain they will put in all the same as the people they trade with and will share both the gain and loss" [11, p 49] [12, p 310].

Since 1840 in Wallachia and Moldova the trade regulations were enforced, which were actually a reproduction of the French Commercial Code institutions. In 1859, after the political unification of the Romanian principalities, a new commercial law was enforced called "The Trade Register of the united Romanian principalities," which was also a French inspiration. The Romanian Commercial Code was adopted in 1887 being inspired from the Italian Commercial Code of 1882, but also contained provisions from the German and Belgian legislation. The Romanian Commercial Code contained 971 articles divided into four books: Book I - About trade in general, Book II - About maritime commerce and navigation, Book III - About Bankruptcy, Book IV - About the exercise and the duration of their commercial activities. Before the 1918 Unification the normative acts of tsarist Russia were applied. After December 1, 1918 the Romanian Commercial Code of 1887 was extended and over the territory of Bessarabia by Decree-Law no. 1731 of May 4, 1919, which operated until 1944.

At the end of the XVII cen. and the beginning of the XIX cen. on the territory of the Romanian principalities there appeared the first information about those organizations that had played an important role in centralizing the capital from various forms of activity – the first joint stock companies. They emerged in the mining industry in Transylvania, but over the time they can be found in the processing industry in Transylvania, Moldova and the Romanian Country. We can find them in N.N.Constantinescu's work "The primitive accumulation of capital in Romania" [7, p. 159, 162, 273, 170, 274]:

1. 1825 – In Sibiu operated the joint stock company which produced candles and they employed 25 workers who received 50 farthings daily;
2. 1837 In Cluj opened the joint stock company which produced beet sugar;
3. 1839 – Operated the Condamine & Co limited company for forest exploitation, the production and export of staves;
4. 1841 – In Moldova, a joint stock company established in Iasi a roller mill and a system of sieves brought from France;
5. 1844 - A company founded by young noblemen organized the transport of 19 boats from Galati to Sculeni on the Prut river;
6. 1873- 47 mines from Transylvania had 6016 shares. The state owned 1642 shares held by the imperial house, the other aristocracy - earls and barons (from Vienna, Liechtenstein, Transylvania), the bourgeoisie (Austrian, Czech, German, Hungarian) some state officials and mining clerks;
7. 1860 - There were 4025 industrial enterprises which employed about 18,680 workers.

A specific form of business organization in the food area and which played a very important role in the food industry were the Zalhanalele - businesses to cut cattle and meat processing. In the United Principalities there were 38 abattoirs, the average number of employees per firm was 20. The largest export abattoir (especially to Turkey and England) in 1847 was near Galați and had 150 employees. Subsequently the abattoirs appeared in the manufacturing sector. Another form of capital concentration was represented by small associations "cuxe" (parties) who worked in the mining industry and usually consisted of miner-peasants, and other people.

Since 1896, the Belgian anonymous stock company began operating in Chisinau, which owned the trams and tram lines in Chisinau. The share capital of the Belgian anonymous stock company was 11 million francs, divided into 11 000 shares. The main shareholders were two Belgian corporations: General Company for railways and electricity - 5120 company shares and the Railways Company in Belgium - 5020 shares, and the remaining 860 shares were held by seven individuals [13] [14, p. 9].

After the Second World War, in the Republic, as well as in all communist countries, the planned economy was functioning. The first corporations in Moldova emerged with the advent of the Republic of Moldova as an independent state. On 3 January 1992, the Parliament of the Republic of Moldova adopted the Law on Joint Stock Companies. Currently the provisions of the law on joint stock no. 1134 of 02.04.1997 are in force and applied, published: 01.01.2008 in the Official Gazette. 1-4 art. NO: 1. Entry into force: 01.01.2008.

Conclusions: Evolutionary stock companies have played a significant role in economic development and particularly in the attraction and concentration of capital in various forms of activity.

REFERENCES:

1. White Allen L. Transforming the Corporation. GTI Paper Series 5. Frontiers of a Great Transition. Boston: Tellus Institute, 2006. 31 p.;
2. Россинский В.И. Основы корпоративного управления. Ростов-на-Дону: Феникс, 2006. 252 p.;
3. Долинская В.В. Акционерное право: основные положения и тенденции. Moscova: Wolters Kluwer, 2006. 719 p.;
4. Goudsmit J.E. The Pandects; The Treatise on the Roman Law, and upon its connection with modern legislation. Clark, New Jersey: The Lawbook Exchange, Ltd, 2005. 368 p.;
5. Enciclopedia rusa «Традиция» http://traditio-ru.org/wiki/Акционерное_общество, (vizualizat: 12.12.2013);
6. Ansoff I. Новая корпоративная стратегия. Sankt Petersburg: Питер Ком, 1999. 416 p.;
7. Constantinescu N. Acumularea primitiva a capitalului in Romania. Chisinau: Stiinta, 1992. 414 p.;
8. Enciclopedia liberă Wikipedia <http://ru.wikipedia.org/wiki/Задруга>, (vizualizat: 7.12.2013);
9. Statele slave timpurii. Enciclopedia Electronica Britanica <http://www.britannica.com/EBchecked/topic/654691/Serbia/228354/Media-and-publishing#toc43568>, (vizualizat: 7.12.2013);
10. Dariescu C. Norme de drept international privat in Moldova, in prima jumata a secolului al XIX-lea. In: Analele stiintifice ale

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

universitatii „A.I. CUZA” Iasi, Tomul LIV, Stiinte Juridice, 2008, p. 55-69.

http://laws.uaic.ro/docs/pdf/articole/2008/Anale2008_art05DariescuCosmin.pdf, (vizualizat: 4.12.2013);

11. Palade Ion Codul Caragea. Bucuresti: Leon Alcalay, 1907. 126 p.;
12. Codul Politic al Principatelor-Unite-Romane si Legiuirea Caragea. Iași: B.C.U., 1969. 589 p.;
13. "Curierul de scara" din 24 august 1993: "Societatea belgiană — posesoare a tramvaielor din Chișinău";
14. Mamaliga S. Societatile pe actiuni. Comentariu la legea nr. 1134-XIII/1997. Chisinau: Museum, 2001. 448 p.;

THE INTERACTION OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS AND POLITICAL STABILITY

Hovakimyan H.Zh., PhD student in the 4th year, department of Microeconomics and Organization of Entrepreneurial Activity at Armenian State University of Economics (Armenia); assistant in Standing Committee on Economic Affairs, National Assembly of Republic of Armenia; member of Youth Parliament of RA (Armenia)

Овакимян О.Ж. Взаємодія інвестиційної привабливості та політичної стабільності.

У статті розглядається вплив прямих іноземних інвестицій на ряд економічних і політичних чинників. Проаналізовано взаємозв'язок між ПІІ та різними економічними та політичними показниками. Доведено, що країни з високим рівнем політичної системи, мають більш високі показники по відтоку ПІІ; в країнах з високим рівнем корупції уряду і низьким рівнем демократії спостерігається високий рівень припливу ПІІ. Доведено, що обсяги припливу ПІІ в економіку держави тісно взаємопов'язані з політичними факторами в країні. З практичної точки зору, ПІІ виступають певним індикатором, що визначає рівень довіри іноземних інвесторів до політичної та економічної системи держави. У деяких випадках рівень припливу ПІІ в країну ілюструє ступінь виконання передвиборних обіцянок чинним урядом держави. Прикладом може служити ситуація, коли завдяки залученню ПІІ для громадян країни відкриваються нові можливості працевлаштування і росте рівень соціально-економічного розвитку регіону-реципієнта даних ПІІ. Використовуваний автором підхід, який розглядає взаємозв'язок ПІІ з економічним і політичним рівнем розвитку держави спрямований на більш детальний аналіз взаємодії інвестиційної привабливості та політичної стабільності в державі.

Ключові слова: інвестиційна привабливість, політична стабільність, прями іноземні інвестиції, приплив ПІІ, відтік ПІІ, сальдо.

Овакимян А.Ж. Взаимодействие инвестиционной привлекательности и политической стабильности.

В статье рассматривается влияние прямых иностранных инвестиций на ряд экономических и политических факторов. Проанализирована взаимосвязь между ПИИ и различными экономическими и политическими показателями. Доказано, что страны с высоким уровнем политической системы, имеют более высокие показатели по оттоку ПИИ; в странах с высоким уровнем коррупции правительства и низким уровнем демократии наблюдается высокий уровень притока ПИИ. Доказано, что объемы притока ПИИ в экономику государства тесно взаимосвязаны с политическими факторами в стране. С практической точки зрения, ПИИ выступают неким индикатором, определяющим уровень доверия иностранных инвесторов к политической и экономической системе государства. В некоторых случаях уровень притока ПИИ в страну иллюстрирует степень выполнения предвыборных обещаний действующим правительством государства. Примером может служить ситуация, когда благодаря привлеченным ПИИ для граждан страны открываются новые возможности трудоустройства и растет уровень социально-экономического развития региона-реципиента данных ПИИ. Используемый автором подход, рассматривающий взаимосвязь ПИИ с экономическим и политическим уровнем развития государства направлен на более детальный анализ взаимодействия инвестиционной привлекательности и политической стабильности в государстве.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, политическая стабильность, прямые иностранные инвестиции, приток ПИИ, отток ПИИ, сальдо.

Hovakimyan H.Zh. The interaction of investment attractiveness and political stability.

The article examines the impact of foreign direct investment on a series of economic and political factors. The correlation between FDI and the various economic and political indicators. Proved that those with high levels of the political system, have higher rates of outflow FDI in countries with high levels of government corruption and low levels of democracy has a high level of FDI inflows. It is proved that the volume of FDI inflows into the state's economy is closely linked to political factors in the country. From a practical point of view, are the kind of FDI indicators of the level of confidence of foreign investors in the political and economic system of the country. In some cases, the level of FDI inflows into the country illustrates the degree of fulfillment of election promises by the current government of the state. An example would be a situation where due to attracting FDI to the country's citizens new opportunities for employment and increasing the level of socio-economic development of the region's FDI recipient data. Approach used by the author, examines the relationship of FDI with the level of economic and political development of the state aimed at detailed analysis of the interaction of investment attractiveness and political stability in the country.

Keywords: investment attractiveness, political stability, foreign direct investment, FDI inflows, outflows, balance.

Issue setup: Investment attractiveness (IA) is understood as a capability to attract investment through a combination on of business benefits linked to location. The areas that produce an optimum combination on of location factors offer the best conditions to business operators and hence attract investment.

It is often assumed that the flow of global investment is steadily growing in line with increasing globalization. However, it is safe to assume that the flow of investment is sensitive to various global and domestic economic factors. And political conditions at home and abroad play a part as well. Wars, degree of political stability, absence of corruption and the degree of economic openness, determined by politicians, are just a few examples of the political variables that can affect investors' decisions to invest in a foreign economy.

Broadly, foreign direct investment includes "mergers and acquisitions, building new facilities, reinvesting profits earned from overseas operations and intra company loans". In a narrow sense, foreign direct investment refers just to building new facilities. The numerical FDI figures based on varied definitions are not easily comparable.

As a part of the national accounts of a country, and in regard to the GDP equation:

$$Y=C+I+G+(X-M) \text{ [Consumption + gross Investment + Government spending +(eXports - iMports)],}$$

where I is domestic investment plus foreign investment, FDI is defined as the net inflows of investment (inflow minus outflow) to acquire a lasting management interest (10 percent or more of voting stock) in an enterprise operating in an economy other than that of the investor [1]. FDI is the sum of equity capital, other long-term capital, and short-term capital as shown the balance of payments. FDI usually involves participation in management, joint-venture, transfer of technology and expertise. There are two types of FDI: inward and outward, resulting in a net FDI inflow (positive or negative) and "stock of foreign direct investment", which is the cumulative number for a given period. Direct investment excludes investment through purchase of shares. FDI is one example of international factor movements.

Types of FDI [2]:

1. **Horizontal FDI:** arises when a firm duplicates its home country-based activities at the same value chain stage in a host country through FDI.
2. **Platform FDI:** Foreign direct investment from a source country into a destination country for the purpose of exporting to a third country.
3. **Vertical FDI:** takes place when a firm through FDI moves upstream or downstream in different value chains i.e., when firms perform value-adding activities stage by stage in a vertical fashion in a host country